

LA BIBLIA
DEL MULTINIVEL

Miguelángel | Spezzia

EL NEGOCIO

que está haciendo
más millonarios
en el mundo

CÓMO CONVERTIR
TUS SUEÑOS DE VIDA
EN UNA REALIDAD

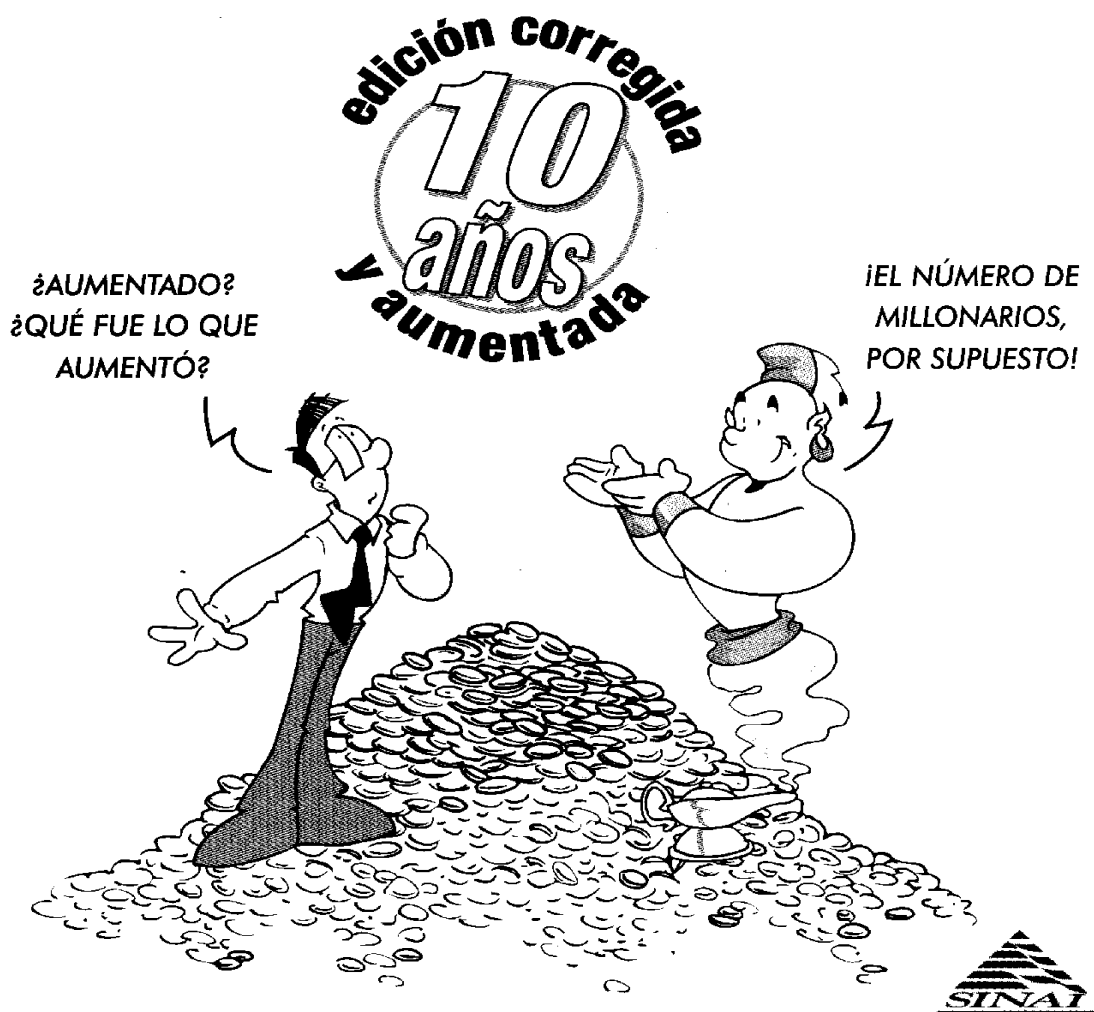


Más de
100,000
ejemplares
vendidos

Miguelángel | Spezzia

EL NEGOCIO

que está haciendo más millonarios en el mundo



ÍNDICE

11 **Bloque Uno**

La vida y pesares de Johnny antes de conocer el Sistema

61 **Bloque Dos**

Cómo funciona el Multinivel y qué puede Johnny esperar de él

113 **Bloque Tres**

Cómo puede fracasar o triunfar el negocio y por qué Johnny decide unirse a él

Bloque Uno

**La vida
y pesares de**

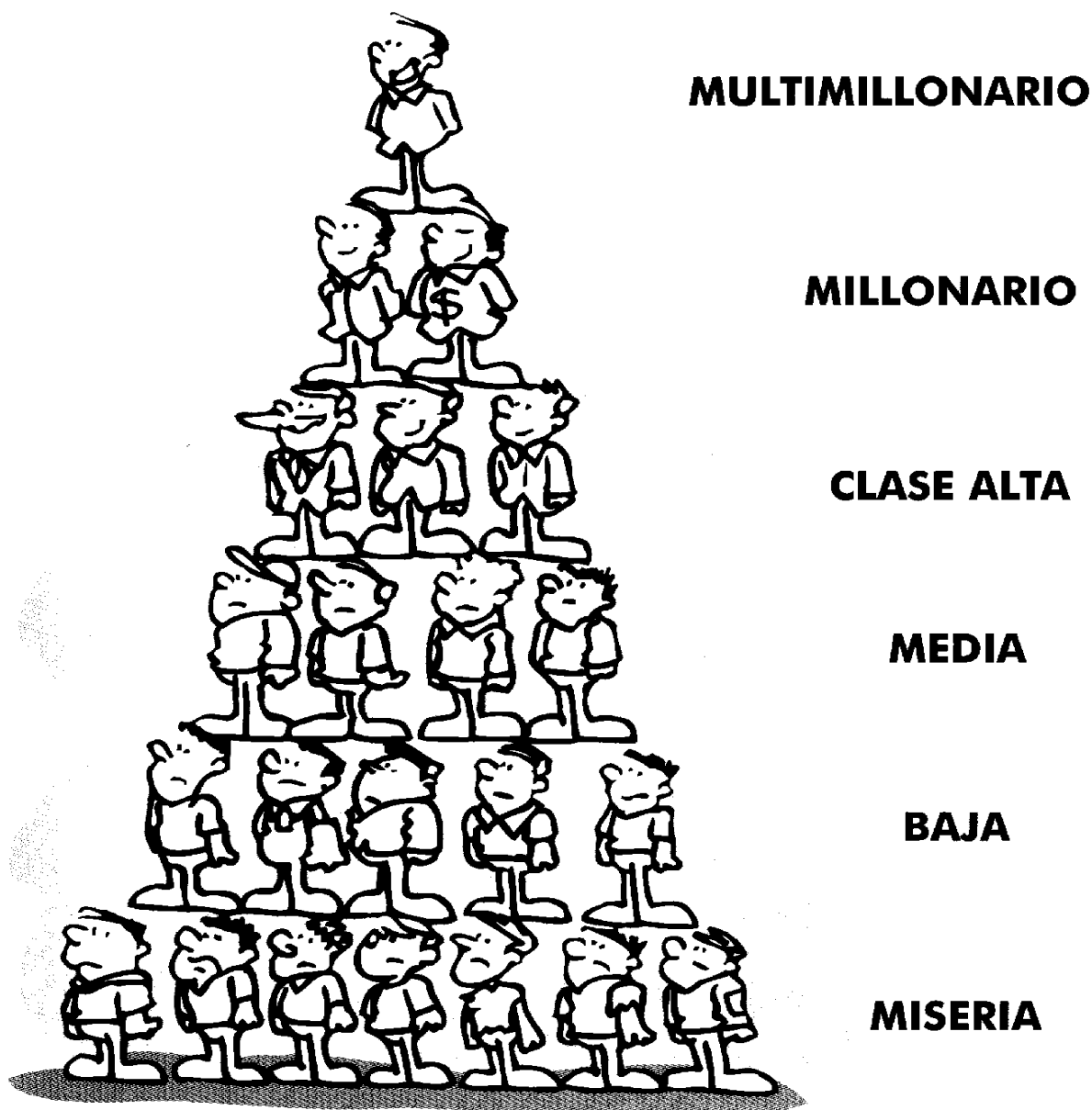
JOHNNY
**antes de conocer
el Sistema**

EL SUEÑO DE TODO HOMBRE ES SER **RICO**

¡MAMI,
CUANDO SEA GRANDE
QUIERO SER MILLONARIO!



LA REALIDAD
ES QUE SÓLO UNA MÍNIMA PARTE LO LOGRA...



**EN ESTE LIBRO HABLAREMOS DEL VERDADERAMENTE
RICO, O SEA, DEL MULTI, MULTI, MULTI, MULTI,
MULTIMILLONARIO.**

**ÉSTA ES LA HISTORIA DE
JOHNNY A. PENAS...**



**UNA HISTORIA QUE BIEN
PODRÍA SER LA TUYA.**

**DESDE NIÑO, JUANITO FUE MUY APLICADO
EN LA ESCUELA...**

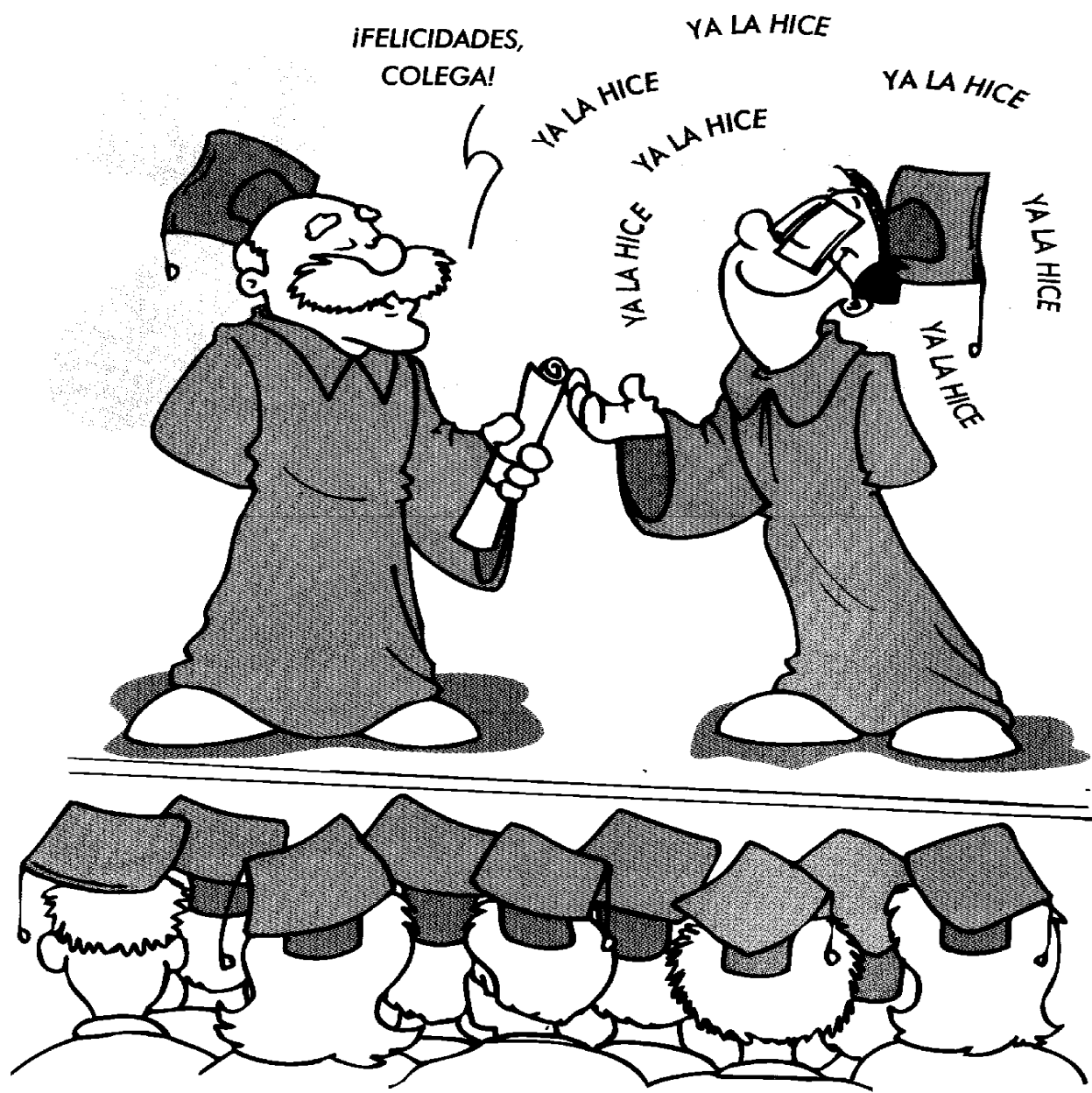
¡MIRA, MAMÁ!
¡YA TENGO OTRA
ESTRELLA PARA MI
COLECCIÓN!



**COSA QUE MOTIVÓ A SUS PADRES
A TRABAJAR MUY DURO
PARA DARLE UNA CARRERA.**

¡HASTA QUE LLEGÓ EL DÍA TAN ESPERADO!

¡JUANITO YA ES LICENCIADO!



CON SU TÍTULO BAJO EL BRAZO, EL LICENCIADO JUAN A. PENAS (JOHNNY, PARA LOS CUATES) SALIÓ A BUSCAR **TRABAJO...**



SU ÚNICO RESULTADO

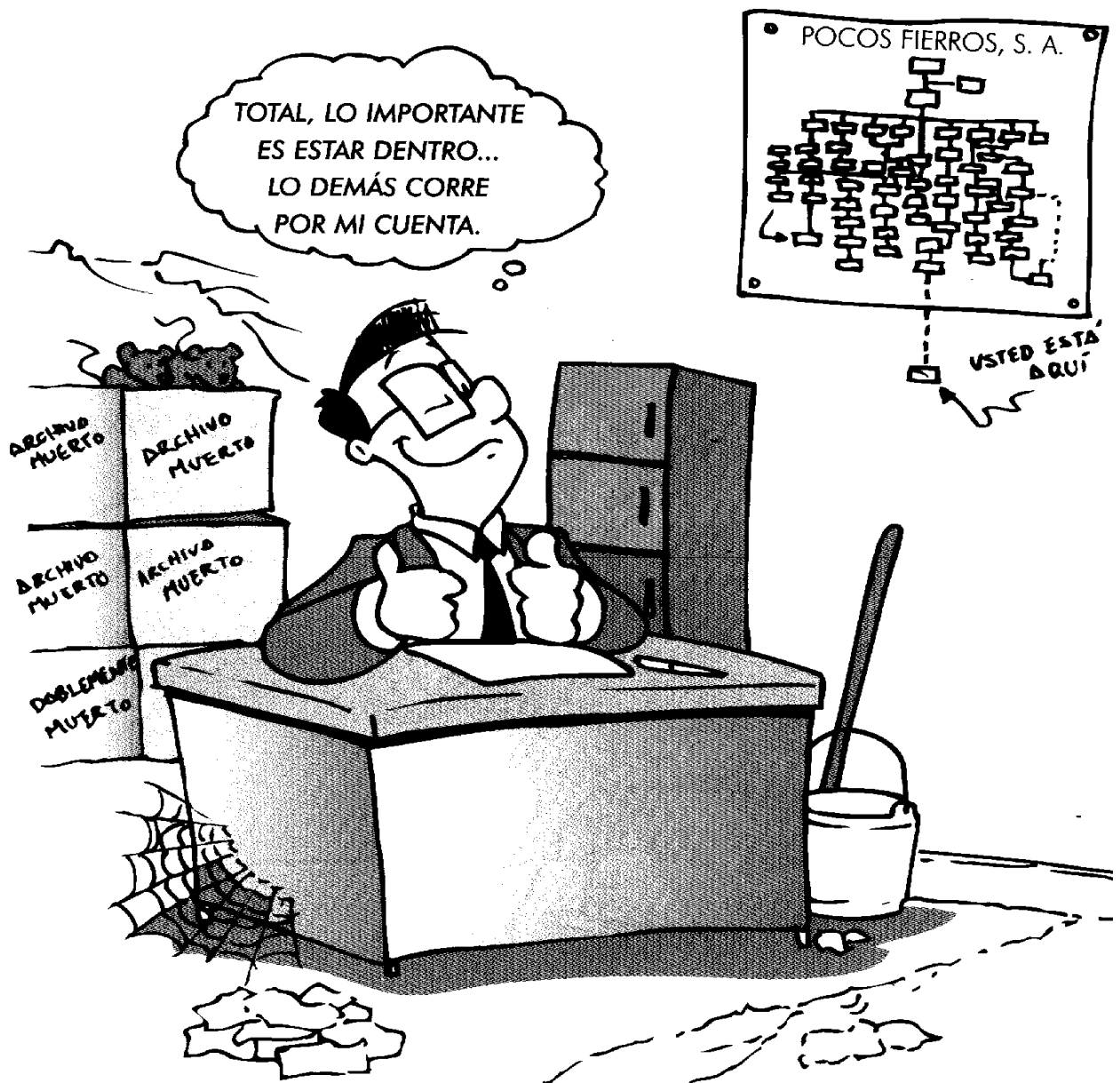
DESPUÉS DE MUCHO BUSCAR
Y PUERTAS TOCAR...





POR FIN...

CONSIGUIÓ UN PUESTO DE AYUDANTE
DE AUXILIAR DEL SECRETARIO
DEL SUBGERENTE
DEL ASISTENTE DE LA SUCURSAL...



JOHNNY A. PENAS SE CASÓ

RENTÓ UN DEPARTAMENTO,
COMPRÓ UN AUTO USADO,
TUVO CUATRO HIJOS (UNO POR CADA AÑO,
PORQUE NO TENÍA TELEVISOR),
UN PERRO Y UN CANARIO.

¿ESTO ES TODO?

NO ME
ALCANZA
PARA MÁS...



(EL PERRO OPTÓ POR ALMORZARSE AL CANARIO).

¿CUÁL SERÁ LA FALLA?



**JOHNNY A. PENAS
NO TENÍA NI LA MENOR IDEA
DE SU ERROR...**

PERO TENÍA LA ESPERANZA...

DE QUE ALGÚN DÍA
SUS ESFUERZOS CONSTANTES
(O SEA, A BASE DE MUCHO TRABAJAR),
LO SACARAN DE POBRE.

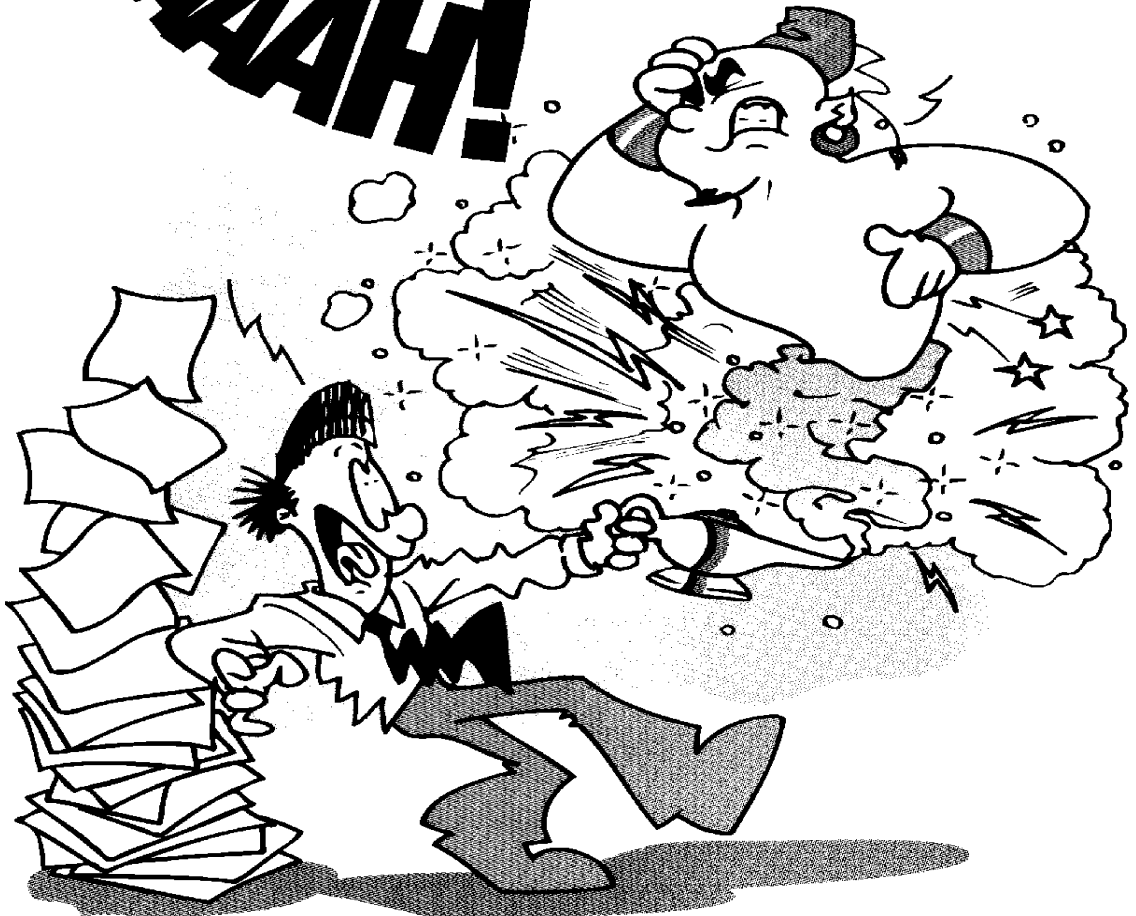




¿LE AYUDA SI LE SOBO UN POQUITO...

¡AAAAAAAH!

¿DESEA USTED ALGO,
¡OUCH! AMO?



¿AMO?

¡NO!

BUENO, SÍ, SÍ, SÍ,
¡QUIERO SABER
POR QUÉ NO PUEDO
SALIR DE POBRE!

¡NADA MÁS SIMPLE!

TAN SÓLO SE DEBE
A QUE TUS INGRESOS SON:

**¡INGRESOS
LINEALES!**



**¿INGRESOS
LINEALES?
¿QUÉ ES ESO?**

PUES, SENCILLAMENTE:

**SI TRABAJAS,
COBRAS**



**SI
NO TRABAJAS,
NO COBRAS**

SÍ, BUENO, PERO ESO ES OBVIO, ¿NO?
QUIERO DECIR, SI NO TRABAJO,
NI MODO QUE ME PAGUEN
POR NO TRABAJAR.
DE TODOS MODOS, ESO NO DEBERÍA
AFECTARME, NUNCA FALTO,
SOY MUY CUMPLIDO,
TRABAJO MIS 40 HORAS EXTRAS
A LA SEMANA Y...

...ES ENTONCES
CUANDO LLEGAN LOS
COBRADORES



**¡QUEDAS IGUAL
QUE ANTES!**

(O PEOR)

BUENO, PERO...
MIS PAPÁS SIEMPRE
ME HAN DICHO QUE SI TRABAJO
MUY DURO PUEDO LLEGAR A
LOGRAR LO QUE ME
PROPONGA.

¡AAAAAH!

¡YA SALIÓ EL PEINE!



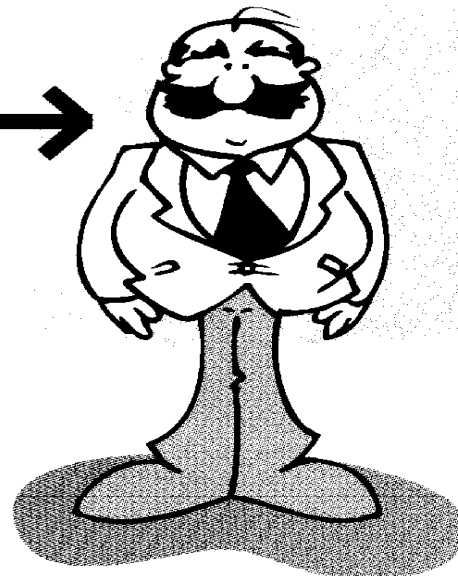
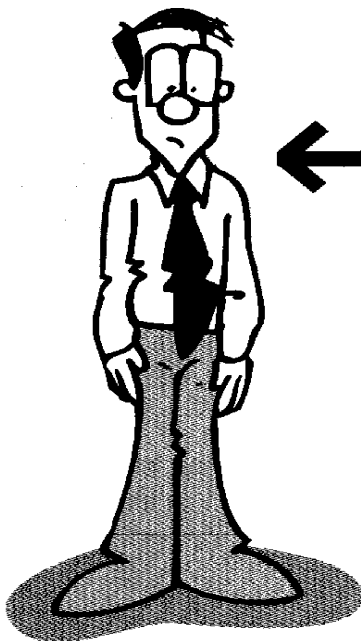
¿DÓNDE ESTÁ
LO MALO EN
SER TRABAJADOR?



SI TE DIERAN
A ESCOGER
¿QUÉ PREFERIRÍAS SER?



TRABAJADOR QUE DEPENDE DE UN PATRÓN



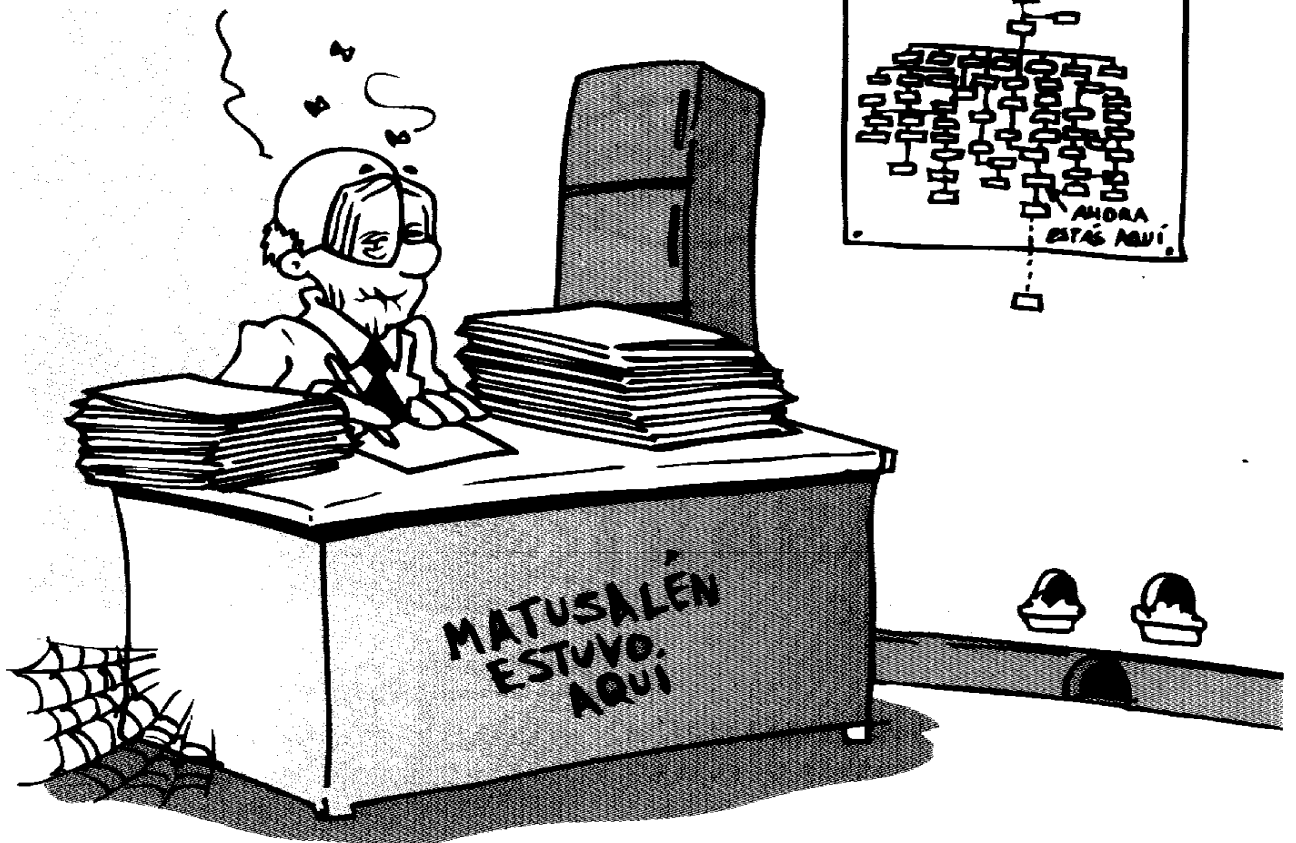
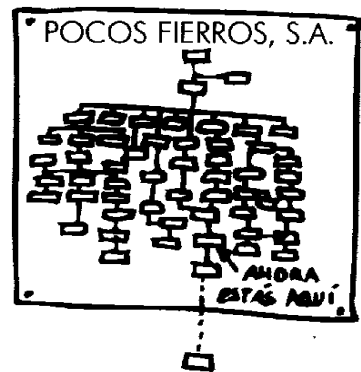
TRABAJA OCHO HORAS HACIENDO SÓLO LO
SUFICIENTE PARA CONSERVAR SU EMPLEO
(LAS HORAS EXTRAS NO SE LAS PAGAN).

EL PATRÓN EXIGE
QUE EL EMPLEADO TRABAJE LO MÁS
QUE PUEDA, PERO LE PAGA LO
MENOS POSIBLE.

**NADA HAY DE MALO EN SER TRABAJADOR,
PERO AL ACTUAR DE ESE MODO,
ASPIRAS SÓLO A TRABAJAR**

PARA OTROS

A ESTAS ALTURAS, NI SIQUIERA
RECUERDO QUÉ ES LO QUE SE
SUPONE QUE HAGO AQUÍ.



PUES SÍ, TAL VEZ NO GANO MUCHO,
PERO RECUERDA QUE TENGO FAMILIA Y
TENGO QUE GANARME EL SUSTENTO.
¡TRABAJO POR UN SALARIO FIJO
PARA CUBRIR MIS GASTOS!

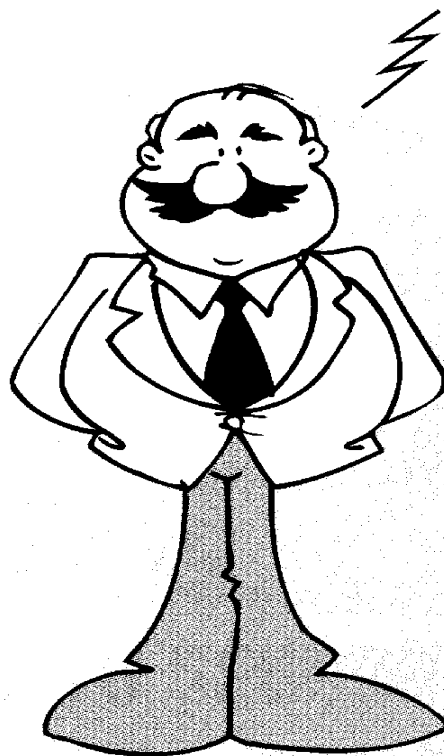
LO SÉ, PERO OBSERVA QUE AL TENER UN
SALARIO FIJO,

ACEPTAS QUE INDIRECTAMENTE,
UNA TERCERA PERSONA DECIDA
TU ESTILO DE VIDA.



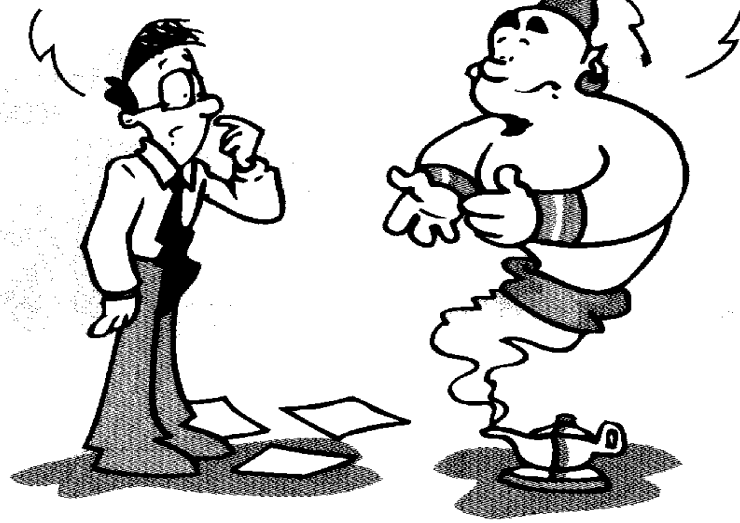
TODO YO.

**TU
PATRÓN
DECIDE
POR TI**



¿A POCO MI JEFE
DECIDE POR MÍ?

¡PIÉNSALO!



TU PATRÓN DECIDE TU SUELDO Y, POR TANTO:

- TU ROPA.
- TU CASA.
- TU COCHE.
- TUS VACACIONES.
- LA ESCUELA
DE TUS HIJOS.



¡Y HASTA LO QUE COMES!

COMO EMPLEADO...

TE EXPONES A QUE
LOS IMPREVISTOS Y LOS ACCIDENTES
TE AFECTEN DE TAL MODO QUE
PIERDAS LO QUE TIENES.



**SI TE ACCIDENTAS,
COBRAS TU SEGURO...**

(QUE NO SIEMPRE ES SUFICIENTE PARA VIVIR).

SI TE DESPIDEN, TUS INGRESOS SON IGUAL A... **CERO**

FELICIDADES
POR LOS 45 AÑOS
QUE HEMOS LABORADO JUNTOS...
AQUÍ ESTÁ SU LIQUIDACIÓN,
MI BENDICIÓN
Y MUCHAS GRACIAS.



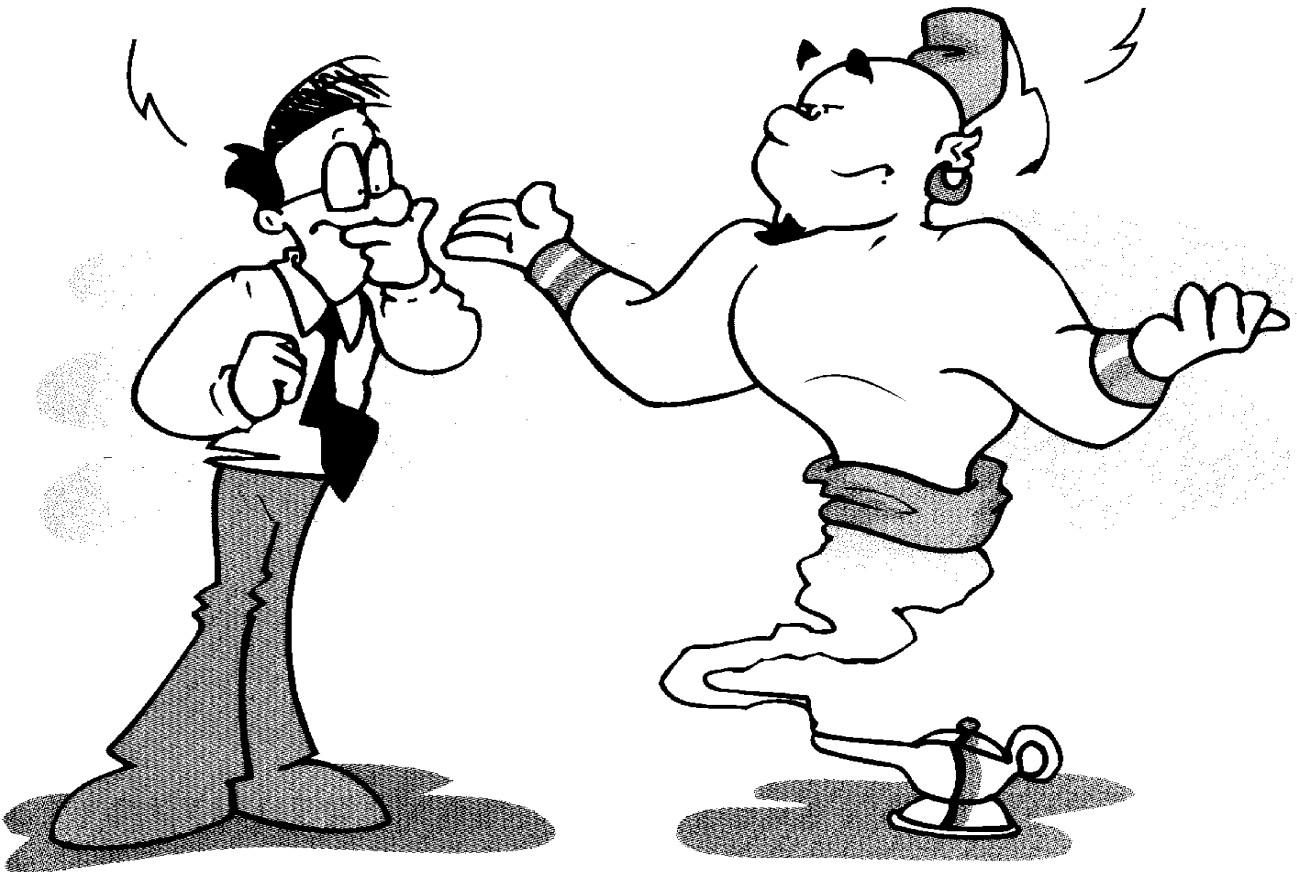
Y AHORA ¿QUÉ?

LA CONCLUSIÓN ES MUY SIMPLE:

NUNCA SERÁS RICO TRABAJANDO PARA OTROS

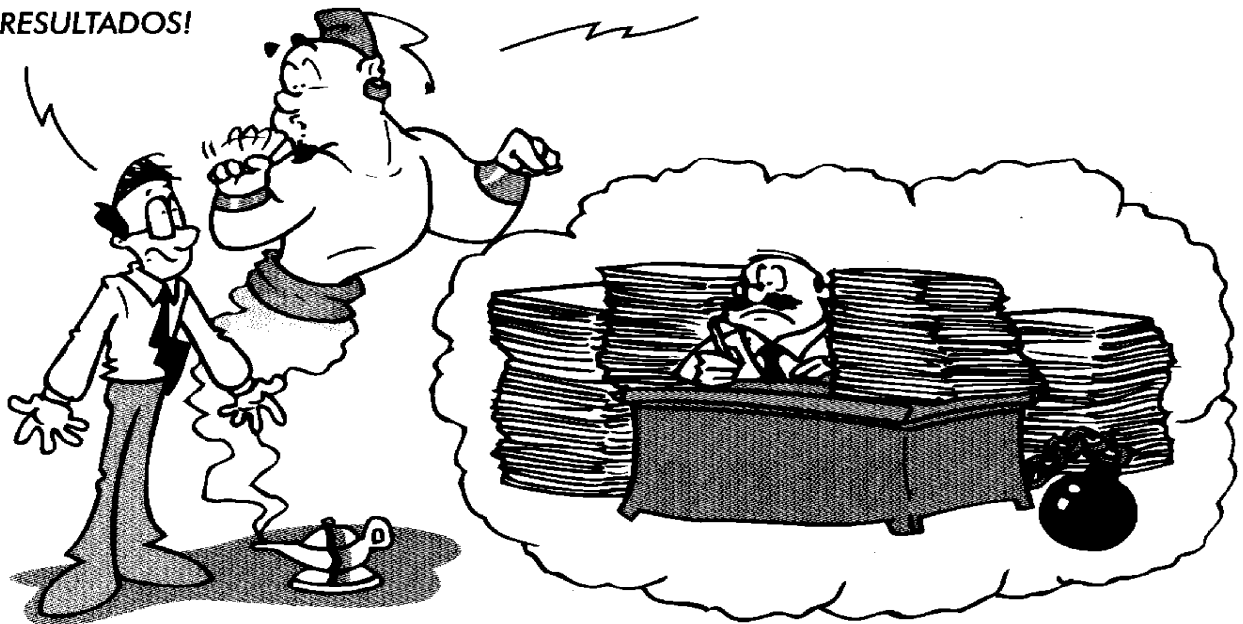
¡NUNCA LO
HABÍA VISTO DE
ESE MODO!

DOS DE CADA 100 EMPLEADOS
LOGRAN ACUMULAR RIQUEZA.
¿SERÁS TÚ UNO DE ELLOS?



¡YO ME MATO
TRABAJANDO
Y NO TENGO
RESULTADOS!

¡NO, NO, NO, NO Y NO!
ASÍ TERMINARÍAS COMO
TU JEFAZO, DON RICARDO.



TIENE DINERO, SÍ... ¡PERO ES ESCLAVO DE SU NEGOCIO!

¡NO TIENE TIEMPO PARA DESCANSAR!

BUENO... UNO
LE TIENE AMOR
AL TRABAJO.

¡AAAHH! ¡CLARO!
COMO DON SALUSTIO,
¿VERDAD?

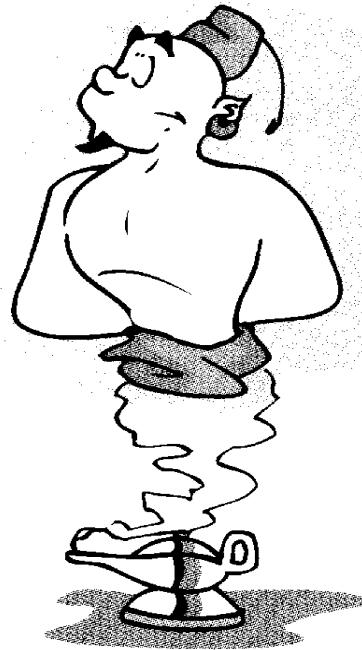


SACRIFICÓ SU SALUD POR GANAR DINERO,

AHORA ESE DINERO SÓLO LE SIRVE PARA GANAR ALGO DE SALUD.

¿ENTONCES QUIERES
QUE SEA COMO AMBROSIO?

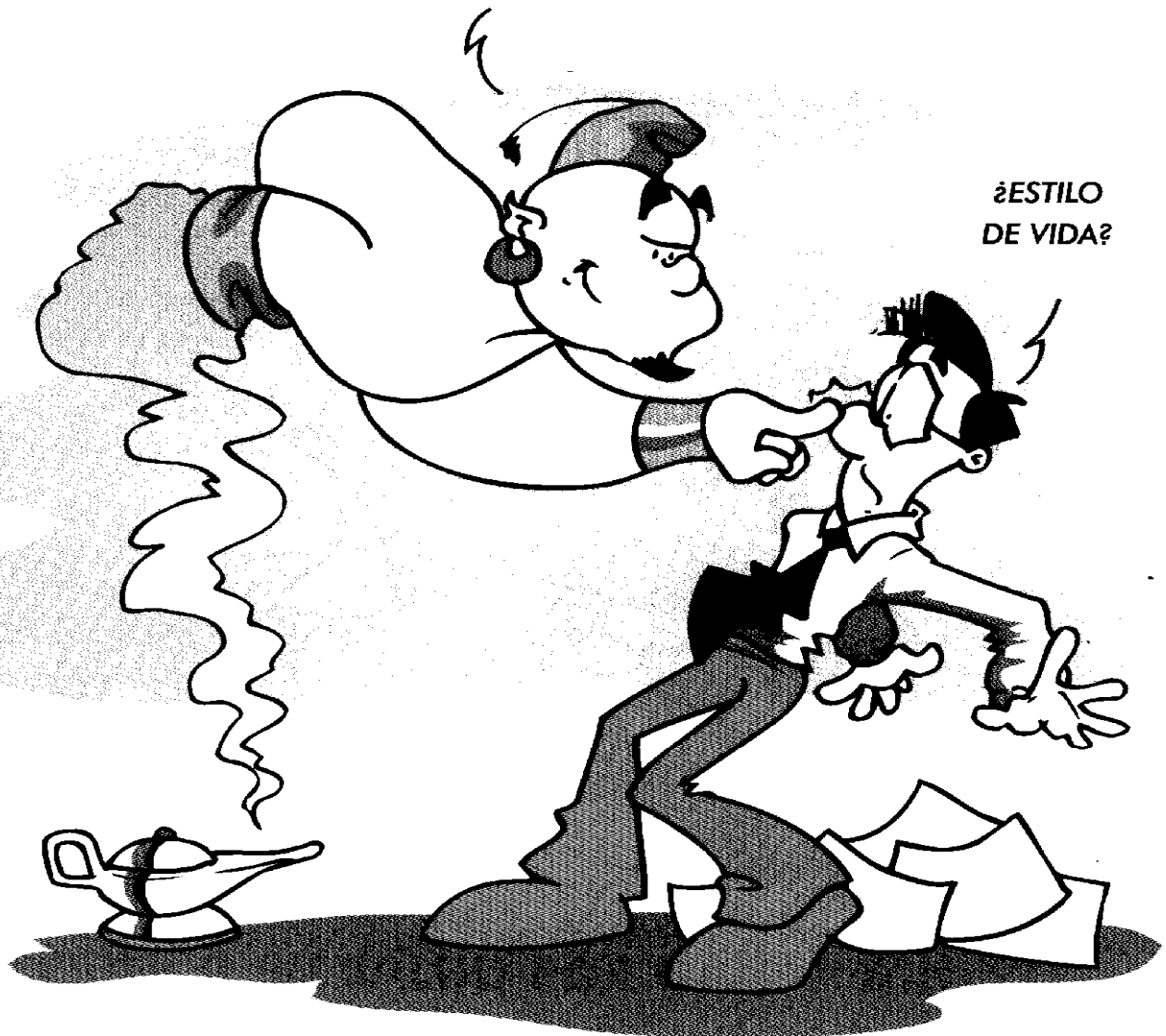
TIENE MUCHO TIEMPO LIBRE,
**¡PERO NO TIENE
NI PARA COMER!**



ENTIENDO TU PUNTO DE VISTA,
PERO LO QUE QUIERO DECIR ES QUE
TÚ TIENES LA CAPACIDAD
DE ESCOGER TU ESTILO DE VIDA.

LA CUESTIÓN
DE QUÉ HACER CON TU VIDA,
TUS INGRESOS,
TU TIEMPO Y
TU PERSONA,
ES DECISIÓN EXCLUSIVAMENTE

TUYA



TENER ESTILO DE VIDA ES



MANEJAR EL COCHE
QUE MÁS TE GUSTE.



VESTIR LA ROPA
QUE MÁS TE GUSTE.



ESCOGER
LA ESCUELA
DE TUS HIJOS.



COMER EN
EL RESTAURANTE
QUE MÁS TE GUSTE.



TENER DINERO
EXCEDENTE.



ELEGIR
LA CASA
Y BARRIO
DONDE VIVES.

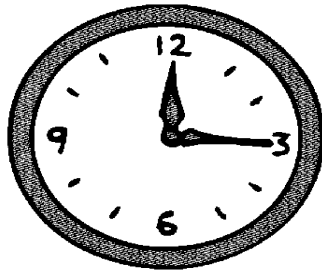


HACER EL VIAJE
QUE SIEMPRE
DESEASTE.



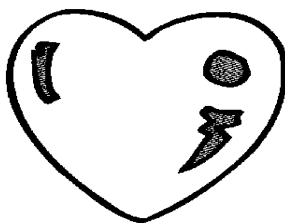
TENER ESTILO
PROPIO DE VIDA
ES:

TENER TIEMPO



PARA DISFRUTAR
DE LA VIDA.

TENER SALUD



PARA DISFRUTAR
DE LA VIDA.

TENER DINERO



PARA DISFRUTAR
DE LA VIDA.

¿Y TENER MUCHACHONAS,
SER INFLUYENTE
Y QUE TODOS TE
ENVIDIEN?

¡UUUPS!
NO, NO EXACTAMENTE...



ESTILO DE VIDA ES QUE **TÚ**
(Y NO OTROS, EL PATRÓN, EL MÉDICO, EL BANCO, ETC.)
DIRIJAS TU PROPIA VIDA



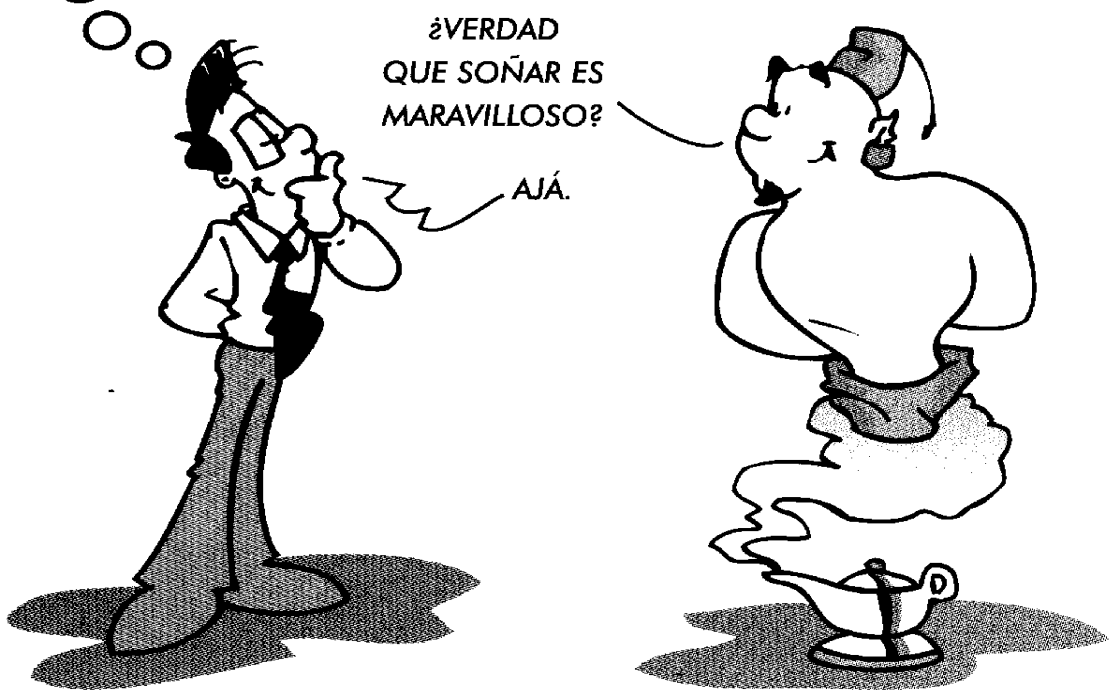
¡SERÍA FANTÁSTICO!
¡LÁSTIMA QUE SÓLO
SEA UN SUEÑO!

¿LÁSTIMA? ¡NADA!
¿TE GUSTARÍA HACER REALIDAD
TUS SUEÑOS?

**¿QUÉ SOÑABAS
CUANDO
ERAS JOVEN?**

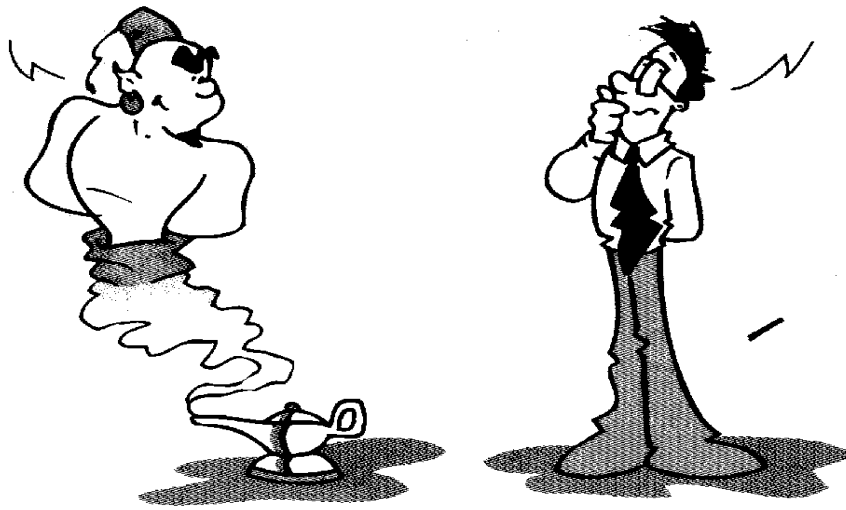


CUANDO ERA JOVEN SOÑABA CON...



¿QUÉ PASÓ CON ESOS
SUEÑOS?

EMM... BUENO...
PUES... ESTE...



**MUCHAS VECES, LA REALIDAD ECONÓMICA
APLASTA NUESTROS SUEÑOS Y NOS OBLIGA
A AJUSTARLOS A NUESTROS INGRESOS.**



EN TAL SITUACIÓN, TE QUEDAN DOS ALTERNATIVAS:

1. DESINFLAS TUS SUEÑOS...

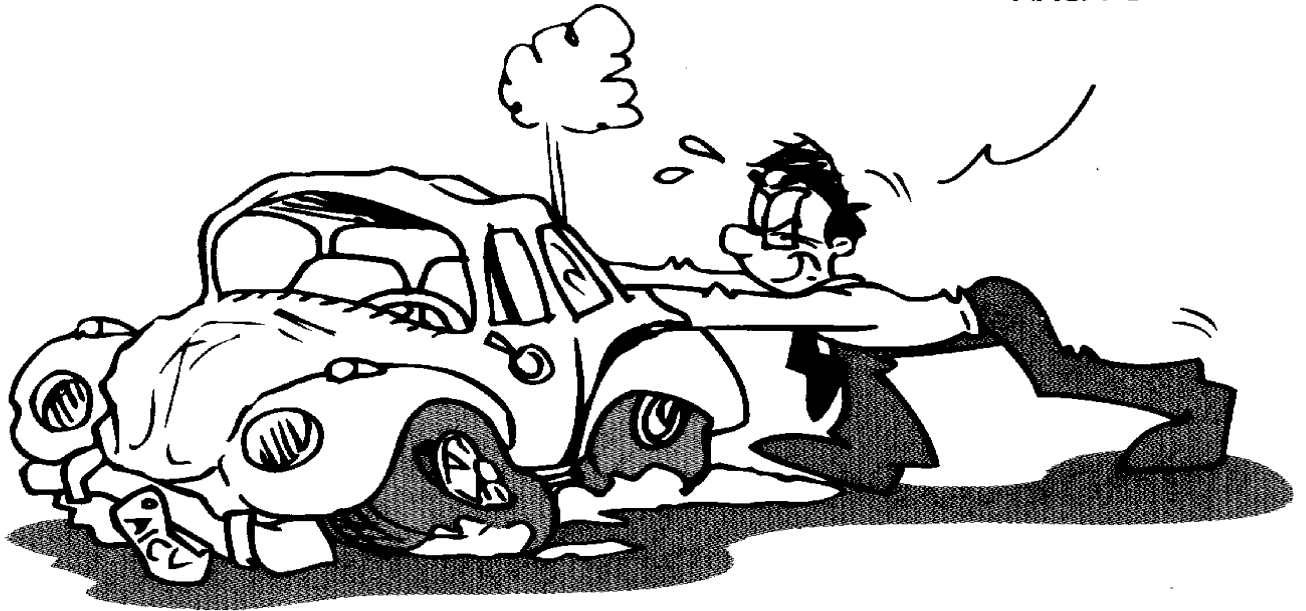


2. AUMENTAS TUS INGRESOS



EL QUE DESINFLA SUS SUEÑOS TERMINA SIENDO
CONFORMISTA

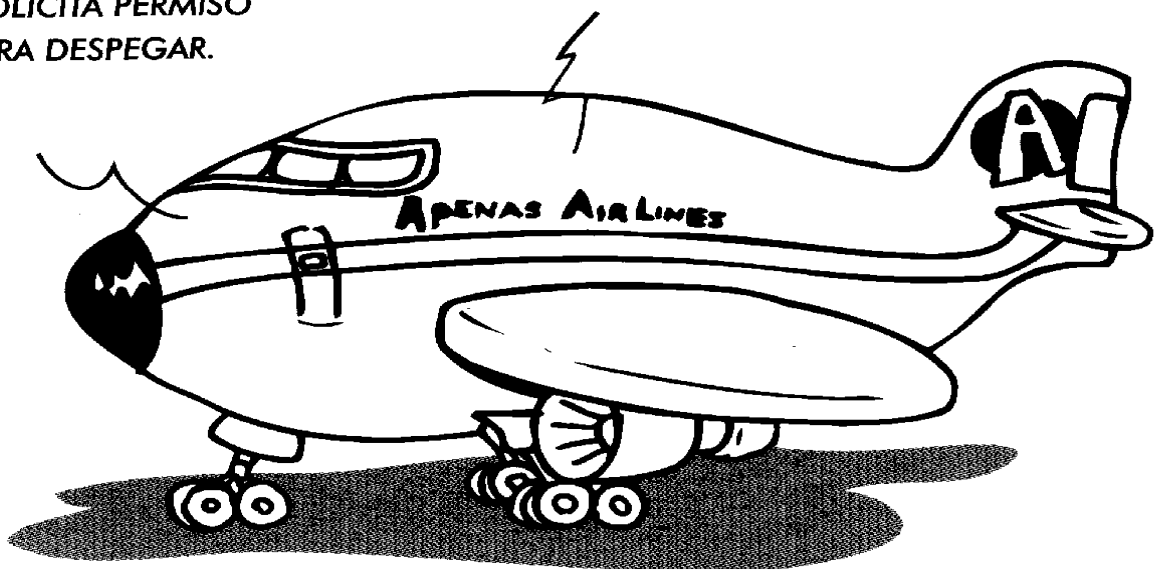
¡YA NI MODO!
NACÍ POBRE.



EL QUE AUMENTA SUS INGRESOS SE MOTIVA A
SEGUIR SOÑANDO

SEÑOR, EL CAPITÁN
LE SOLICITA PERMISO
PARA DESPEGAR.

CONCEDIDO.



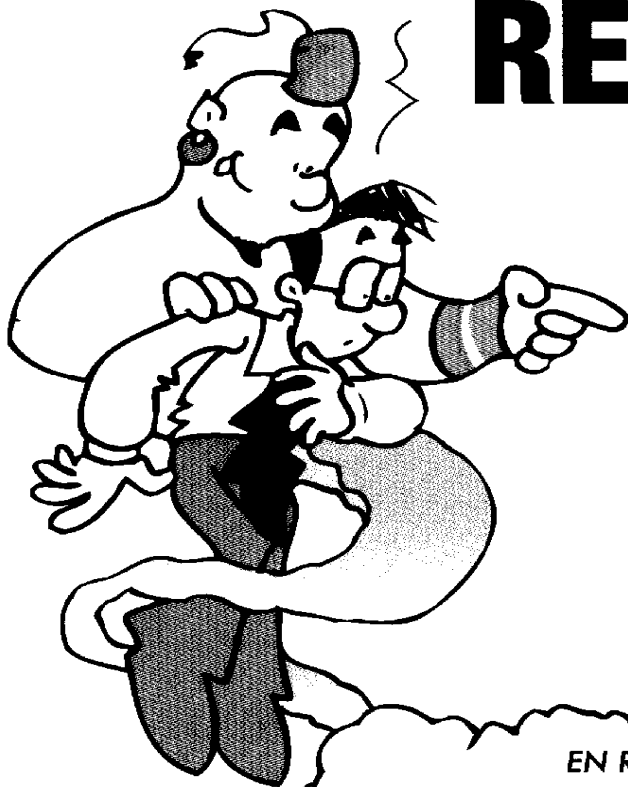
PERO ¿CÓMO LE HAGO?
¡TÚ MISMO DIJISTE
QUE CON MIS INGRESOS
LINEALES SÓLO ME ALCANZA
PARA SOBREVIVIR!

SOLUCIÓN:
**LOS INGRESOS
RESIDUALES**



RESI... ¿QUÉ?

¡INGRESOS RESIDUALES!



LOS INGRESOS RESIDUALES
LOS RECIBE LA GENTE
QUE LOGRA HACER UNA
GRAN FORTUNA...
¡Y NO SIGNIFICA
TRABAJAR MÁS QUE TÚ!

EN REALIDAD,
AHORA TRABAJO
MENOS QUE ANTES.



**IMAGINE
ALL THE PEOPLE...**

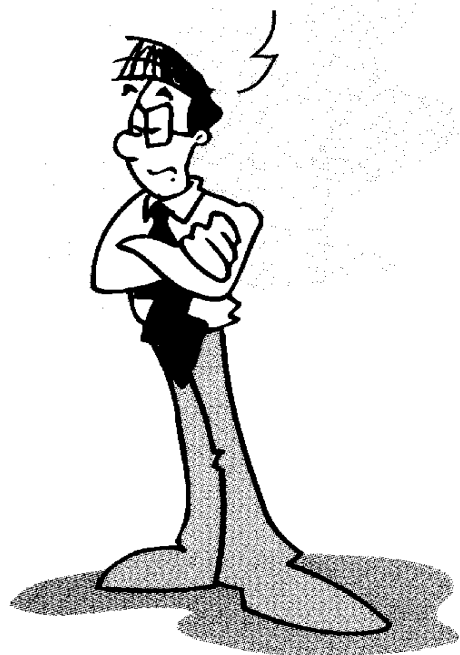


POR EJEMPLO,
JOHN LENNON
SIGUE COBRANDO
MILLONES DE DÓLARES,
¡DESPUÉS DE VARIOS AÑOS
DE DESCANSAR EN PAZ!

PERO LENNON SIGUE SIENDO

LENNON

HASTA EN LA TUMBA.



¿Y ESO QUÉ?

EL SECRETO DE LOS INGRESOS RESIDUALES
ES EL MISMO PARA ÉL QUE PARA TI:

HACER UN TRABAJO

UNA SOLA VEZ

Y QUE SEA POSIBLE COBRARLO

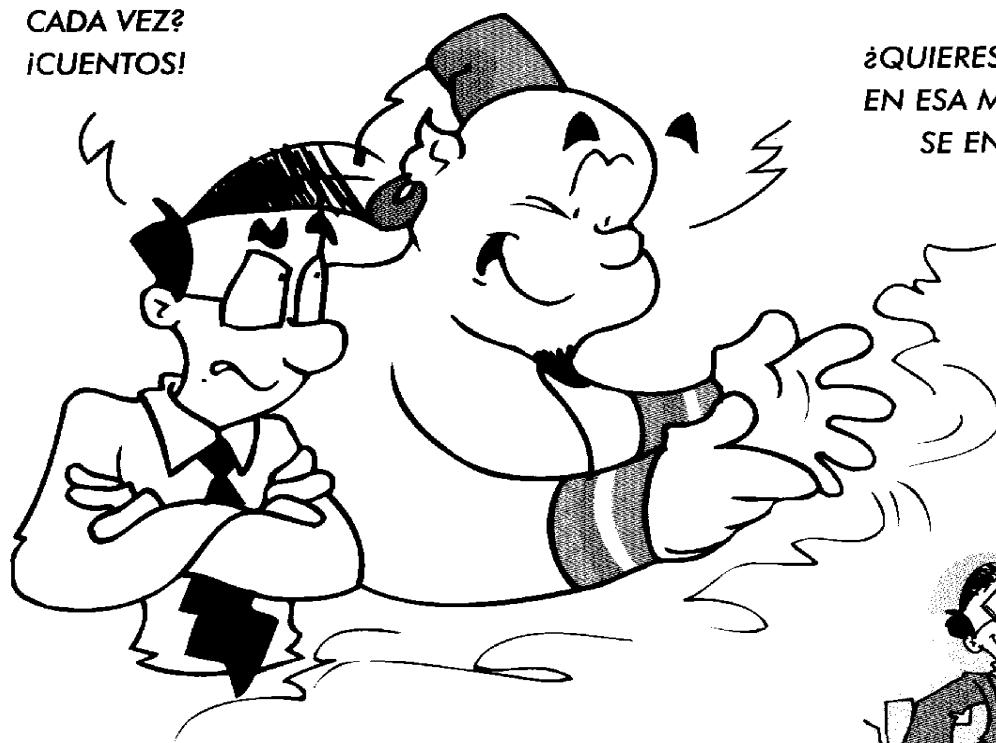
CADA VEZ

QUE SE VUELVE A EMPLEAR

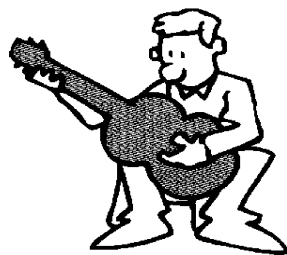


¿COBRARLO
CADA VEZ?
¡CUENTOS!

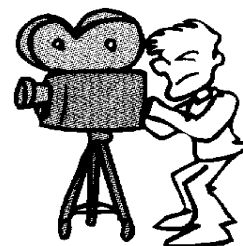
¿QUIERES MÁS EJEMPLOS?
EN ESA MISMA SITUACIÓN
SE ENCUENTRAN...



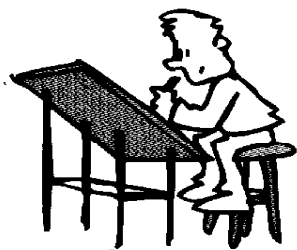
EL ESCRITOR



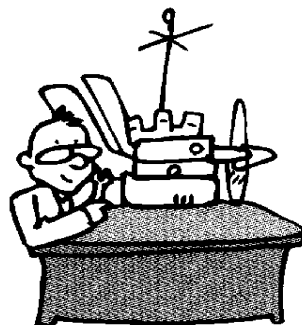
EL COMPOSITOR



EL CINEASTA



EL DISEÑADOR



EL INVENTOR

**EL DISTRIBUIDOR
INDEPENDIENTE DE
MULTINIVEL**

ESO
NO ES POSIBLE,
¿O SÍ?

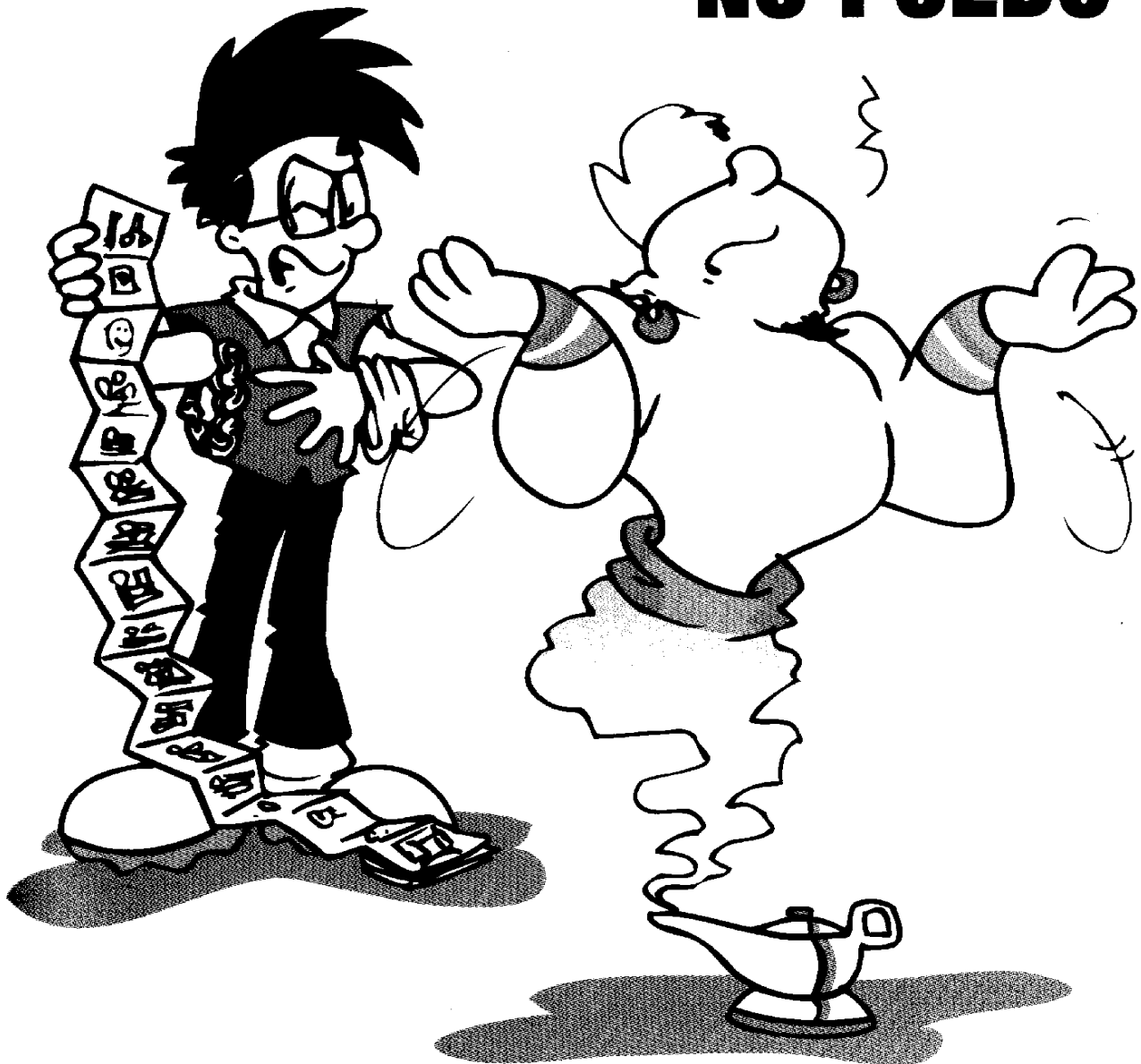
¡CLARO!
SÓLO IMAGÍNALE ESTO:
EL QUE RECIBE INGRESOS RESIDUALES
PUEDE IRSE DE VACACIONES
EL TIEMPO QUE DESEE, Y A SU REGRESO...



PERO...

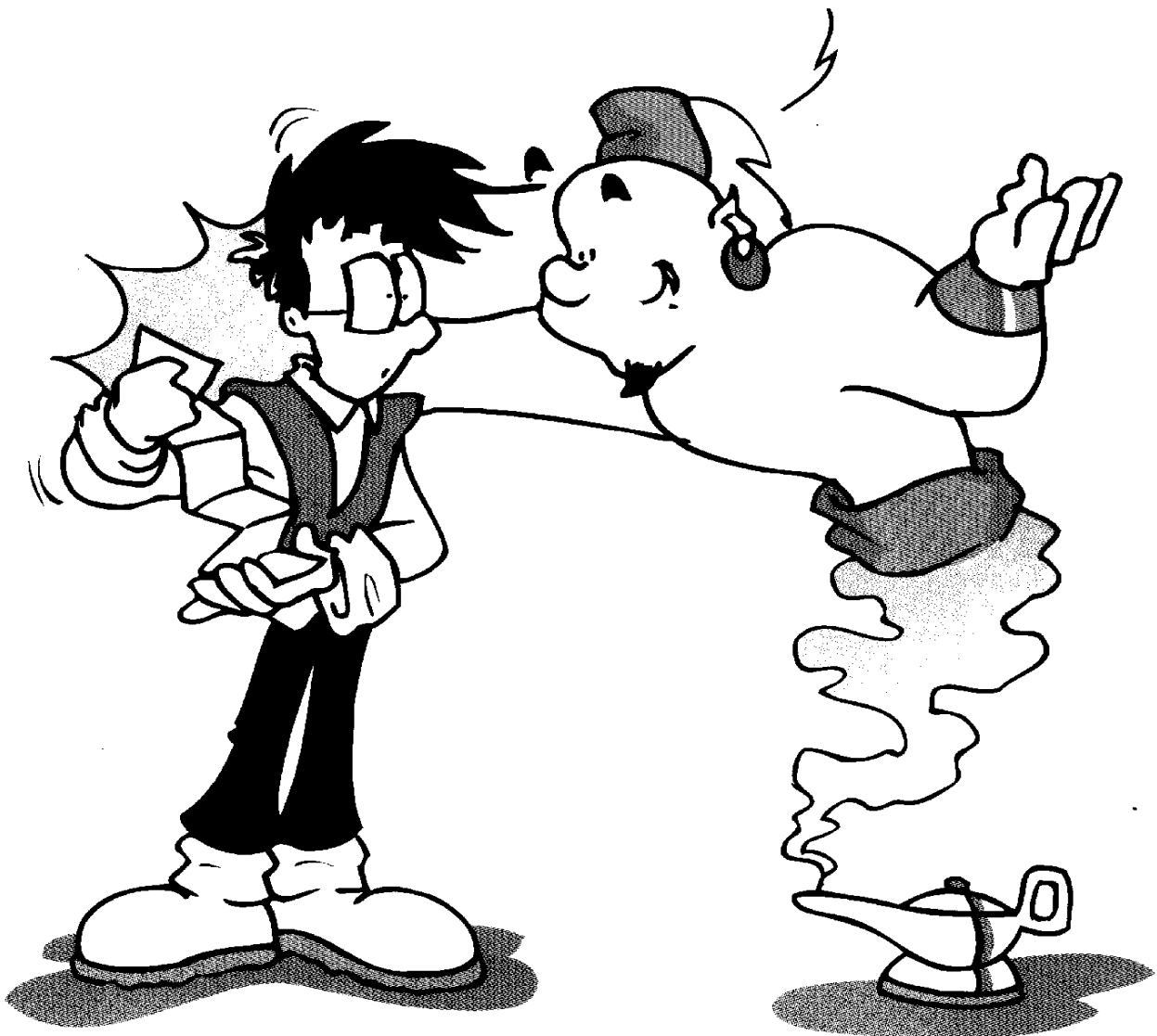
¡YO YA SOY LICENCIADO!
¡CASADO Y CON NIÑOS!
¡TENGO UN PERRO Y
HASTA HACÍA POCO UN CANARIO!
¡A ESTAS ALTURAS
NO PUEDO PONERME A VER
SI LA HAGO DE COMPOSITOR,
INVENTOR O ROCKERO!

**¡Y DALE
CON TUS
“NO PUEDO”!**



TÚ NO NECESITAS...

**UNA EDUCACIÓN ESPECIAL
O ABANDONAR
LA SEGURIDAD DE
TU ACTUAL TRABAJO
PARA PARTICIPAR
DE
LOS INGRESOS RESIDUALES**



¿NO?
¿ENTONCES
CÓMO LE
HAGO?



TE LO EXPLICARÉ ASÍ:



DESDE SUS ORÍGENES, EL HOMBRE HA TENIDO LA NECESIDAD DE ADQUIRIR O CAMBIAR COSAS. LLÁMALO TRUEQUE, COMPRA, VENTA O COMO QUIERAS, LA CUESTIÓN ES QUE SE REQUIERE DE UN SISTEMA DE

MERCADO

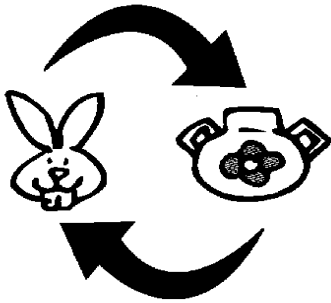
OLLA
POR CONEJITO,
¿VA?



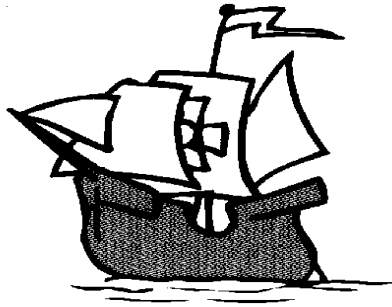
MMM...
ME LATE MÁS
TU TRAJE.



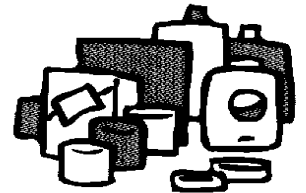
ASÍ COMO EL HOMBRE HA CAMBIADO A LO LARGO DE SU HISTORIA, TAMBIÉN SU SISTEMA DE MERCADO SE HA TRANSFORMADO CON EL TIEMPO.



TRUEQUE



MERCADER



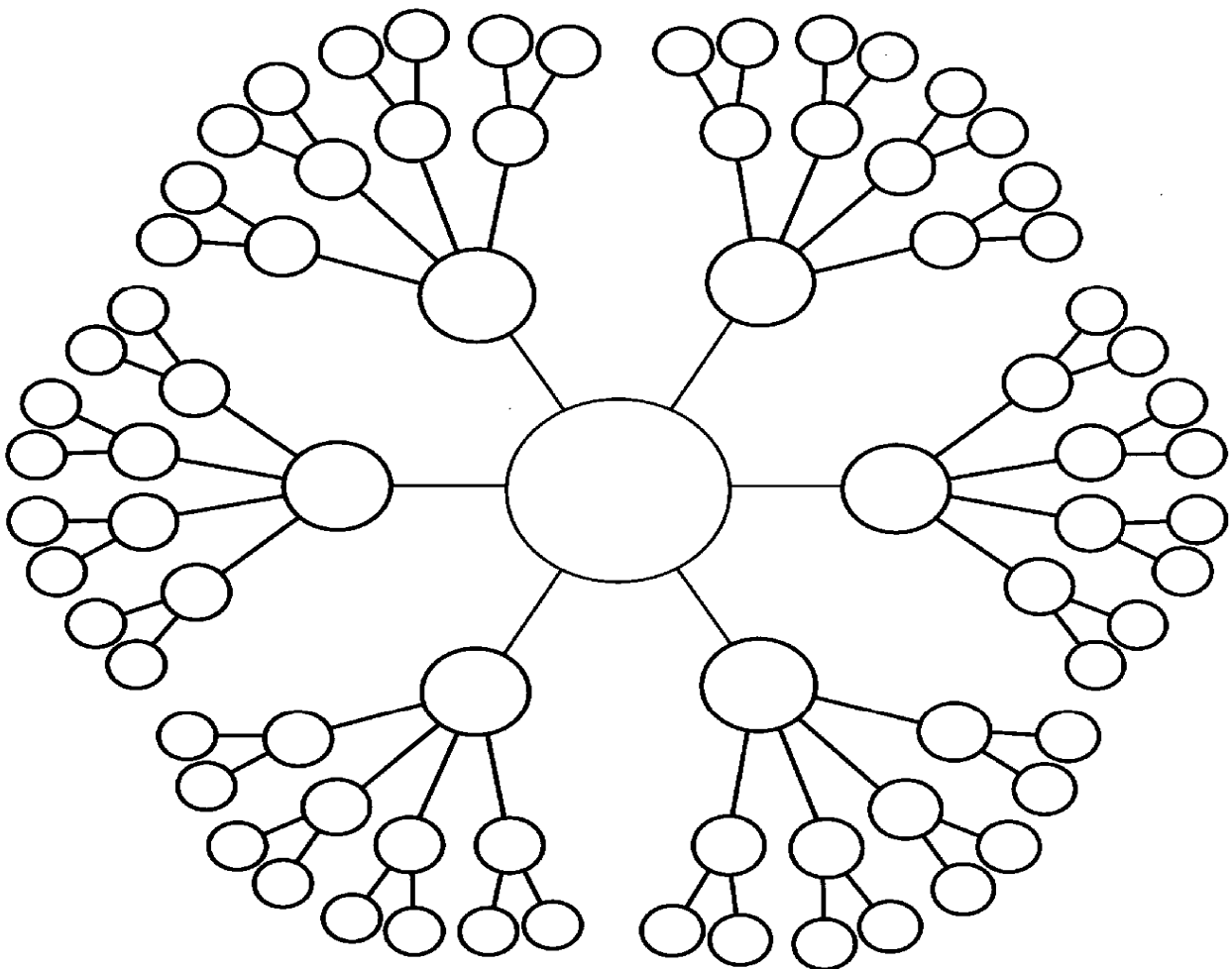
INDUSTRIALIZACIÓN

ACTUALMENTE, COMPRAMOS POR CATÁLOGO, CORREO, TELEVISIÓN, TELÉFONO O INTERNET. ¡YA NI SIQUIERA SALIMOS DE CASA PARA ADQUIRIR COSAS!



PERO EN CUANTO A COSTOS Y BENEFICIOS,
NINGÚN SISTEMA COMPITE CONTRA EL

MULTINIVEL

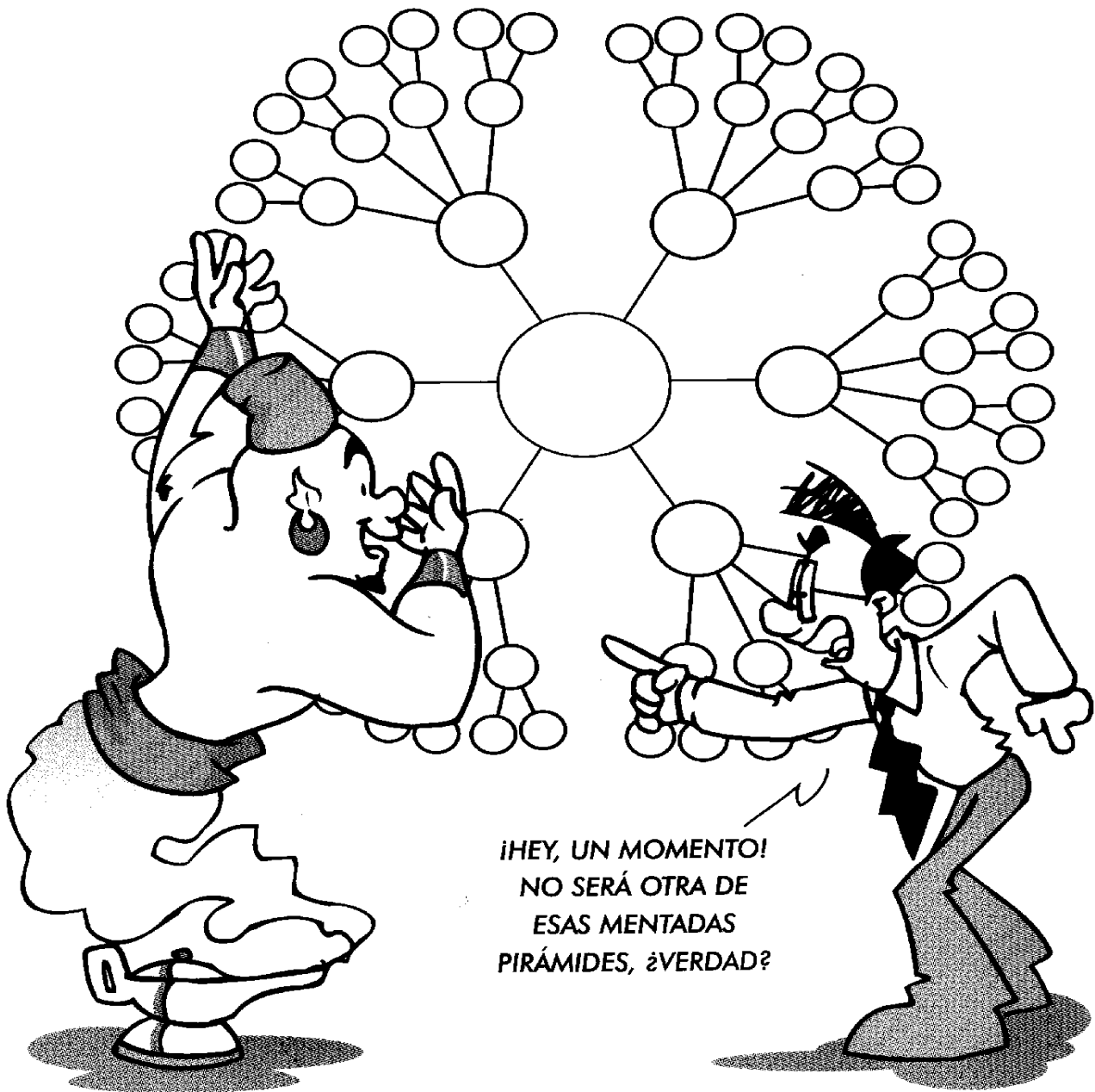


**EL MULTINIVEL ES UN NEGOCIO DE
INGRESOS RESIDUALES.**

TRABAJAS UNA SOLA VEZ Y TU TRABAJO SE DUPLICA,
TRIPLICA, CUADRUPLICA... Y TUS GANANCIAS

¡TAMBIÉN!

ESTE NEGOCIO TAMBIÉN SE LLAMA
**COMERCIALIZACIÓN
POR REDES,**
NETWORK MARKETING,
NETWORKING,
MERCADERO POR REDES O
REDES DE MERCADERO.



¿PIRÁMIDE?
¡PARA NADA!

¿SON
VENTAS?

NO

¿NECESITO
INVERTIR MUCHO
DINERO?

NO

¿ME QUITA TIEMPO?

NO

APUESTO A QUE
ES PARA RICOS.

¡NO!

¡PERO
NO SÉ NADA
DE ESTO!

TE LO
EXPLICARÉ.



EL MULTINIVEL
ES UNA NUEVA
FUENTE DE RIQUEZA Y
LIBERTAD FINANCIERA
PARA MILES DE PERSONAS
EN EL MUNDO



Bloque Dos

**Cómo funciona
el Multinivel
y qué puede**

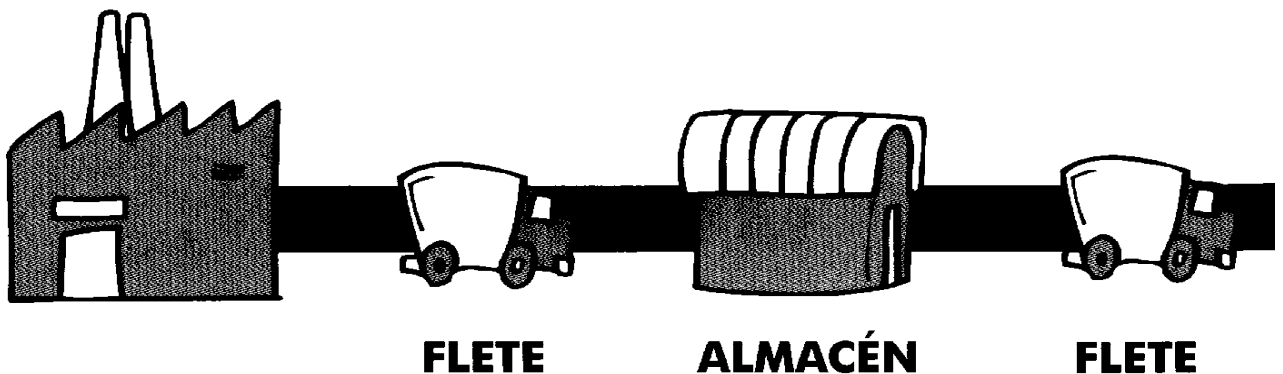
JOHNNY
esperar de él

ÉSTE ES EL MODO EN QUE FUNCIONA

LA FÁBRICA PRODUCE UN PRODUCTO TERMINADO PARA TU CONSUMO QUE PASA POR VARIAS MANOS ANTES DE LLEGAR A TI: EL DISTRIBUIDOR DE ZONA, EL MAYORISTA, TRANSPORTISTAS, ETCÉTERA. CADA UNO DE ELLOS AÑADE UN PORCENTAJE AL COSTO FINAL DEL PRODUCTO.

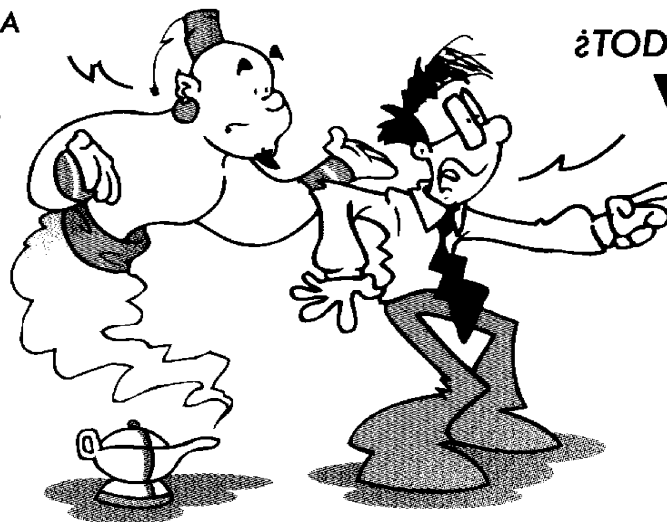
FÁBRICA

DISTRIBUIDORES



LÓGICAMENTE,
EN ESTE SISTEMA
GANAN SÓLO
UNOS POCOS.

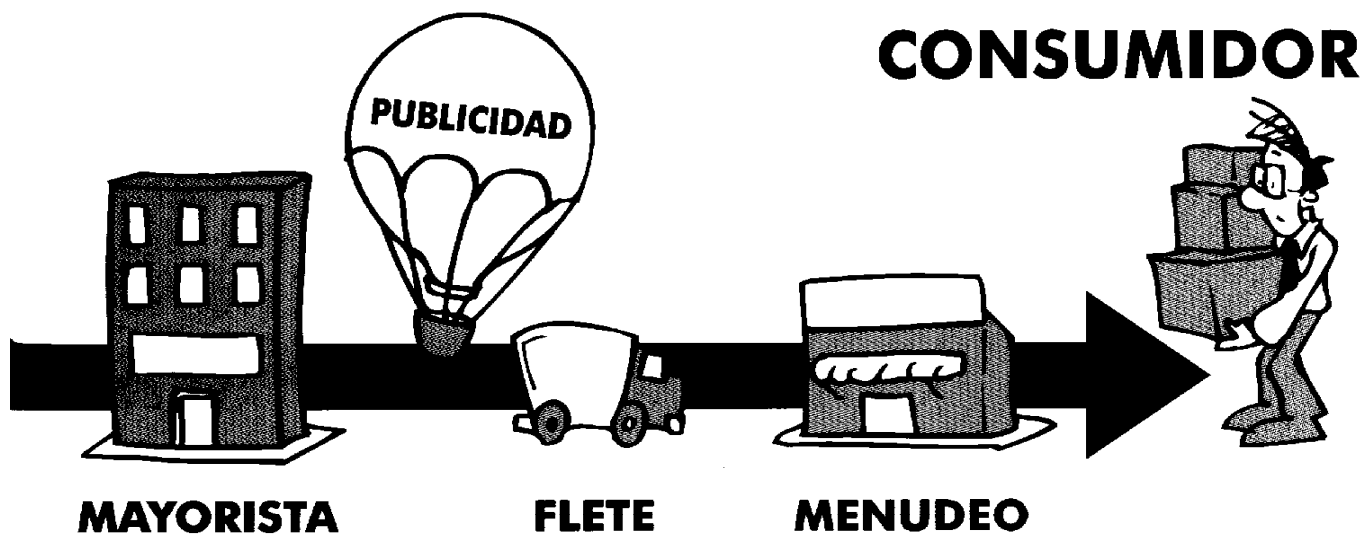
¿TODO ESO PAGO
YO?



EL SISTEMA TRADICIONAL DE MERCADO

EL TIEMPO EN RADIO, TELEVISIÓN, PRENSA Y CATÁLOGOS CUESTA MILLONES DE PESOS.

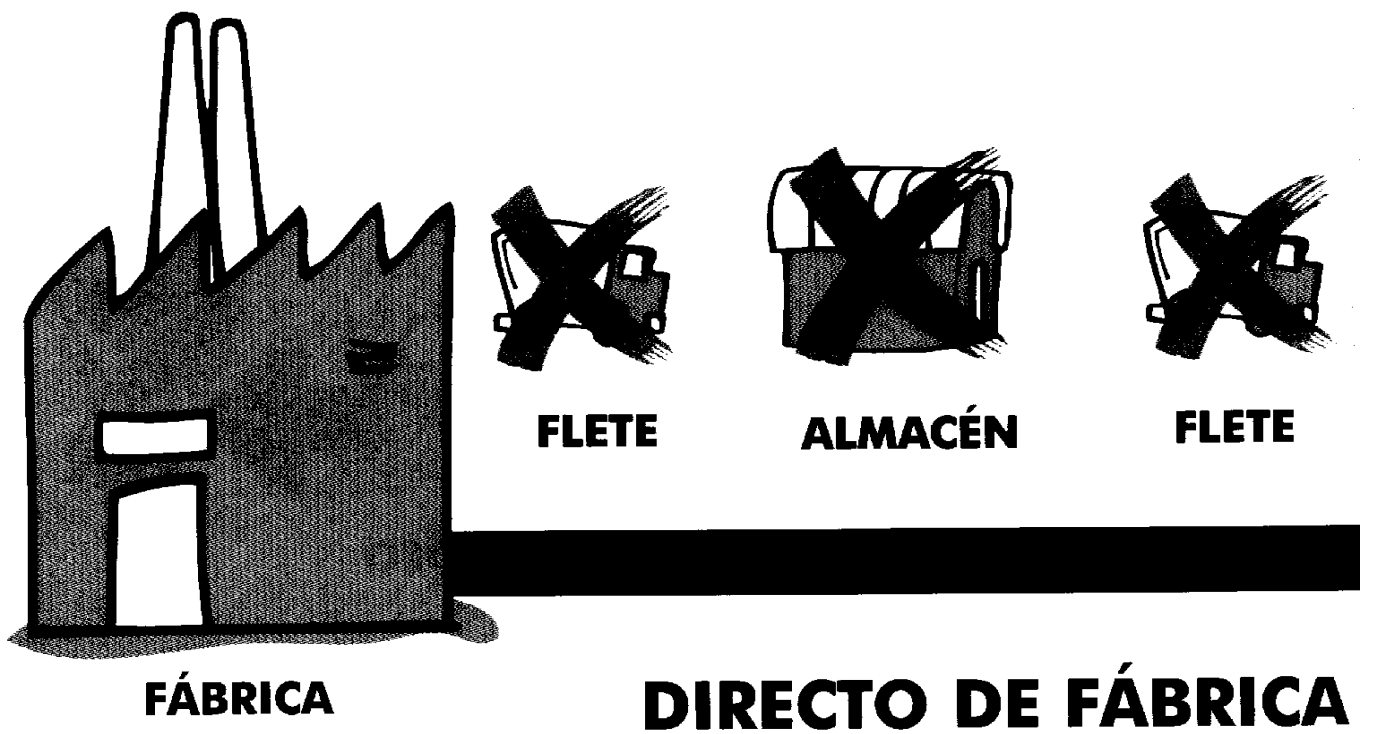
¿ADIVINAS QUIÉN PAGA POR TODO ESO?



EN OCASIONES, HASTA UN 85% DEL PRECIO DE UN PRODUCTO SE DEBE AL COSTO DE LA PUBLICIDAD NECESARIA PARA ANUNCIARLO EN LOS MEDIOS Y QUE TÚ LO CONOZCAS.

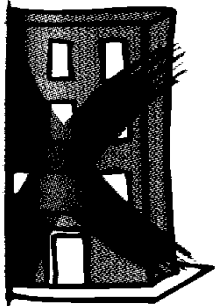
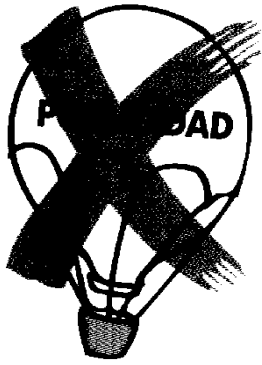
¿QUÉ PASARÍA SI TU CONSUMO FUERA DIRECTO DE LA FÁBRICA?

ÉSTE ES EL CAMINO MÁS CORTO...



**¡ELIMINAMOS
INTERMEDIARIOS!**

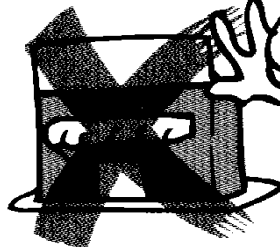
**¡Y MUCHO MÁS
BARATO!**



MAYORISTA



FLETE



MENUDEO



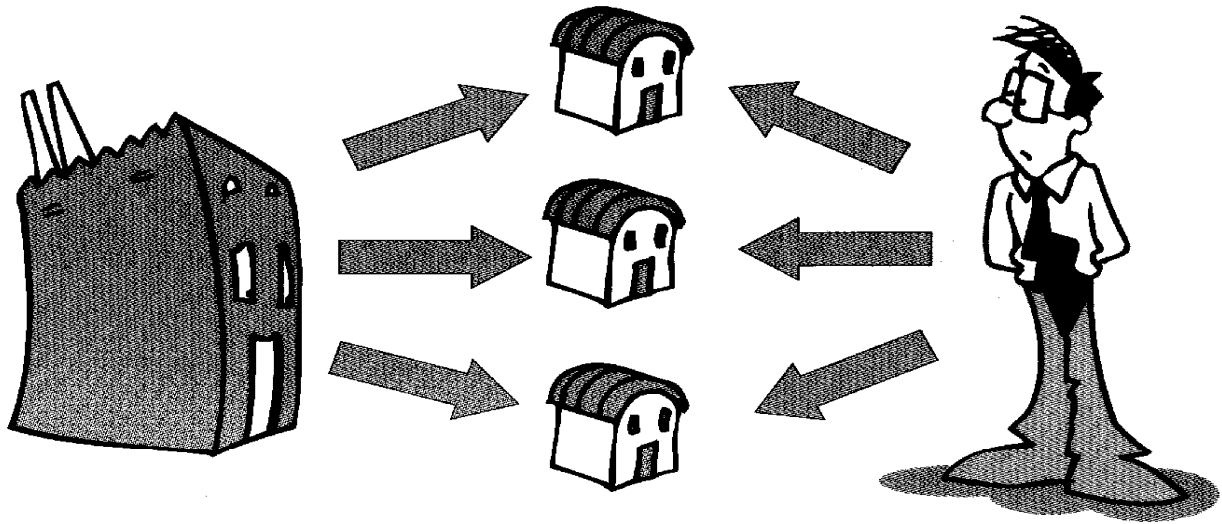
CONSUMIDOR

AL CONSUMIDOR

**DISTRIBUIDOR
AUTORIZADO
INDEPENDIENTE**

**ÉSTA ES LA BASE
DE LA COMERCIALIZACIÓN
POR REDES**

PARA HACER LA VENTA DIRECTA, LA EMPRESA ESTABLECE PUNTOS DE VENTA EN LUGARES ESTRATÉGICOS. LUEGO INVITA A LOS POSIBLES CONSUMIDORES A COMPRAR.



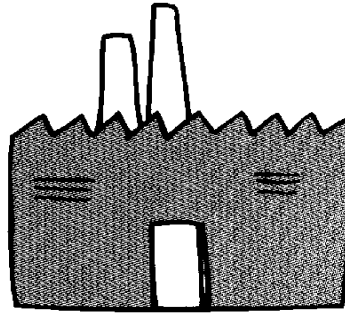
LA INVITACIÓN SE HACE POR MEDIO DE ALGÚN CONSUMIDOR INSCRITO COMO **"ASOCIADO"**.

PRUEBA LOS PRODUCTOS.
A MÍ ME HAN GUSTADO MUCHO
Y TE LOS RECOMIENDO.

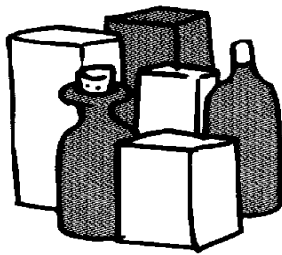
¡BIEN!



EL PROSPECTO DE ASOCIADO
PARTICIPA EN UNA PRESENTACIÓN
EN LA QUE CONOCE:



LA EMPRESA

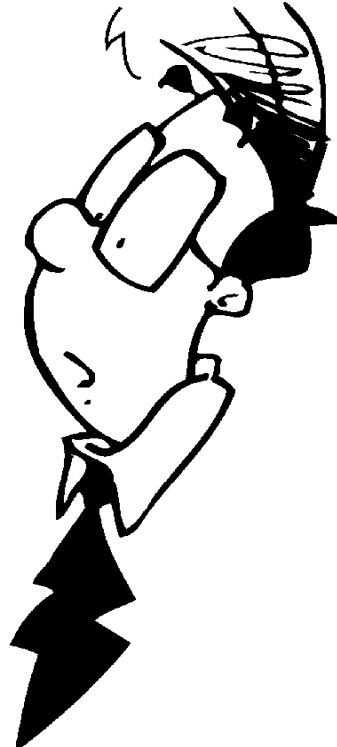


LOS PRODUCTOS

¿CONOCER
EL PLAN DE MERCADO?
¿QUÉ NO VENDE
COMO CUALQUIER
OTRA EMPRESA?

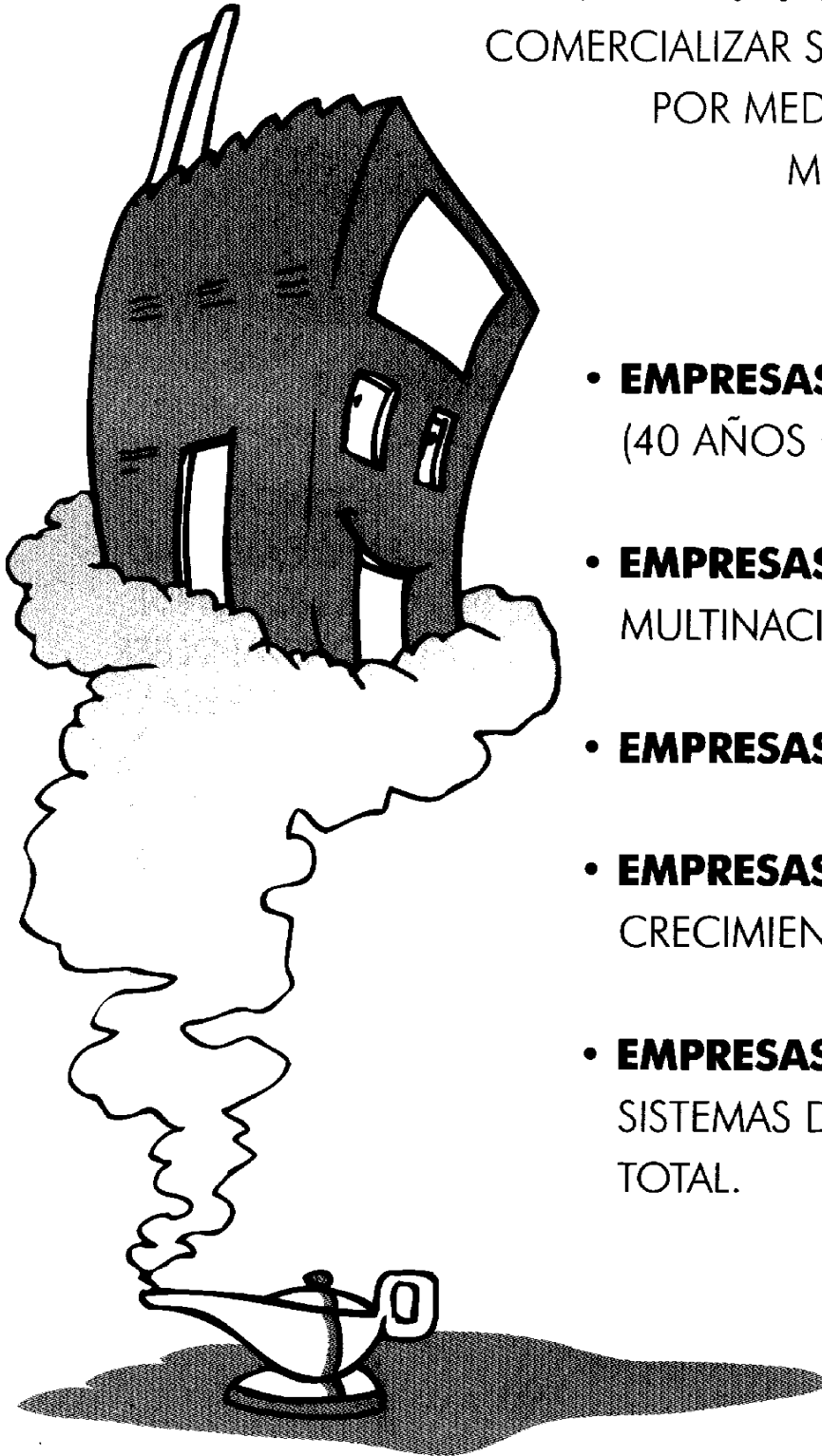


**EL PLAN
DE MERCADO**



¡EN ABSOLUTO!

LAS EMPRESAS QUE OPTAN POR
COMERCIALIZAR SUS PRODUCTOS
POR MEDIO DE REDES DE
MERCADERO, SON:



- **EMPRESAS** JÓVENES
(40 AÑOS O MENOS).
- **EMPRESAS**
MULTINACIONALES.
- **EMPRESAS** ÉTICAS.
- **EMPRESAS** CON UN
CRECIMIENTO ACELERADO.
- **EMPRESAS** CON
SISTEMAS DE CALIDAD
TOTAL.

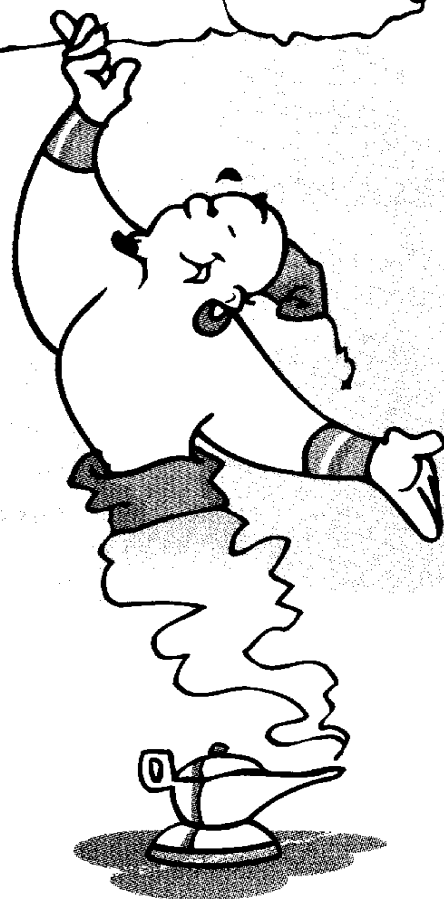
Y POR ESTAS RAZONES, SUS PRODUCTOS SON:



✓ DE PRIMERA CALIDAD.

✓ DE USO DIARIO
O FRECUENTE.

✓ Y SE DISTRIBUYEN
SÓLO EN
LAS BODEGAS
DE LA EMPRESA.



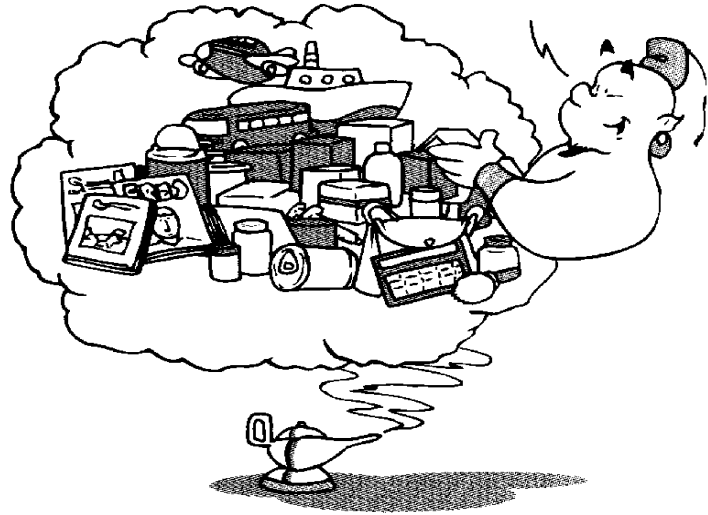
LAS EMPRESAS MULTINIVEL MANEJAN PRODUCTOS QUE CUBREN NECESIDADES TALES COMO:



¿ENTONCES SON ESAS
EMPRESAS EN LAS QUE UN
VENDEDOR LLEGA A TOCAR A
TU PUERTA PARA VENDETE
PERFUMES, ENVASES Y
ESAS COSAS?



¡NO!
TE PARECERÁ SORPRENDENTE, PERO ALGUNOS
DE LOS PRODUCTOS QUE VENDEN
SON MAQUINARIA, COMPUTADORAS,
¡Y HASTA AUTOMÓVILES!
¡Y NO SON VENTAS DE PUERTA EN PUERTA!

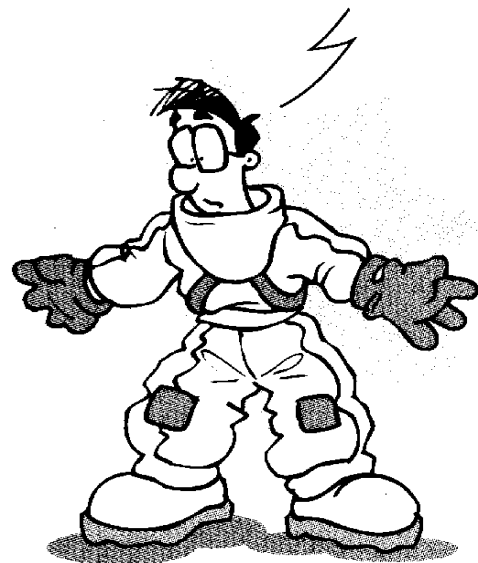


PERO, LÓGICAMENTE, PARA LA EMPRESA MULTINIVEL
ES MÁS FÁCIL (Y REDITUABLE) COLOCAR A LA VENTA
UN PRODUCTO DE CONSUMO RÁPIDO.

SI VENDIERAN TRAJES DE ASTRONAUTA,
¿CREES QUE TODO EL MUNDO
COMPRARÍA UNO?



NO, CLARO.



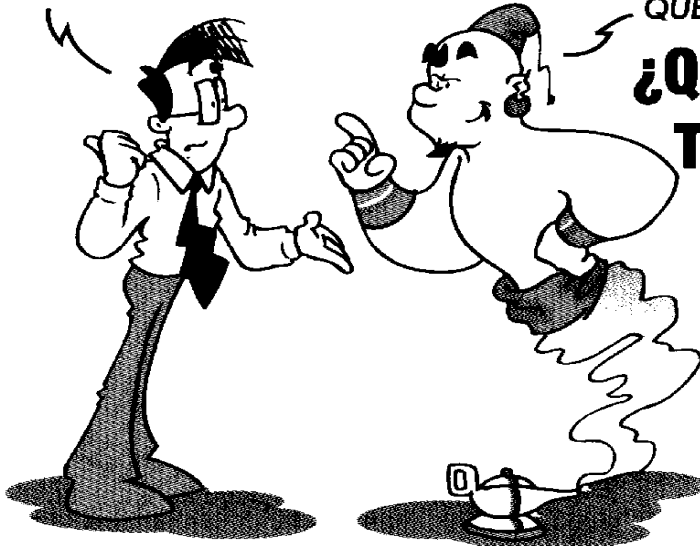
**CUANDO TE UNES A UN MULTINIVEL FORMAS
UNA SOCIEDAD CON LA EMPRESA.
NO ERES SIMPLEMENTE UN COMPRADOR
O UN CLIENTE. TE CONViertes EN
“ASOCIADO”**



¿POR QUÉ SOY SOCIO
Y NO CLIENTE?

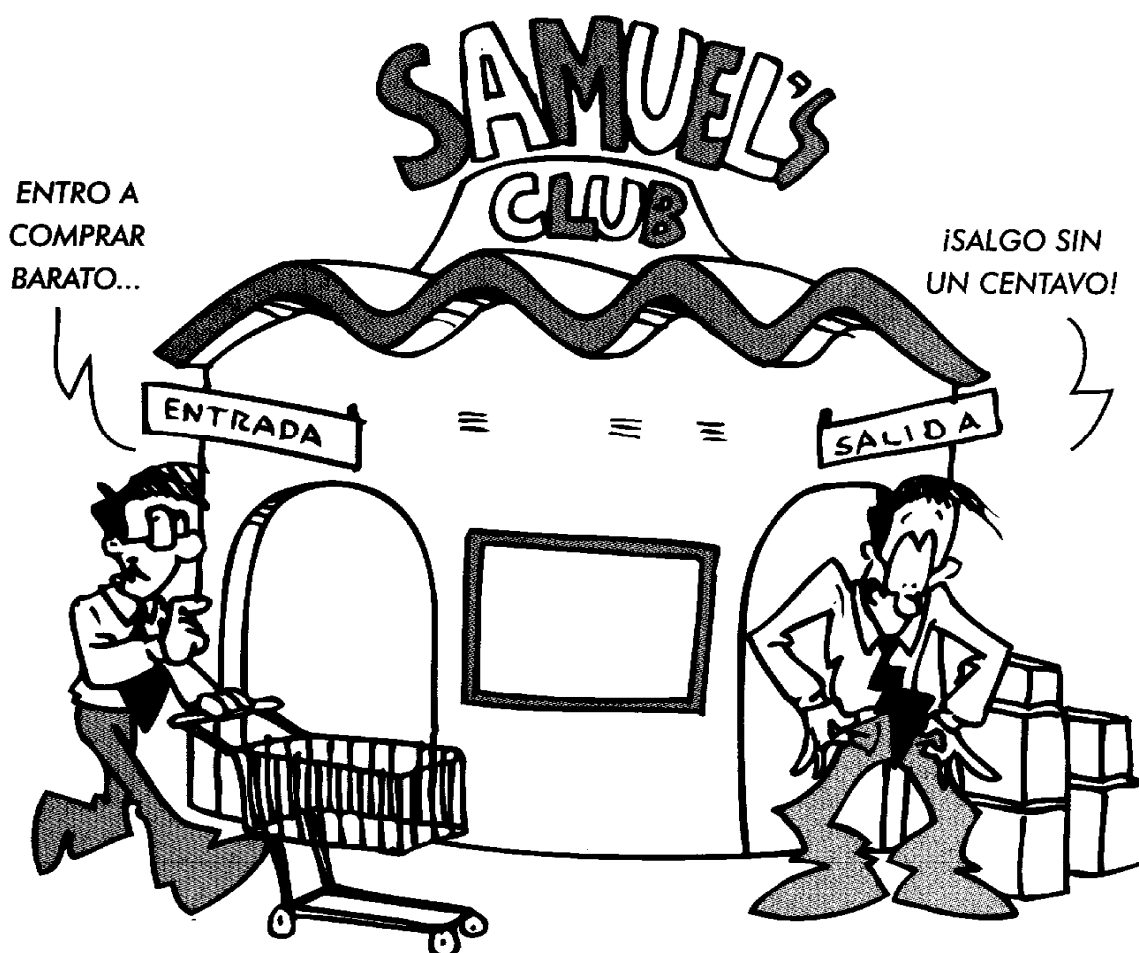
PORQUE SI FUERAS CLIENTE, TODO SE
LIMITARÍA A CONSUMIR LOS PRODUCTOS
QUE PRODUCE LA EMPRESA.

**¿QUÉ GANARÍAS
TÚ CON ESO?**



CONSUMIR OFERTAS ES UNA TÉCNICA
MUY USADA POR LAS BODEGAS DE SUPERMERCADO Y
LOS CLUBES DE PRECIOS, EN LOS CUALES
PAGAS UNA MEMBRESÍA ANUAL
PARA QUE TE DEN PERMISO DE ENTRAR A COMPRAR
Y AL SALIR TE REVISAN PARA COMPROBAR
QUE NO TE ROBASTE ALGO.

**PERO EL RESULTADO
SIGUE SIENDO EL MISMO:**

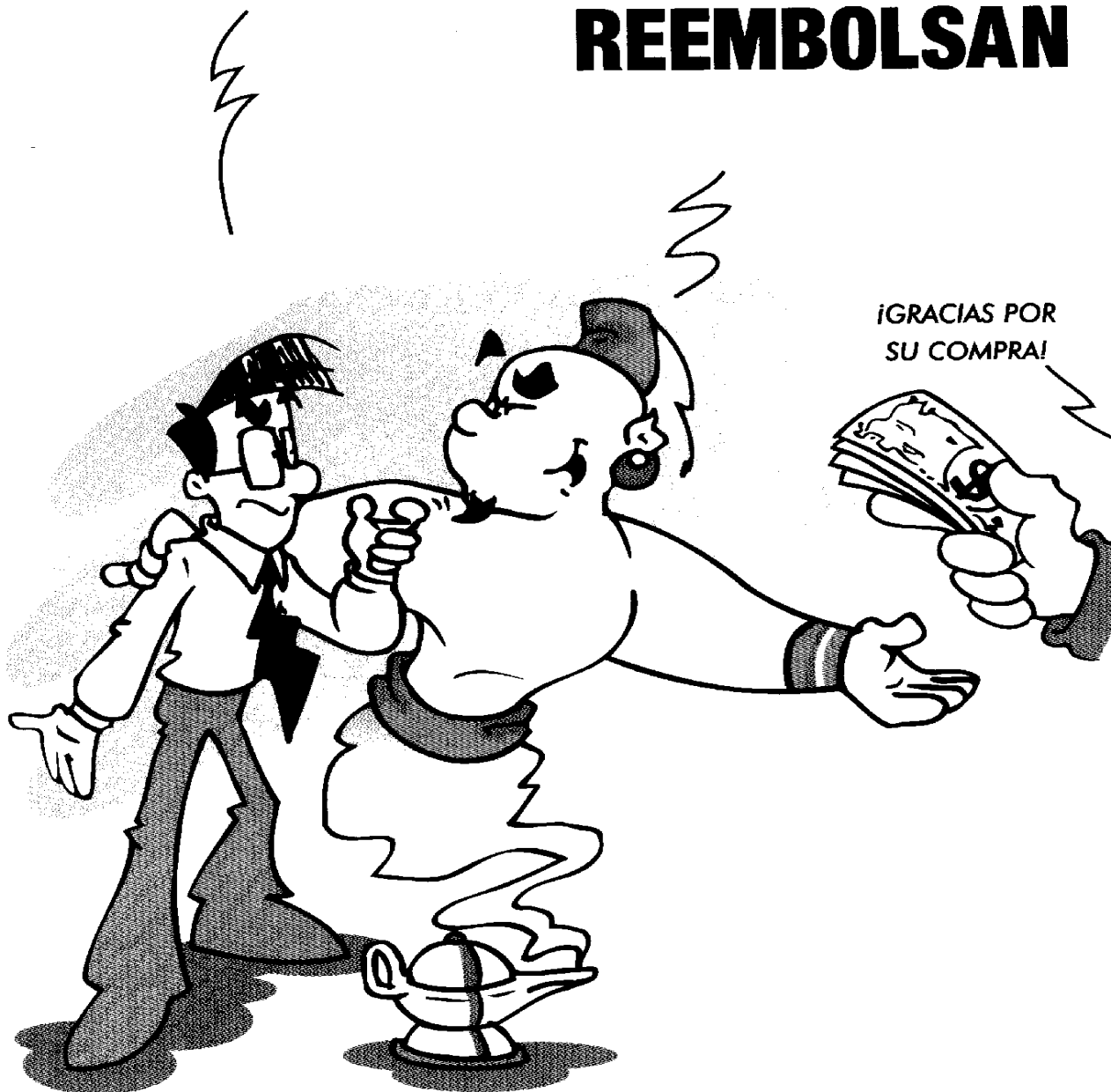


**EL BAJO PRECIO TE PERMITE COMPRAR MÁS,
PERO DE TODOS MODOS ¡GASTAS!**

SI COMPRO,
ES OBVIO QUE VOY A GASTAR.
¿A POCO EN EL MULTINIVEL NO
VOY A PAGAR UN CENTAVO?

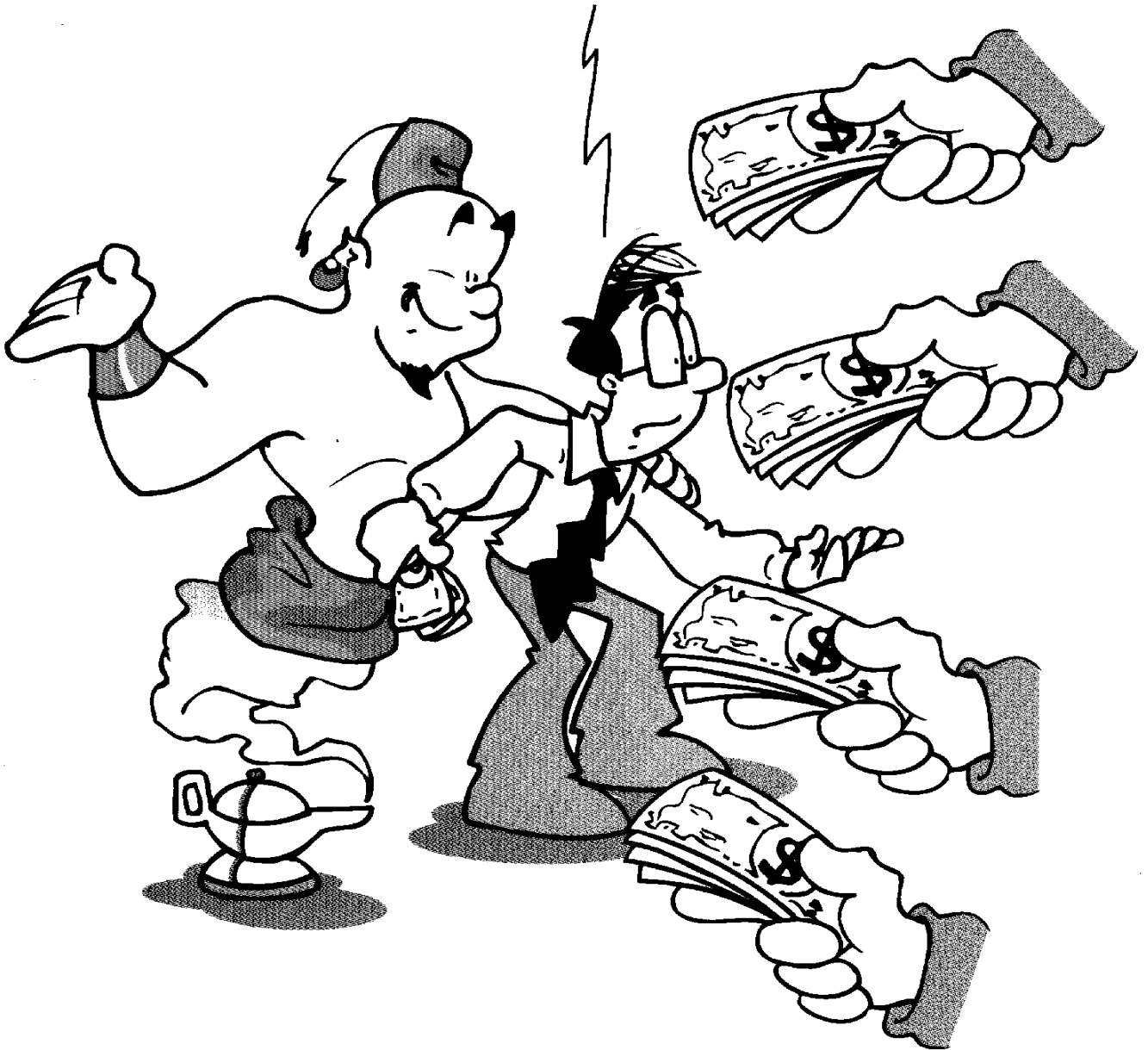
PUES CLARO,
VAS A PAGAR POR LO QUE CONSUMAS...

**LA DIFERENCIA ES QUE
MIENTRAS MÁS CONSUMAS,
MÁS TE
REEMBOLSAN**



**¿CONOCES UNA TIENDA "TRADICIONAL" QUE
POR COMPRAR TE HAGA DESCUENTOS Y
ADEMÁS TE DEVUELVA DINERO?**

**PERO, ¿POR QUÉ ME DAN DINERO?
¿DE DÓNDE SALE LA LANA?**



**RECUERDA QUE
LAS EMPRESAS MULTINIVEL
NO GASTAN
MILLONES EN PUBLICIDAD Y MERCADEO.
EN VEZ DE ELLO,
PREFIEREN PAGARTE UN PORCENTAJE
POR LAS GANANCIAS DE TU TRABAJO.**

¿TRABAJO?

¿CUÁL TRABAJO?

¡ÉSTE ES TU TRABAJO!



TU PROPIO NEGOCIO CRECERÁ...

INVITANDO E INSCRIBIENDO A
PARIENTES, VECINOS, AMIGOS Y
COMPAÑEROS A COMPRAR ESOS PRODUCTOS.

**TÚ ERES SOCIO PORQUE
PROMUEVES TU PROPIA EMPRESA,
CRECEN JUNTOS,
COMERCIAN JUNTOS Y
GANAN
JUNTOS**



¿CÓMO ES ESO?



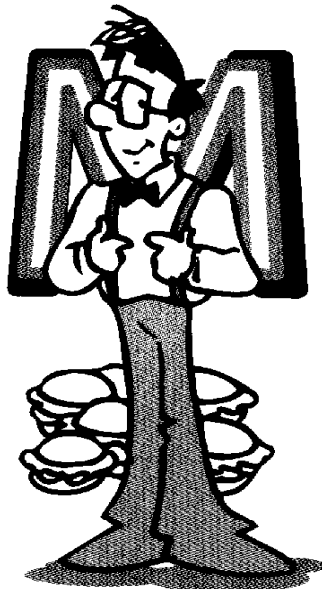
IMAGINA QUE
VAS A INSTALAR
TU PROPIO NEGOCIO
Y DESEAS SER
CONCESIONARIO
DE UNA MARCA
RECONOCIDA.

PODRÍAS
SER EMBOTELLADOR...



PERO NECESITAS
UN LOCAL, MAQUINARIA,
MUCHO DINERO,
TIEMPO Y TRABAJO.

PODRÍAS
SER RESTAURANTERO...



PERO NECESITAS
UN LOCAL, MAQUINARIA,
MUCHO DINERO,
TIEMPO Y TRABAJO.

PODRÍAS
INTEGRARTE A UNA RED
COMO DISTRIBUIDOR
INDEPENDIENTE...



¡Y SÓLO NECESITAS
UN POQUITO DE DINERO,
TIEMPO Y TRABAJO!

CONVERTIRTE EN ASOCIADO DE UNA EMPRESA MULTINIVEL
EQUIVALE A CREAR TU PROPIO NEGOCIO,
EN DONDE NO EXISTE UN JEFE.

TÚ ERES TU PROPIO LÍDER,
TU PROPIO PUBLICISTA Y
TU PROPIA FUERZA DE VENTAS.

MUY BIEN,
MUCHACHOS,
¡MANOS A
LA OBRA!

¡VAMOS!
¡ÁNIMO!

¡A LA
ORDEN,
JEFE!



¡AAAAAAH!

COMPRENDO,
VOY A CONVERTIRME
EN VENDEDOR
¿CIERTO?

¡FALSO!

TE VAS A CONVERTIR EN
EMPRESARIO,
QUE NO ES LO MISMO.

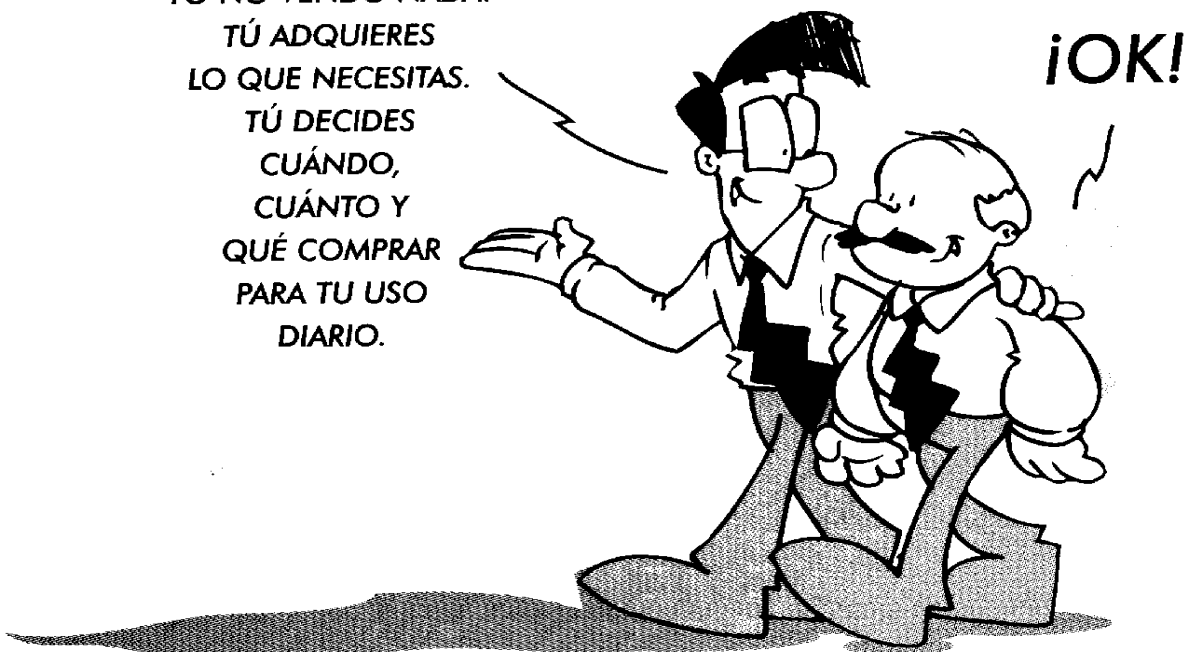


EL VENDEDOR
SE LA PASA
TOCANDO DE
PUERTA EN
PUERTA,
VENDIENDO
PEQUEÑAS
CANTIDADES
DE UN
PRODUCTO.

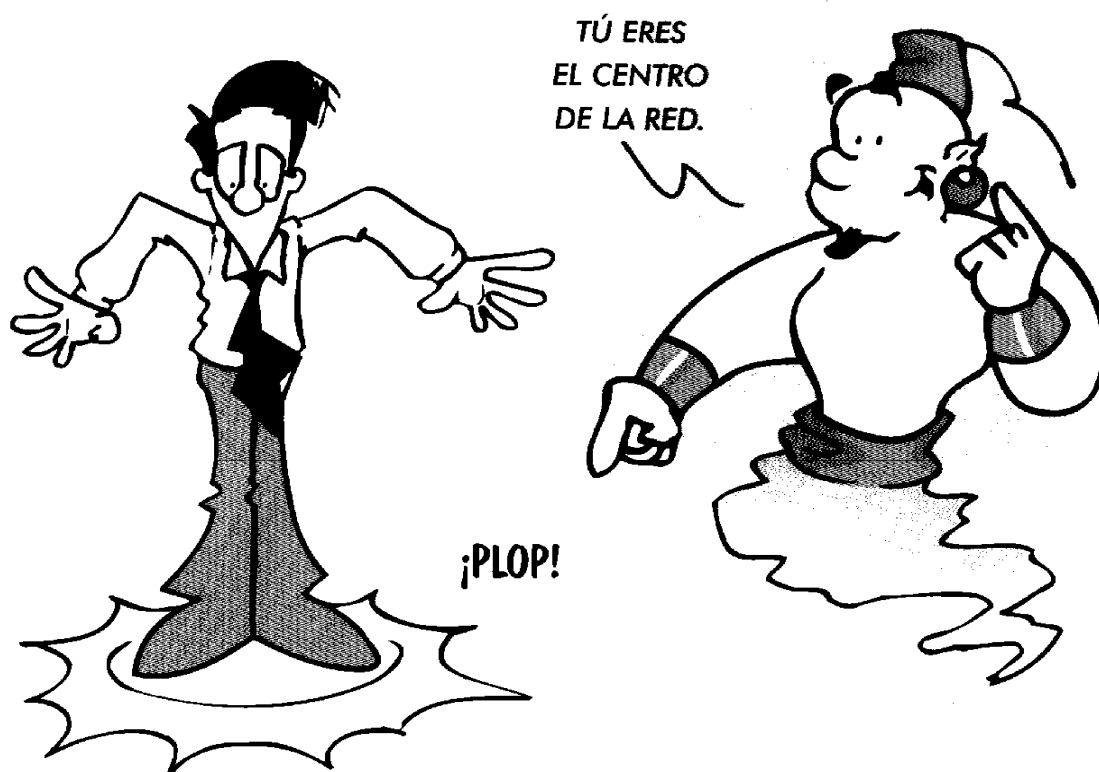
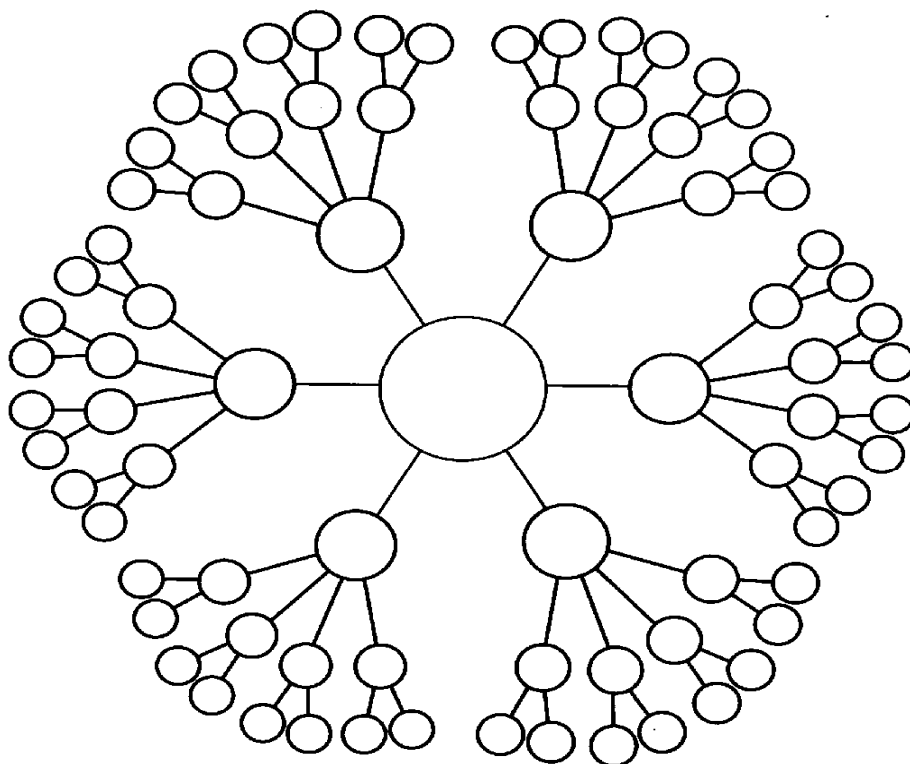


COMO ASOCIADO,
INVITAS A OTROS
A PARTICIPAR EN EL NEGOCIO
Y ELLOS **CONSUMEN REGULARMENTE**
UNA CIERTA CANTIDAD DE PRODUCTO.

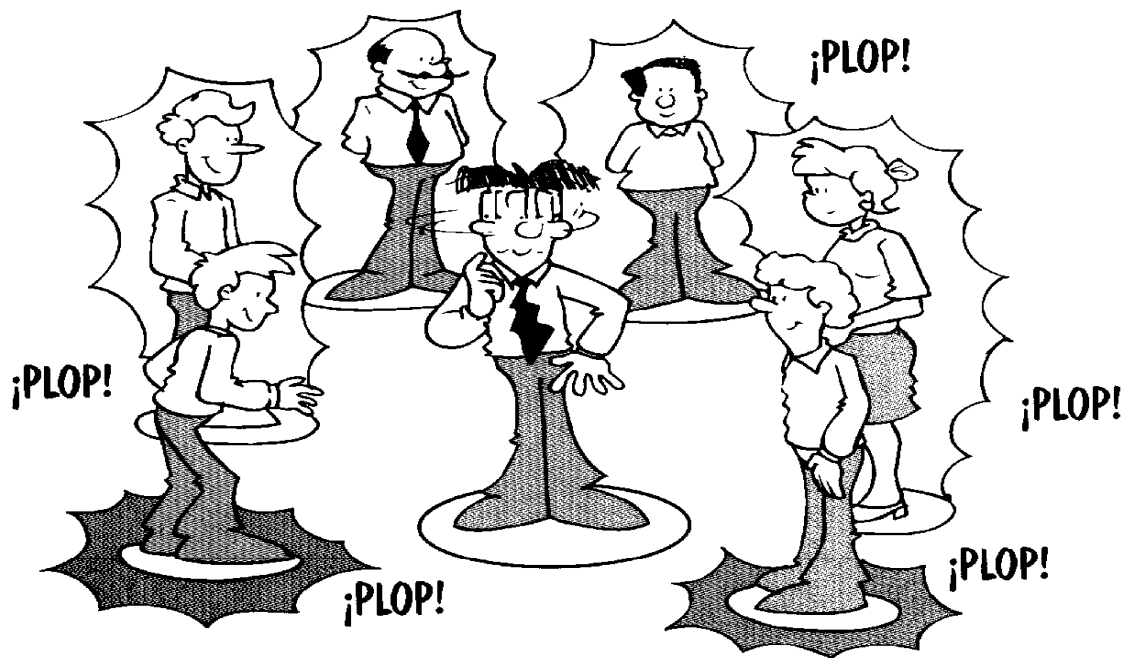
YO NO VENDO NADA.
TÚ ADQUIERES
LO QUE NECESITAS.
TÚ DECIDES
CUÁNDO,
CUÁNTO Y
QUÉ COMPRAR
PARA TU USO
DIARIO.



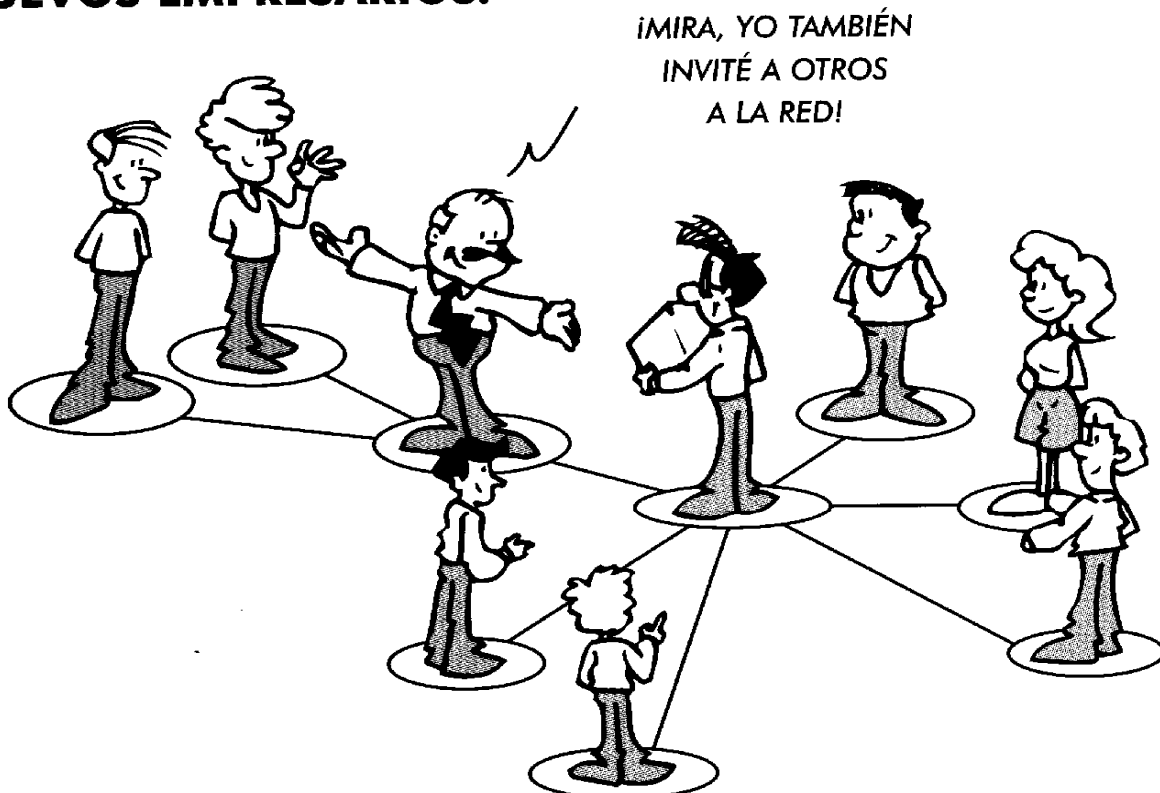
LAS REDES DE MERCADEO RECIBEN ESE NOMBRE PORQUE SE BASAN EN UN ESQUEMA **EN FORMA DE RED.**



CADA UNO DE TUS INVITADOS
ES UN ASOCIADO QUE EXPANDE LA RED.

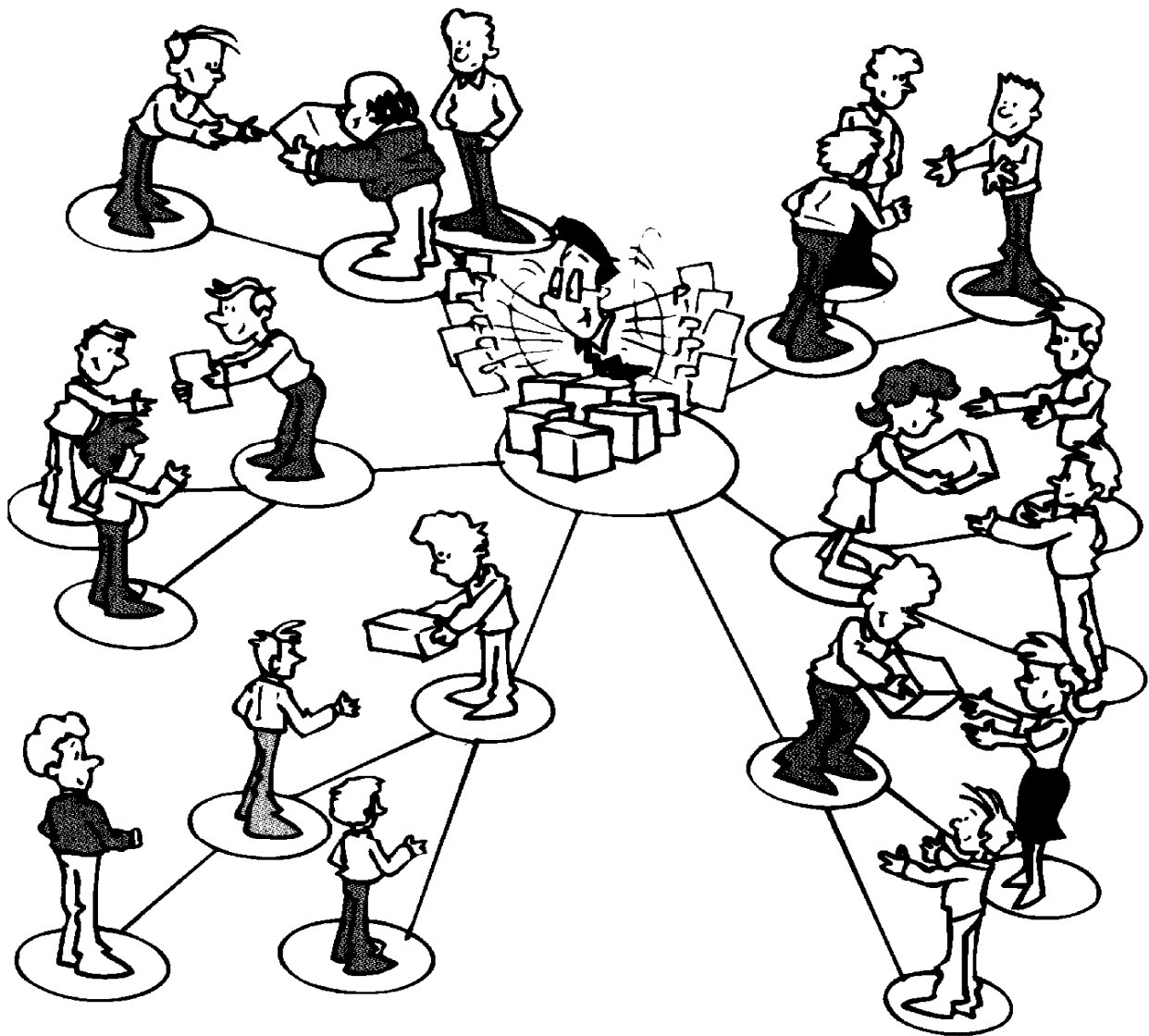


COMO LA TUYA ES UNA **EMPRESA EN EXPANSIÓN**,
ALGUNOS DE ESOS INVITADOS SE CONVIERTEN EN
NUEVOS EMPRESARIOS.

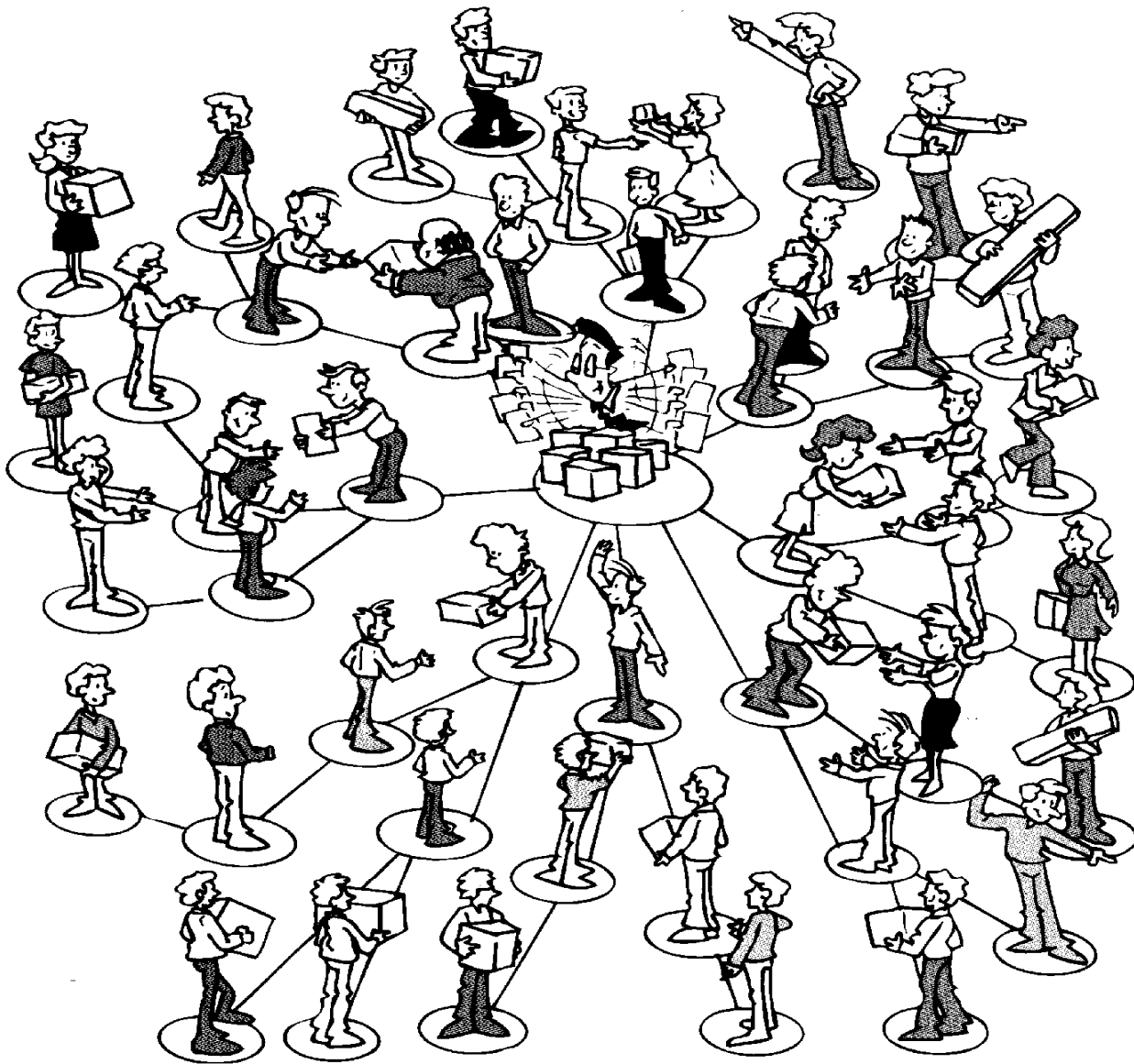


TU RED ACTÚA DEL MISMO MODO
QUE CUALQUIER EMPRESA:

DESPLAZA PRODUCTOS QUE VENDE A OTRAS PERSONAS Y LO QUE CONSUMEN ELLOS MISMOS



SI LOS CONSUMIDORES SE ASOCIAN Y A SU VEZ INVITAN A OTROS, LA RED SE EXPANDE DE MANERA **GEOMÉTRICA**.



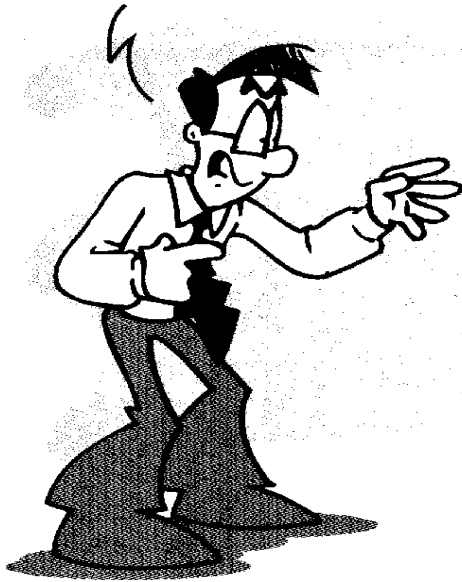
SU POTENCIAL ES ILIMITADO

SI TÚ INVITAS A UN AMIGO
Y ÉSTE INVITA A OTRO, Y ASÍ SUCESIVAMENTE,
EL ALCANCE DE LA RED,
LA CANTIDAD DE PRODUCTOS QUE DESPLAZA Y
LOS INGRESOS RESIDUALES QUE OBTIENES,
LLEGAN A SER...





**¡MOMENTO!
¡IDIJISTE QUE NO ERA
UNA PIRÁMIDE!**



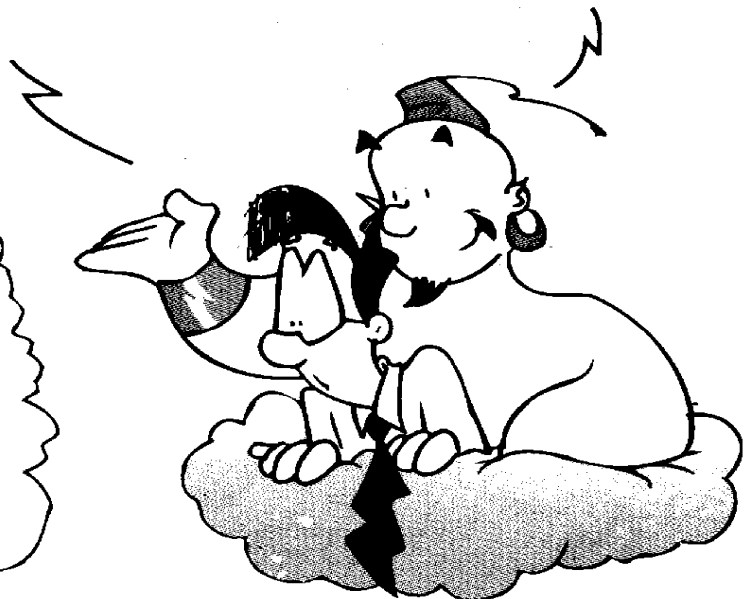
¡ASÍ ES!



**PERO... SI INVITO A DOS
Y CADA UNO INVITA A DOS...**

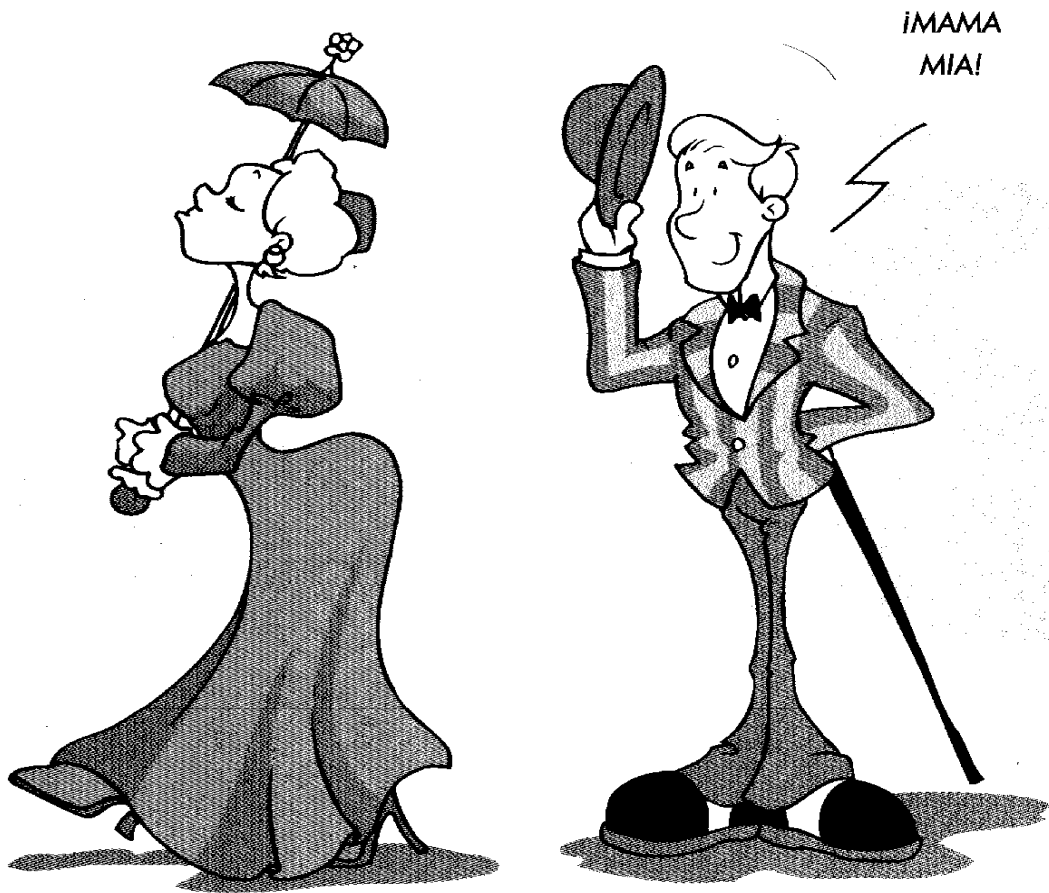
**¿NO ES ÉSE EL SISTEMA
DE LA PIRÁMIDE?**

**EN BUENA MEDIDA, POR ESO
ALGUNAS PERSONAS SON
FÁCILMENTE ENGAÑADAS POR
LAS PIRÁMIDES, ¡PERO NADIE MEJOR
PARA EXPLICÁRTELO QUE
EL MISMÍSIMO PONZI!**



PONZI...

ERA UN CONOCIDO ESTAFADOR ITALIANO QUE LLEGÓ A BOSTON, ESTADOS UNIDOS, EN 1919, EN BUSCA DE UNA OPORTUNIDAD PARA HACER DINERO AL TÉRMINO DE LA PRIMERA GUERRA MUNDIAL.

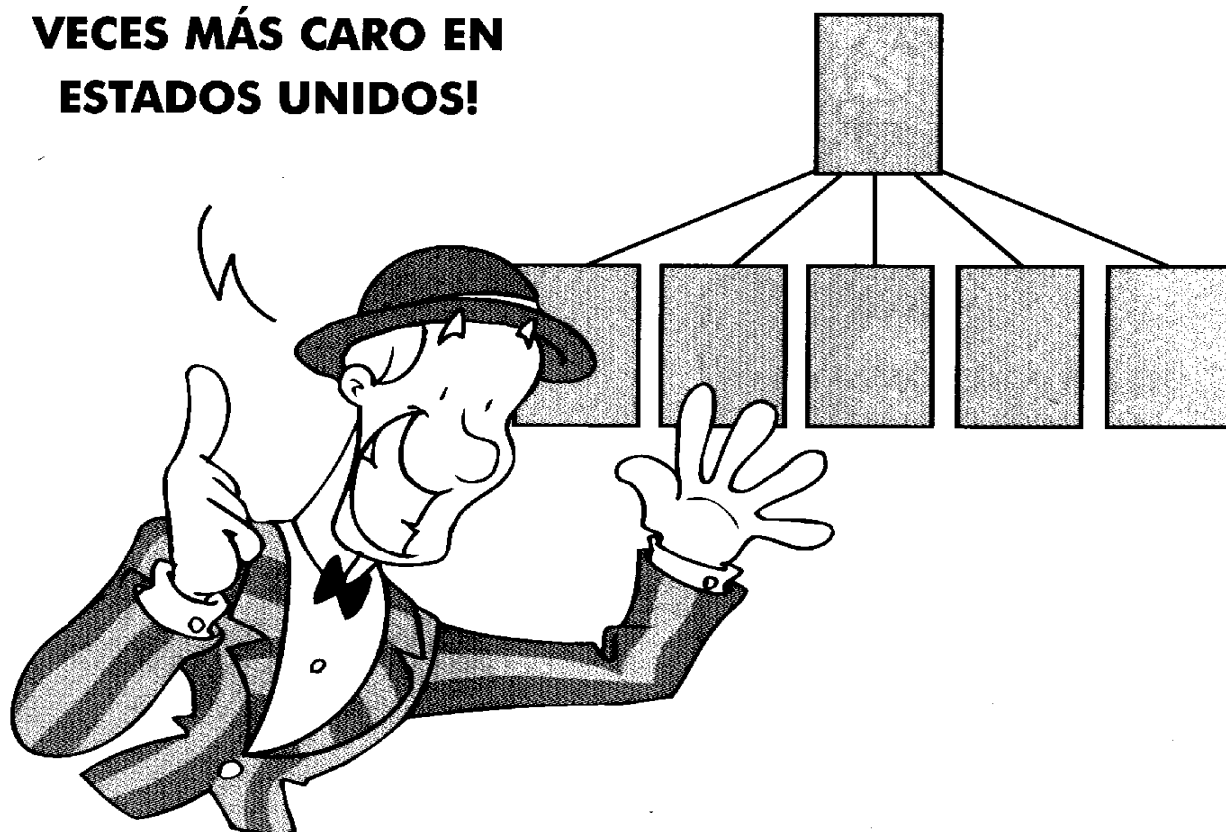


PARA FACILITAR EL CONTACTO ENTRE LOS SOLDADOS Y SUS FAMILIARES EN ESTADOS UNIDOS, SE EMITIERON CUPONES DE RESPUESTA POSTAL QUE PODÍAN COMPRARSE POR SÓLO UN CENTAVO Y CAMBIARSE POR SELLOS DE CORREOS EN EUROPA PARA ENVIAR CARTAS A NORTEAMÉRICA A BAJO COSTO.

COMO EUROPA ESTABA EN RUINAS,
LOS CUPONES ESTABAN SUBSIDIADOS,
DE ESE MODO, PONZI SE DIO CUENTA
QUE EL MISMO CUPÓN COSTABA
CINCO VECES MÁS CARO EN ESTADOS UNIDOS.
ENTONCES SE LE OCURRIÓ UNA IDEA GENIAL:

COMPRO UN CUPÓN EN EUROPA Y...

**¡LO REVENDO CINCO
VECES MÁS CARO EN
ESTADOS UNIDOS!**



PERO LÓGICAMENTE, SERÍA ABSURDO
CRUZAR EL OCÉANO SÓLO PARA COMPRAR UN CUPÓN.
PONZI NECESITABA MUCHO DINERO
PARA COMPRAR LA MAYOR CANTIDAD POSIBLE
DE CUPONES. ¡SI NO, NO SERÍA NEGOCIO!

A PONZI SE LE OCURRIÓ EMPLEAR EL MISMO MECANISMO
PARA CONSEGUIR INVERSIONISTAS:

YO CONVENZO A DOS
NUEVOS INVERSIONISTAS
PARA QUE ME DEN SU
DINERO...



¡HABÍA NACIDO LA PIRÁMIDE!

A PONZI LE FUE TAN BIEN, QUE EN MENOS DE SEIS MESES
YA TENÍA SU PROPIO BANCO.

LOS PERIODISTAS DEL WASHINGTON POST
SE DIERON CUENTA QUE LA PIRÁMIDE
NO TENÍA NINGÚN SENTIDO, YA QUE PONZI
ERA MULTIMILLONARIO Y CADA CUPÓN COSTABA
UN CENTAVO. HABRÍA SIDO NECESARIO VENDER MILLONES
DE SELLOS PARA REUNIR SEMEJANTE FORTUNA.

¿QUIÉN LOS COMPRABA?

¿DÓNDE LOS ALMACENABAN?

¿CUÁNTOS ESTABAN
COMPRANDO?

¿DÓNDE LOS REVENDÍAN?

¿CÓMO TRANSPORTABAN
TANTOS CUPONES?

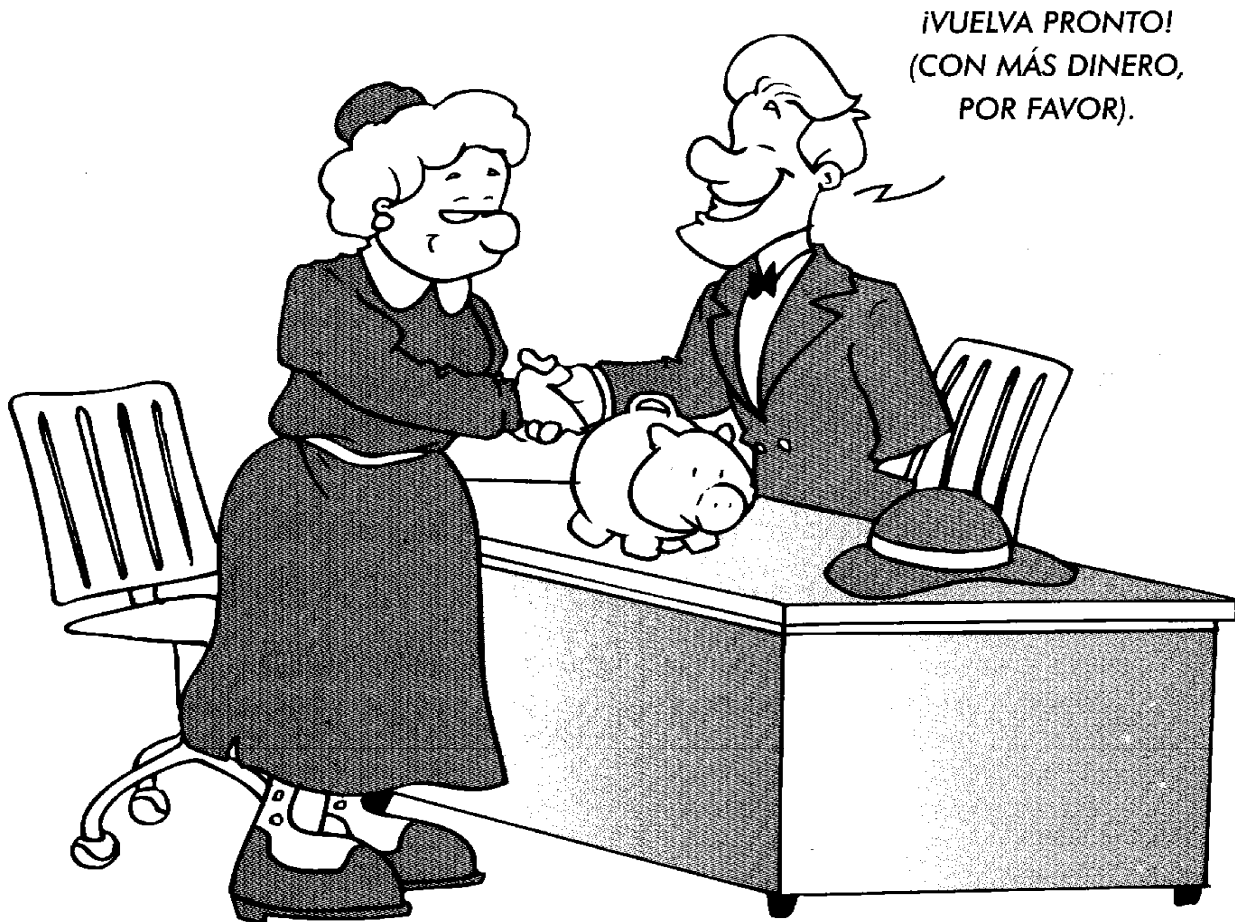
¿CUÁNTOS MILLONES DE
SELLOS VENDÍAN TODOS
LOS DÍAS?



¡PONZI TENDRÍA QUE HABER COMPRADO
LA PRODUCCIÓN MUNDIAL DE SELLOS DURANTE UN SIGLO
PARA ACUMULAR SEMEJANTE FORTUNA!

FINALMENTE, LAS AUTORIDADES DESCUBRIERON EL SECRETO
DE LA PIRÁMIDE (LITERALMENTE):

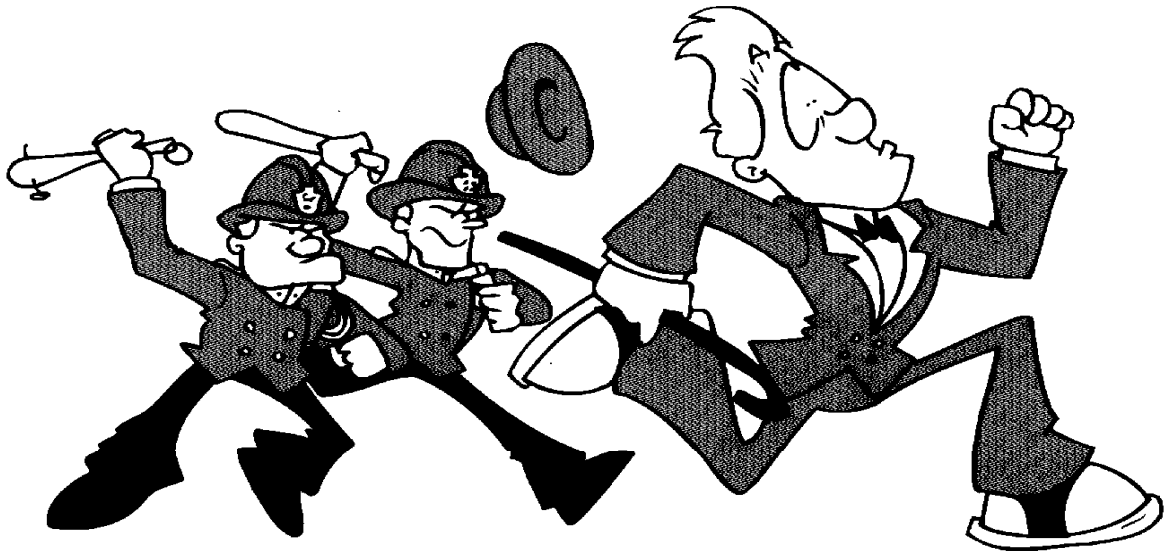
**PONZI SÓLO LES DECÍA A LOS INGENUOS QUE LE DIERAN
UNA CANTIDAD PARA INVERTIR EN SELLOS POSTALES...**



**Y A CONTINUACIÓN LO PONÍA EN SU PROPIA
CUENTA DE BANCO Y SE LO GASTABA...**

**PONZI JAMÁS COMPRÓ
UN SOLO SELLO POSTAL**

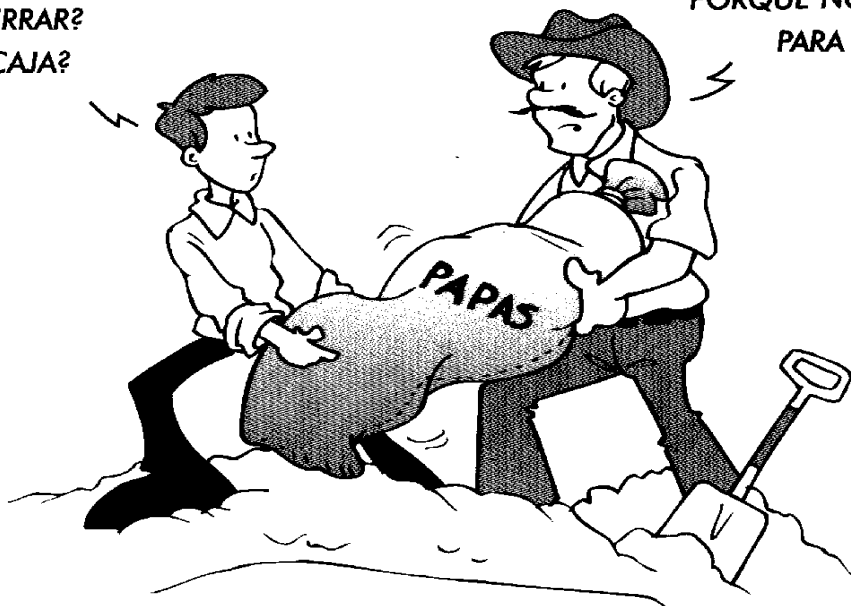
AL DESCUBRIRSE EL FRAUDE, PONZI FUE ARRESTADO.
LAMENTABLEMENTE, MILES DE PERSONAS PERDIERON
HASTA EL ÚLTIMO CENTAVO.



EL HOMBRE MÁS RICO DE BOSTON
PASÓ BUENA PARTE DEL RESTO DE SU VIDA EN PRISIÓN
O ESCAPANDO DE LAS AUTORIDADES.
AL FINAL, MURIÓ EN LA POBREZA MÁS ABSOLUTA.

¿ASÍ LO VAMOS
A ENTERRAR?
¿SIN CAJA?

SÓLO QUE SEA DE ZAPATOS,
PORQUE NO ALCANZA
PARA MÁS.



ÉSTAS SON LAS PRINCIPALES DIFERENCIAS ENTRE LA PIRÁMIDE Y EL MULTINIVEL

PIRÁMIDE MULTINIVEL

<p>LA PIRÁMIDE ES UN FRAUDE BASADO EN CONVENCER A OTROS DE QUE SE UNAN A ELLA, A CAMBIO DE DINERO, PROMETIÉNDOLES GRANDES GANANCIAS SI CONVENCEN A MÁS GENTE DE CAER EN LA TRAMPA; PERO, SI NO EXISTE UN PRODUCTO O SERVICIO QUE VENDER, ¿DE DÓNDE VIENEN LAS GANANCIAS?</p>	<p>EL MULTINIVEL ES UN NEGOCIO EN QUE EL CONSUMIDOR ADQUIERE PERIÓDICAMENTE PRODUCTOS DIRECTAMENTE DE LA EMPRESA QUE LOS PRODUCE. YA QUE LOS PRODUCTOS SON ADQUIRIDOS POR MERCADEO EN RED, LAS GANANCIAS VIENEN DIRECTAMENTE DEL CONSUMO DE LOS INTEGRANTES DE LA RED.</p>
<p>SÓLO PARA INTEGRARTE AL SISTEMA, TIENES QUE DAR UNA CANTIDAD CONSIDERABLE DE DINERO.</p>	<p>DESDE UN PRINCIPIO, TU DINERO PAGA SÓLO POR LOS ARTÍCULOS QUE CONSUMES.</p>
<p>ÚNICAMENTE GANA EL QUE ESTÁ EN LA CIMA. SUS "SOCIOS" EN EL FONDO ESPERAN GANAR ALGO ALGÚN DÍA.</p>	<p>TODOS GANAN DE ACUERDO A SU CONSUMO Y EL DE SU RED, LO QUE SIGNIFICA QUE ES UN NEGOCIO EN EL QUE TODOS TIENEN UN BENEFICIO REAL.</p>
<p>DAS DINERO SIN RECIBIR NADA A CAMBIO, YA QUE NO EXISTE UN PRODUCTO O SERVICIO REAL.</p>	<p>NO "DAS" DINERO, SINO QUE ADQUIERES PRODUCTOS A CAMBIO DE TU DINERO.</p>
<p>CARECE DE CUALQUIER TIPO DE REGISTRO O APROBACIÓN LEGAL.</p>	<p>CUENTA CON TODOS LOS REGISTROS Y UN RESPALDO LEGAL COMPROBABLES.</p>
<p>UNIRTE A ESTE SISTEMA Y CONVENCER A OTROS DE HACER LO MISMO, ES UN ACTO ILEGAL QUE TE CONVIERTE EN DEFRAUDADOR.</p>	<p>UNIRTE A ESTE SISTEMA Y CONVENCER A OTROS DE HACER LO MISMO, ES COMPLETAMENTE LEGAL Y TE CONVIERTE EN EMPRESARIO Y TRIUNFADOR.</p>
<p>JAMÁS SABRÁS QUÉ PASÓ CON EL DINERO QUE HAS ENTREGADO.</p>	<p>RECIBES ESTADOS DE CUENTA PERIÓDICAMENTE, ADEMÁS DE TUS GANANCIAS EXACTAS Y EN EL PLAZO ACORDADO.</p>
<p>SI DECIDES TERMINAR TU RELACIÓN CON LA PIRÁMIDE, LO ÚNICO QUE RECIBES SON LAS "GRACIAS", PERO NO RECUPERAS TU DINERO.</p>	<p>SI DECIDES TERMINAR TU RELACIÓN CON LA EMPRESA MULTINIVEL, RECIBES TUS ÚLTIMOS ESTADOS DE CUENTA, ASÍ COMO TUS GANANCIAS CORRESPONDIENTES.</p>
<p>PUEDES TENER SERIOS PROBLEMAS CON LAS AUTORIDADES Y SER ACUSADO DE FRAUDE SI LLEGAN A PRESENTARSE CARGOS CONTRA LA PIRÁMIDE.</p>	<p>SI SE PRESENTA CUALQUIER PROBLEMA LEGAL EN CONTRA DE LA EMPRESA MULTINIVEL, SU DEPARTAMENTO LEGAL SE ENCARGA DE ACLARAR LA SITUACIÓN.</p>

COMO VES,
EN LA PIRÁMIDE SÓLO GANA EL ESTAFADOR
QUE LA INICIA. EN EL MULTINIVEL, GANAMOS

TODOS

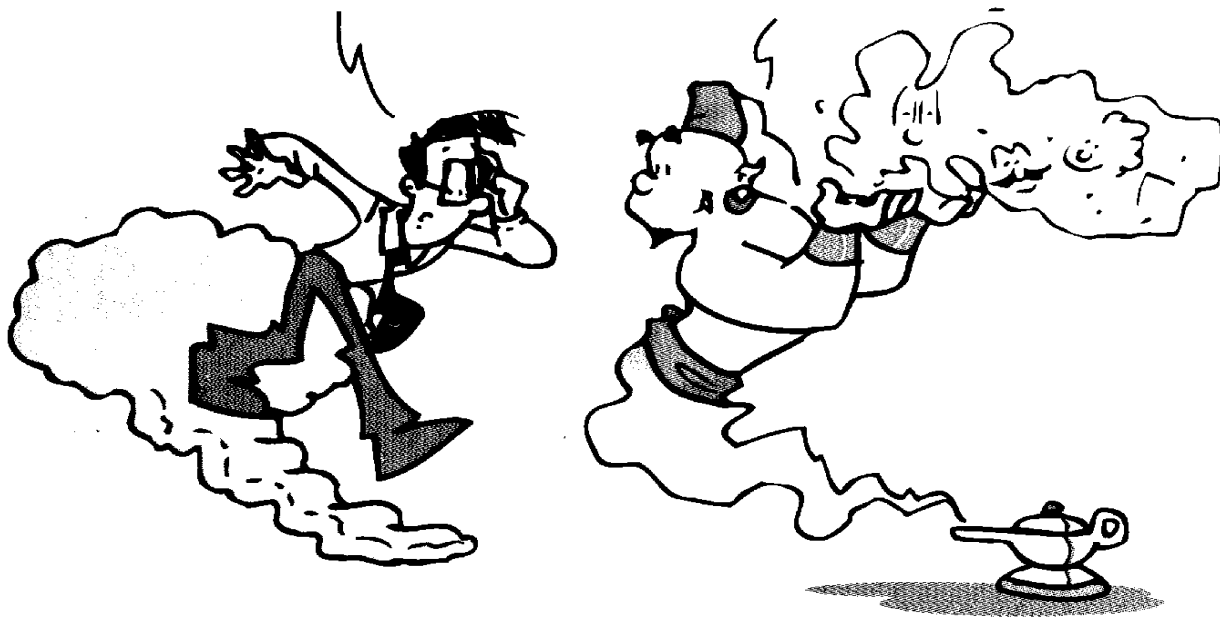


LA PIRÁMIDE NO VENDE,
NO COMPRA Y NO OFRECE
NINGÚN SERVICIO...
**¿QUÉ CLASE DE "NEGOCIO"
PRODUCE GANANCIAS
SI NO HACES NADA?**

**EN EL MULTINIVEL,
EN CAMBIO, CADA UNO
DE LOS ASOCIADOS
RECIBE LAS GANANCIAS
CORRESPONDIENTES
A SU TRABAJO.**

¿CÓMO SE DISTRIBUYE
LA GANANCIA? ¿CÓMO SABEN
LO QUE LE TOCA A CADA UNO?

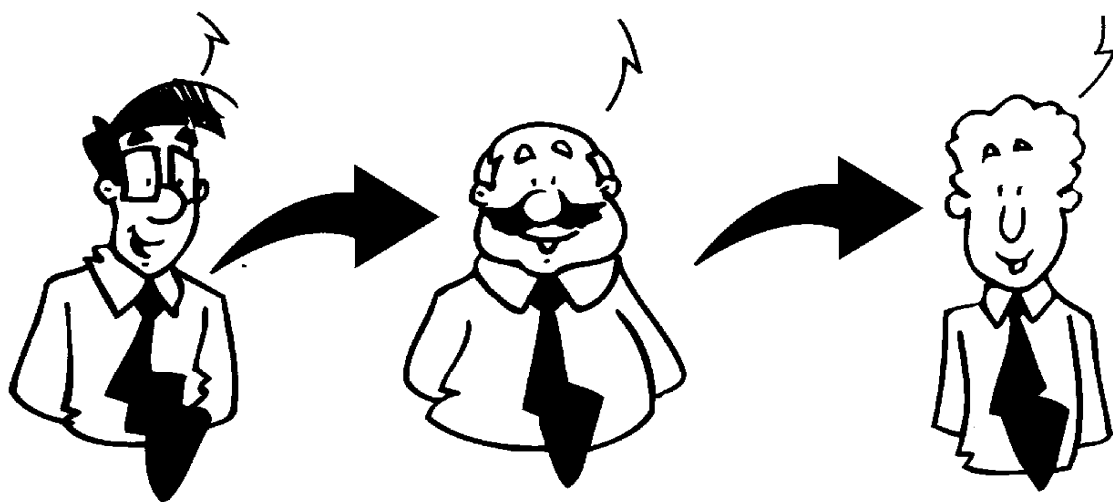
IMAGINA QUE INVITASTE
A UNA PERSONA Y ÉSTA,
A SU VEZ, HA INVITADO A OTRA.



YO HE FORMADO MI RED,
CONSUMO CON DESCUEN-
TO Y ADEMÁS
ME REEMBOLSAN
UN PORCENTAJE
POR MI CONSUMO.

YO FUI INVITADO
POR JOHNNY, CONSUMO
CON DESCUENTO Y
ME REEMBOLSAN
UN PORCENTAJE
DE MI CONSUMO.

YO ACABO DE SER
INVITADO A LA RED,
TAMBIÉN CONSUMIRÉ
CON DESCUENTO Y
RECIBIRÉ MI RESPECTIVO
REEMBOLSO.



YO

MI INVITADO

**INVITADO
DE MI INVITADO**

BUENO, ESO ESTÁ MUY BIEN,
COMPRO CON DESCUENTO Y ADEMÁS
ME REEMBOLSAN POR ELLO... ¿Y LAS GANANCIAS?
INGRESOS RESIDUALES, LA RED Y TODO ESO...
¡AÚN NO ENTIENDO
DÓNDE ESTÁ EL NEGOCIO!

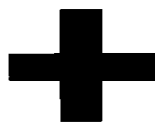
EL NEGOCIO ES QUE

**¡TÚ VAS A GANAR
UN PORCENTAJE
DEL CONSUMO DE
TUS INVITADOS!**



RECUERDA QUE MIENTRAS MÁS
CONSUMAS, MÁS TE REEMBOLSAN.

**¡PERO NADIE HA DICHO
QUE SEA UN CONSUMO PERSONAL!**



YO

MI INVITADO

**¡A TU CONSUMO
SE SUMARÁ EL
CONSUMO DE
TU INVITADO!**



DEL MISMO MODO, AL CONSUMO DE **TU** INVITADO
SE SUMA EL CONSUMO DE **SU** INVITADO...



YO



MI INVITADO

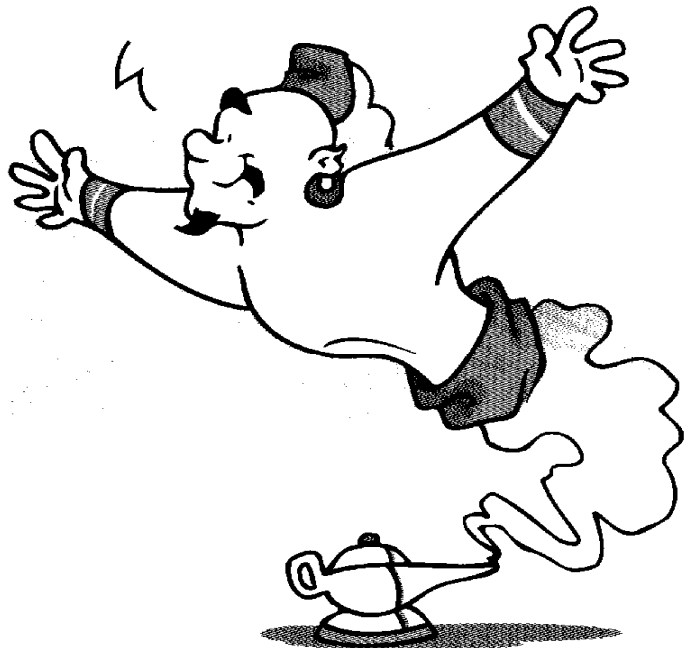


**INVITADO
DE MI INVITADO**

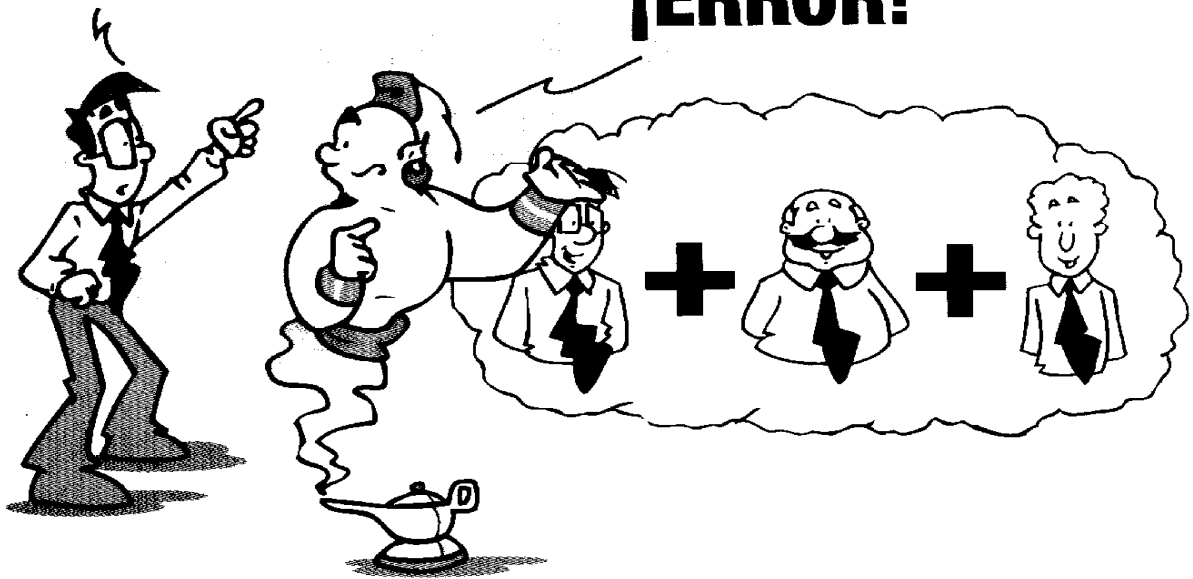
IES COMO SI YO SOLO
CONSUMIERA EL TRIPLE!



Y CON ESE AUMENTO
DE CONSUMO, LÓGICAMENTE
AUMENTA TU REEMBOLSO.



PERO...
ASÍ SÓLO GANO YO.



¡ERROR!

AL IGUAL QUE TÚ, TU INVITADO CONSUME
CON DESCUENTO Y SE LE HACE UN REEMBOLSO...



**¡Y EL CONSUMO DE SU RESPECTIVO INVITADO
SE SUMA AL SUYO!**

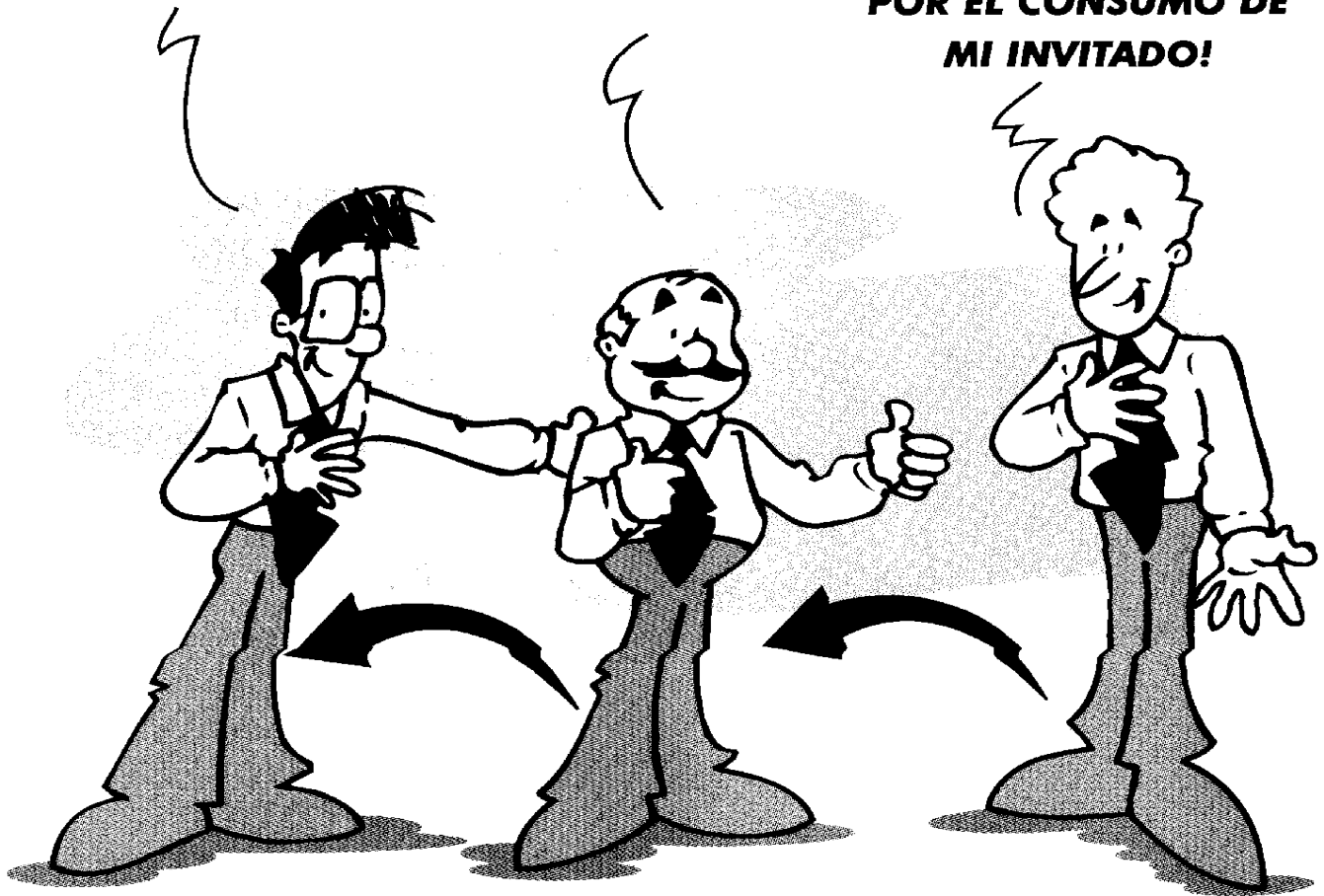
ESTO SE CONOCE COMO PAGO DE

REGALÍAS EN RED

YO OBTENGO
UN REEMBOLSO
QUE EQUIVALE
A MI CONSUMO
MÁS EL CONSUMO
DE TODOS ELLOS.

YO OBTENGO
UN REEMBOLSO
QUE EQUIVALE
A MI CONSUMO
MÁS EL CONSUMO
DE ÉL.

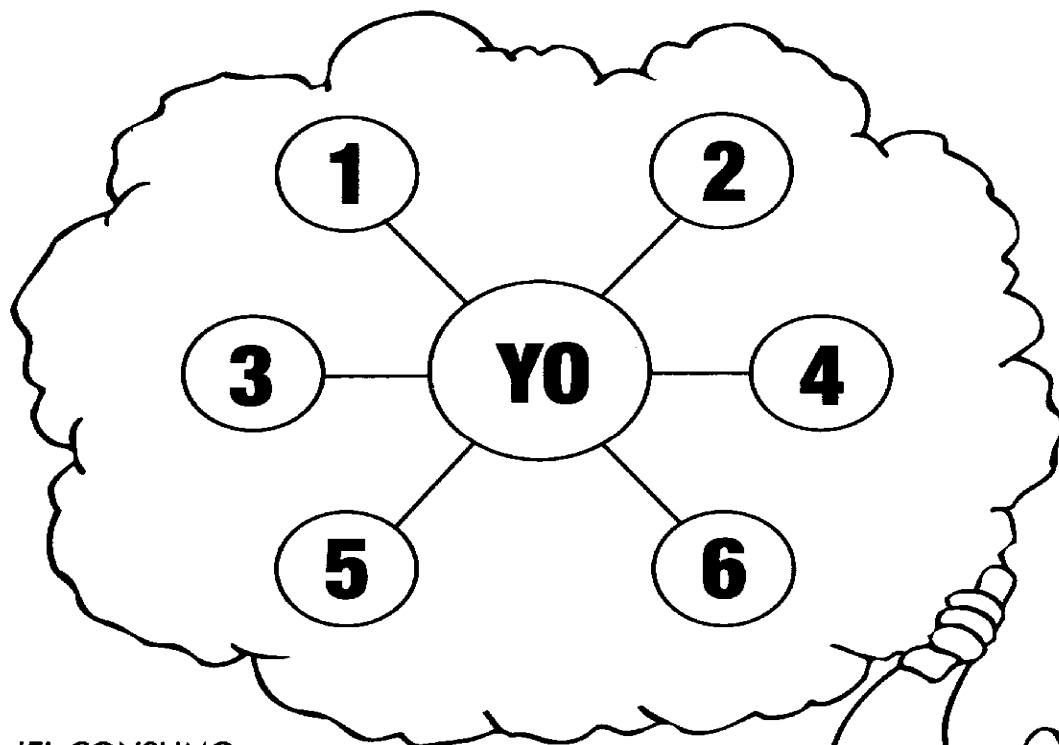
YO OBTENGO
UN REEMBOLSO
POR MI CONSUMO,
Y EN CUANTO INVITE
A ALGUIEN **¡TAMBIÉN**
ME REEMBOLSARÁN
POR EL CONSUMO DE
MI INVITADO!



**RECIBIMOS
NUESTRO RESPECTIVO REEMBOLSO
POR EL CONSUMO DE
TODA NUESTRA RED.**

AHORA, IMAGINA QUE EN LUGAR DE UNO

INVITAS A ¡SEIS!



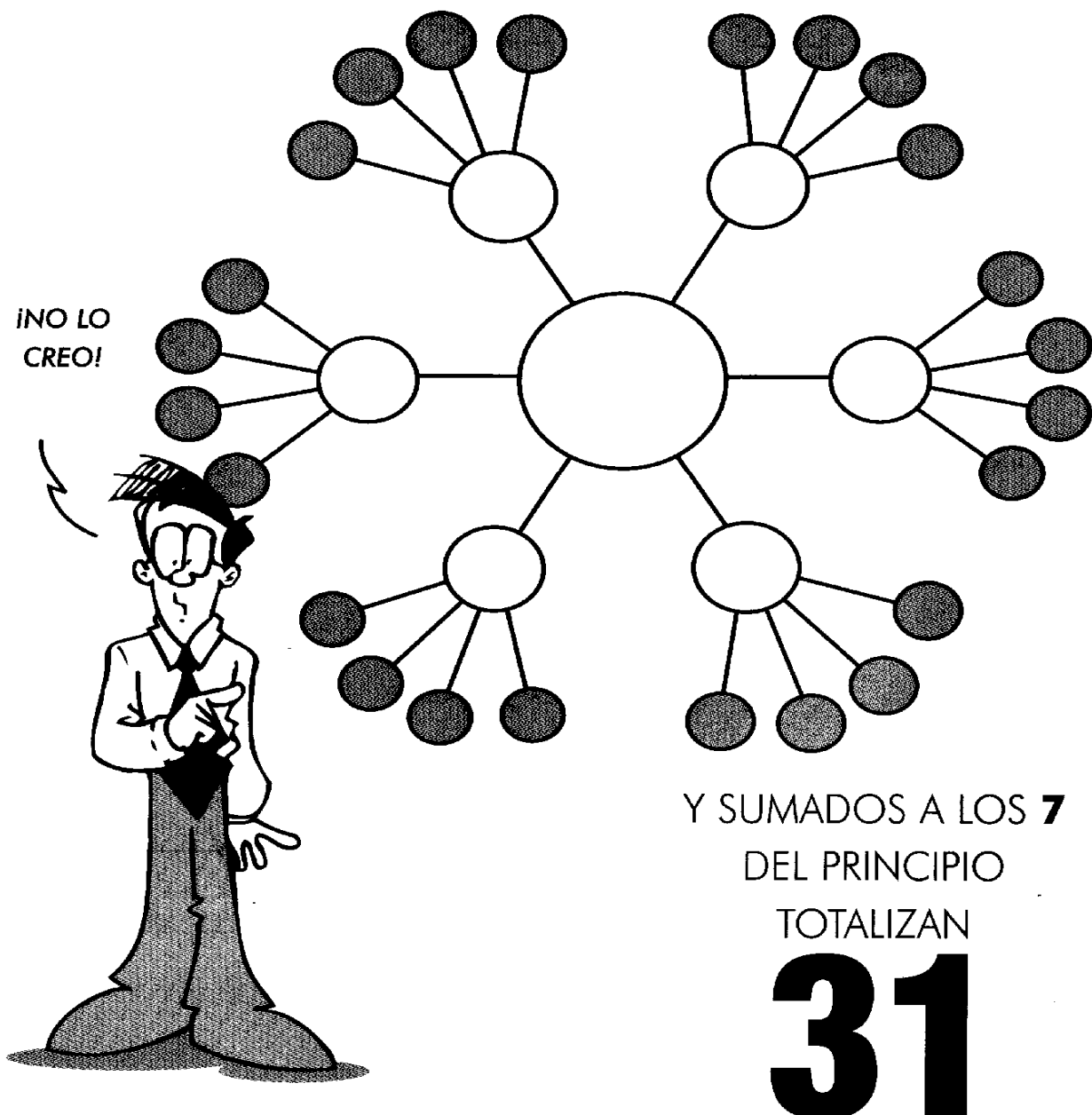
¡EL CONSUMO
DE SEIS PERSONAS
SE SUMARÁ AL MÍO!

Y POR LÓGICA,
TU REEMBOLSO
SERÁ MUCHO
MAYOR.



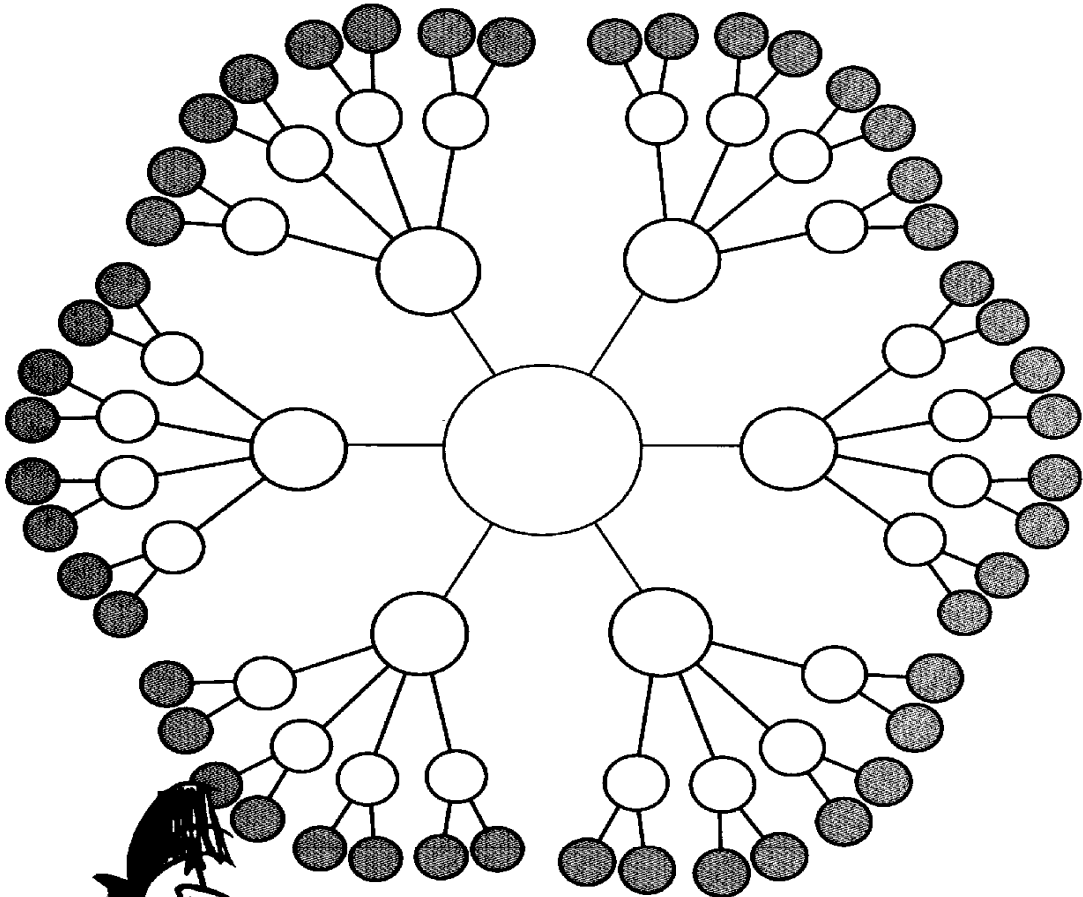
IMAGINA QUE TUS AMIGOS NO SON TAN EMPRENDEDORES COMO TÚ Y SÓLO INVITAN A **CUATRO** PERSONAS CADA UNO...

¡HAN INVITADO A UN TOTAL DE VEINTICUATRO!



SI TE PARECE INCREÍBLE, IMAGINA ESTO:

¡CADA UNO DE ESOS **CUATRO**
HA INVITADO SÓLO A **DOS!**



SON **48** NUEVOS INVITADOS,
QUE SUMADOS A LOS **31**
ANTERIORES, DAN UN TOTAL
DE

79

PERSONAS

ESTE SISTEMA ES CONOCIDO COMO

LA FÓRMULA MÁGICA

YO

+ X 6 INVITADOS

+ X 4 INVITADOS

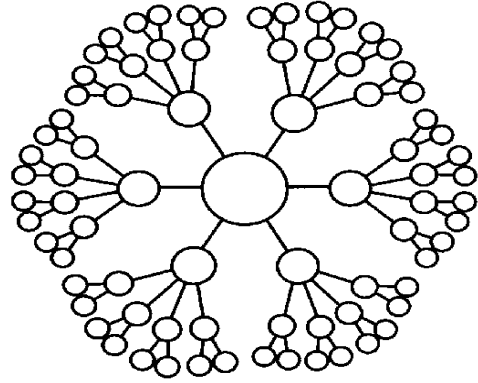
+ X 2 INVITADOS

TOTAL **79** PERSONAS



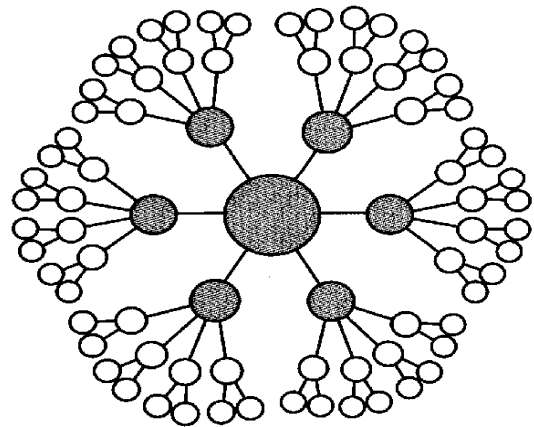
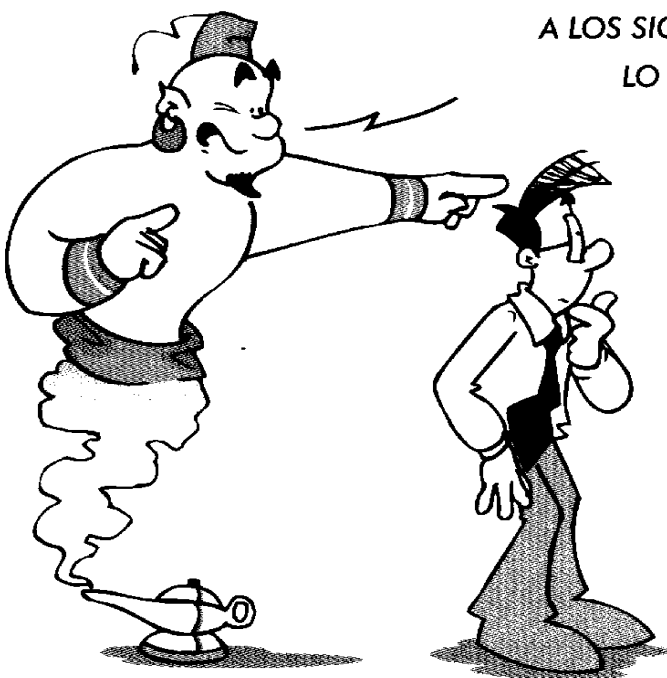
¿ALGUNA
DUDA?

EM... BUENO... ¡SÍ! ¿REALMENTE ES POSIBLE
CONVENCER A UNA CANTIDAD
TAN GRANDE DE PERSONAS PARA QUE
SE INTEGREN A LA RED?



¡NO SE TRATA DE CONVENCER A MILES DE PERSONAS!

OBSERVA CÓMO TÚ
SÓLO INVITASTE A LOS SEIS PRIMEROS
Y ELLOS A SU VEZ INVITARON
A LOS SIGUIENTES, Y ASÍ SUCESIVAMENTE.
LO DEMÁS ES TU ENTUSIASMO
QUE SE MULTIPLICA
ENTRE TUS ASOCIADOS.



SI TE PARECE INCREÍBLE
CONSEGUIR TANTOS ASOCIADOS, OBSERVA ESTA

FÓRMULA DE LA EXCELENCIA

YO

+ X 6 INVITADOS

+ X 6 INVITADOS

+ X 6 INVITADOS

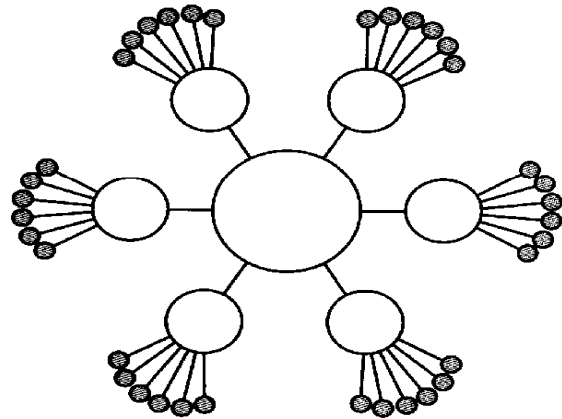
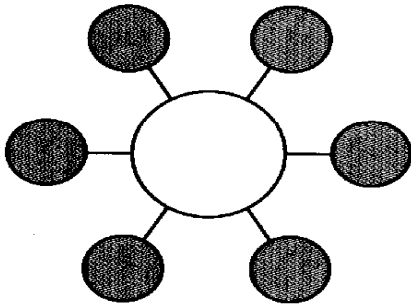
TOTAL ? PERSONAS



**¿QUÉ PASARÍA SI YO
INVITO A 6 AMIGOS,
QUIENES A SU VEZ
INVITAN A OTROS 6 Y
ASÍ SUCESIVAMENTE?**

YO INVITO A 6.

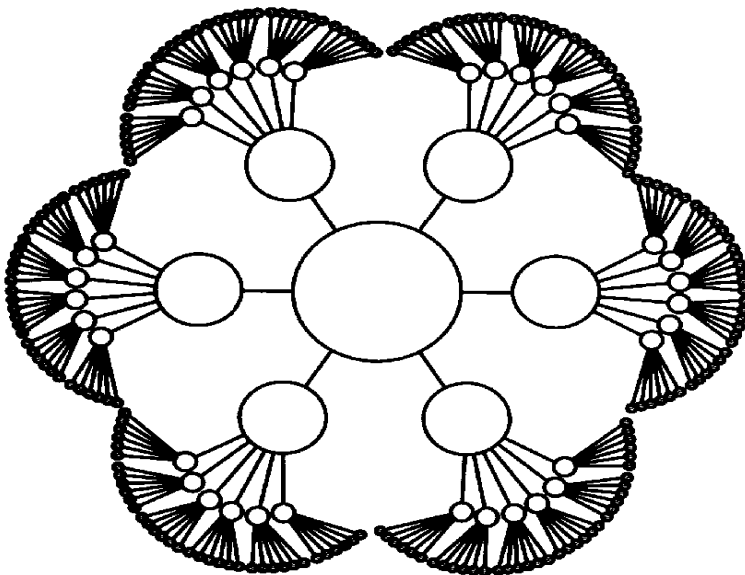
CADA UNO INVITA A OTROS 6.



SOMOS 7 EN TOTAL.

¡SON 36 NUEVOS MIEMBROS!

SI CADA UNO DE ELLOS INVITA A 6 MÁS...



AHORA SUMAMOS:

YO

+ 6 INVITADOS

+ 36 INVITADOS

+ 216 INVITADOS

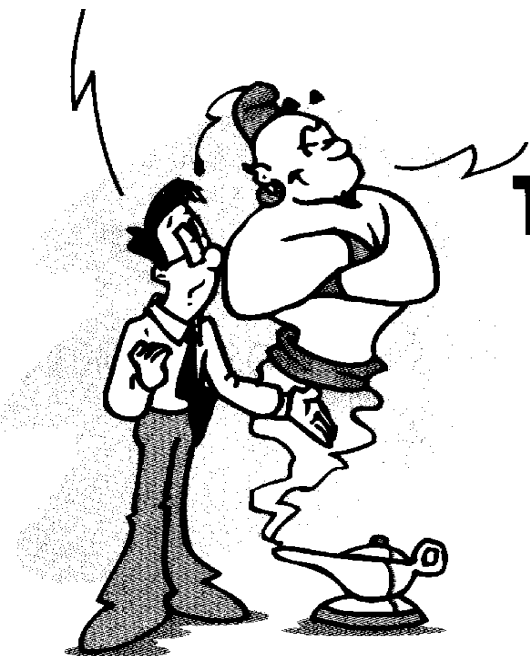
259
¡EN TOTAL!

EN SÓLO TRES PASOS, DISPONES DE UNA RED
DE 259 PERSONAS,

**Y NO SÓLO ES POSIBLE ESTA CANTIDAD,
MUCHAS PERSONAS HAN INTEGRADO REDES
CONSIDERABLEMENTE MÁS GRANDES.**

Y... ¿REALMENTE NO
HAY LÍMITES A MIS
GANANCIAS?

TUS GANANCIAS LLEGAN A CRECER DE ACUERDO AL TAMAÑO DE TU RED



SEÑOR, SU RED
LE NOTIFICA LAS GANANCIAS
DEL DÍA DE HOY.

¡EXCELENTE!



POR SUPUESTO QUE TODO ESTO REQUIERE

TIEMPO Y ESFUERZO

PARA QUE ALCANCES
TU LIBERTAD ECONÓMICA.



**ESO SIGNIFICA QUE
TUS INGRESOS RESIDUALES
SERÁN SUFICIENTES
PARA CUBRIR TUS GASTOS,
TRABAJES O NO,
PERO RECUERDA QUE...**

...MIENTRAS
MÁS INCREMENTES
TU RED,
MAYORES SERÁN
TUS INGRESOS



Bloque Tres

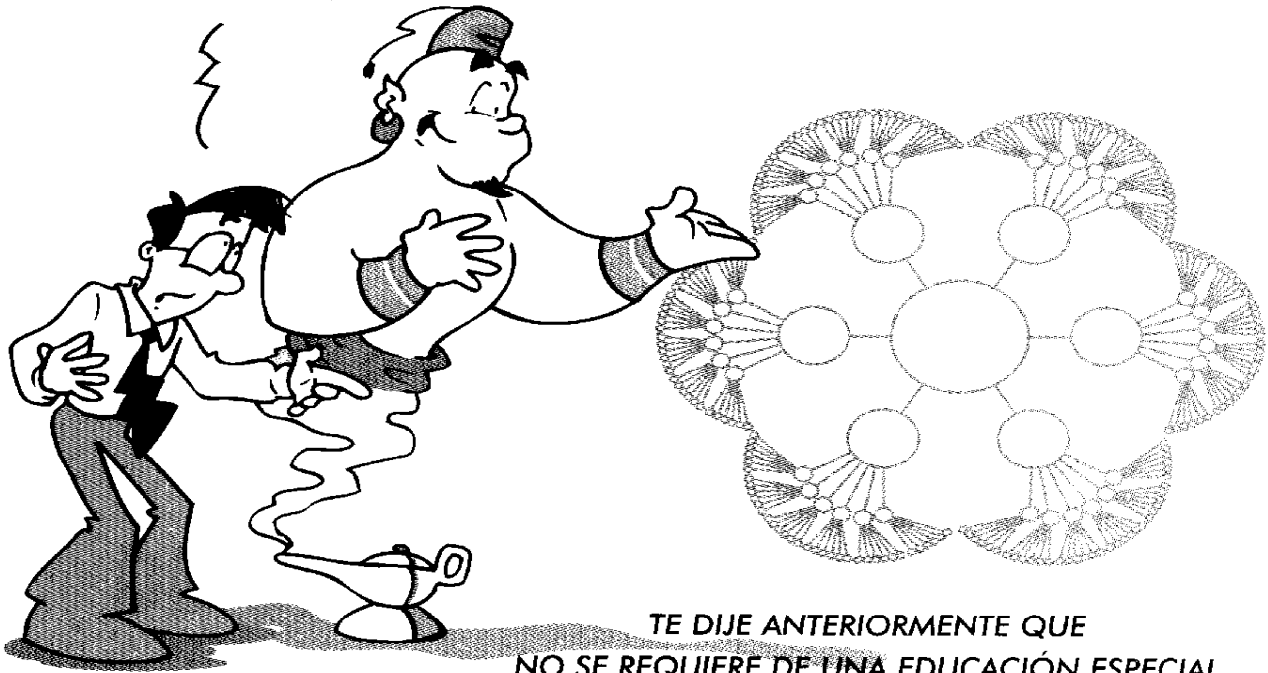
**Cómo puede
fracasar o triunfar
el negocio
y por qué**

JOHNNY
decide unirse a él

MUY BIEN, MUY BIEN, YA ME DECIDÍ,
ESTO ME LLAMA LA ATENCIÓN Y
DESEO FORMAR MI RED... PERO,
¿CÓMO LE HAGO?



¿DUPLICACIÓN?



TE DIJE ANTERIORMENTE QUE
NO SE REQUIERE DE UNA EDUCACIÓN ESPECIAL
PARA UNIRTE AL MULTINIVEL
Y LO QUE VAS A APRENDER ES A SER UN

TRIUNFADOR



**PUEDES APOYARTE EN LIBROS, CDS,
DVDS, REUNIONES Y EVENTOS
PARA CONOCER EL PLAN.**

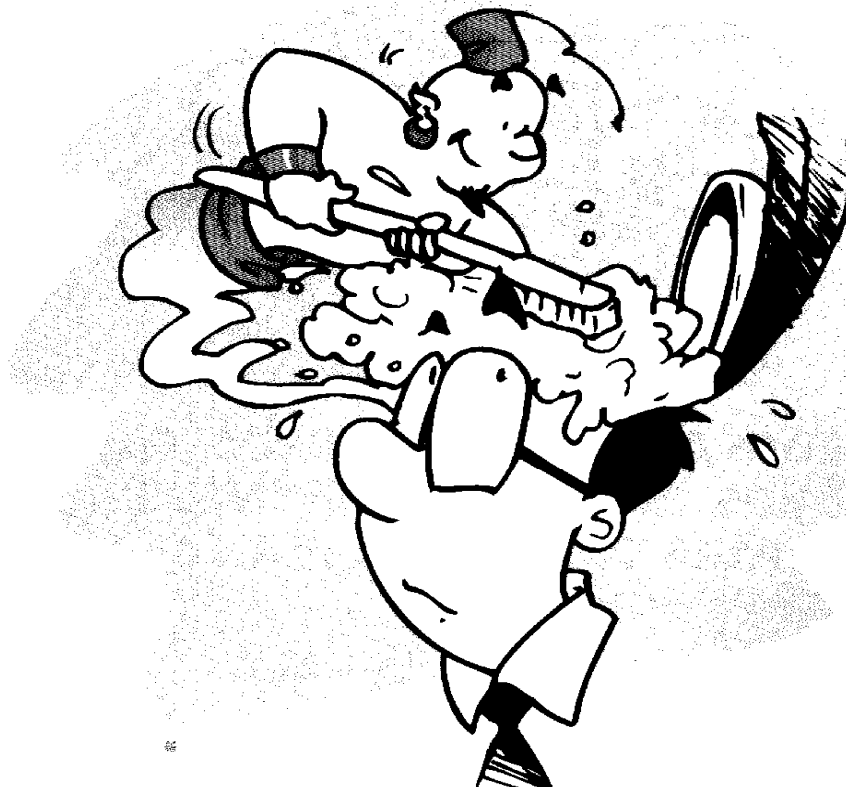
¡AJÁ!

¡YA SABÍA YO!..
AQUÍ ES DONDE
VIENE LA LAVADA
DE CEREBRO.

PUES SÍ,
ES CIERTO.



**¡NECESITAS UNA BUENA LAVADITA PARA
ELIMINAR LAS IDEAS QUE HASTA HOY
HAN LIMITADO TU CRECIMIENTO
ECONÓMICO Y PERSONAL!**



GRÁBATE MUY BIEN ESTO:

**NADIE,
ABSOLUTAMENTE NADIE
PUEDE GARANTIZARTE QUE
POR EL SIMPLE HECHO
DE UNIRTE AL MULTINIVEL
VAS A GANAR MILLONES**

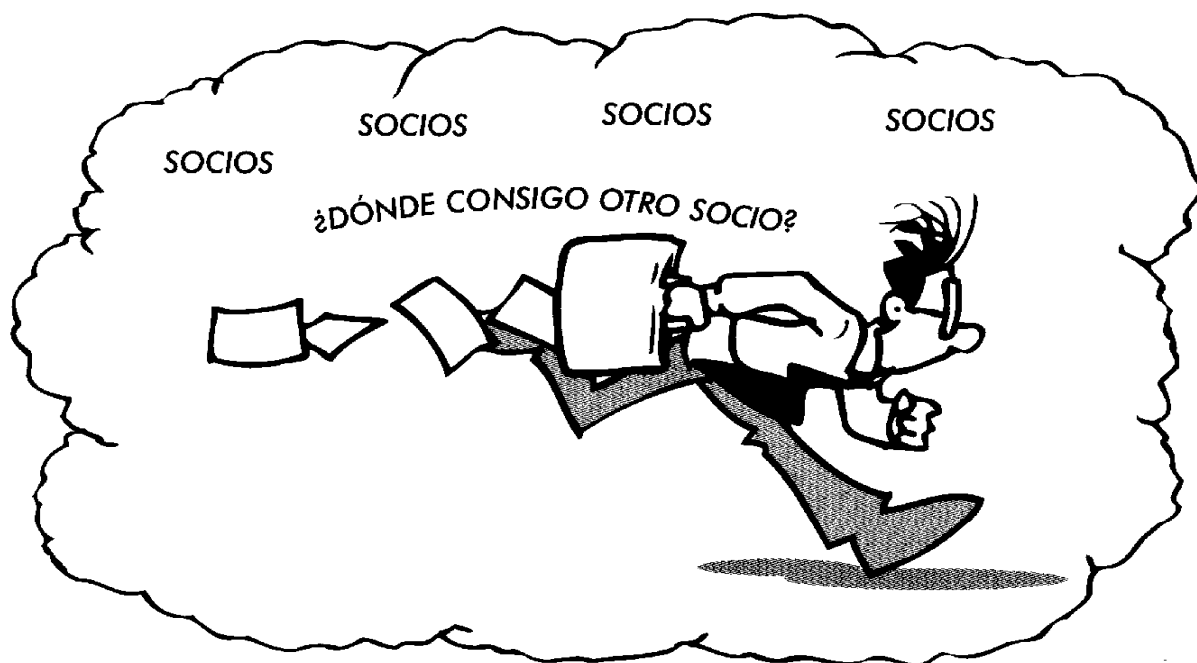


¿NO?

¡POR SUPUESTO QUE NO!



EL MULTINIVEL ES UN
NEGOCIO
Y, COMO TAL,
HAY QUE TRABAJAR
PARA PONERLO EN MARCHA.



¿CUÁL ES LA DIFERENCIA ENTONCES?

EN UN TRABAJO TRADICIONAL...

A LA LARGA GANAS MENOS.

¡FELICIDADES!
TIENES 20% DE AUMENTO.



**EN EL MULTINIVEL,
GANAS CADA VEZ MÁS**

¡FELICIDADES!
LOS MIEMBROS DE TU RED
REPORTAN GANANCIAS CRECIENTES.



EN UN TRABAJO TRADICIONAL...

COMO EMPLEADO, SI NO DAS RESULTADOS
¡HASTA AQUÍ LLEGASTE!



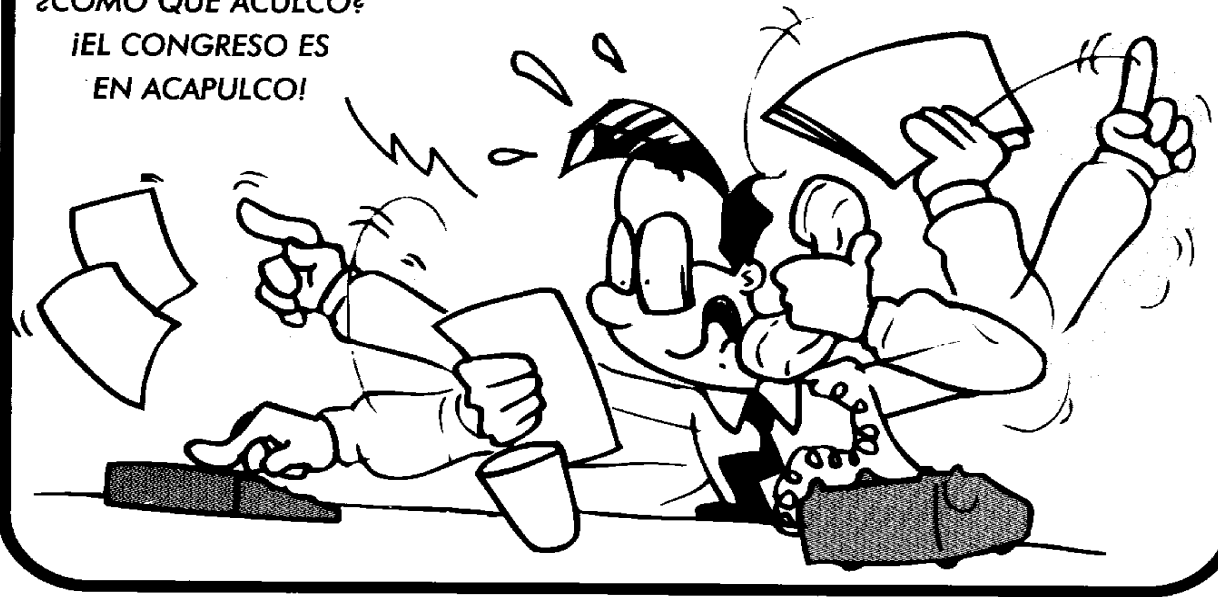
**EN EL MULTINIVEL,
GANAS SEGÚN TUS RESULTADOS**



EN UN TRABAJO TRADICIONAL...

SI ERES UN EMPLEADO EXITOSO, SUBES DE RANGO Y AUMENTAN TU SUELDO, TUS RESPONSABILIDADES, TU HORARIO Y TUS PROBLEMAS.

¿CÓMO QUE ACULCO?
¡EL CONGRESO ES
EN ACAPULCO!



**EN EL MULTINIVEL,
SUBES DE RANGO, RECONOCIMIENTO
Y TUS RESPONSABILIDADES SON LAS MISMAS DEL PRINCIPIO.**

MMM... ¿QUIÉN
TIENE LAS CARACTERÍSTICAS
PARA SER UN BUEN SOCIO
DE LA RED?



EN UN TRABAJO TRADICIONAL...

EL EMPLEADO EXITOSO GANA HASTA CIERTO LÍMITE.

¿YA NO HAY
MÁS PRESTACIONES?



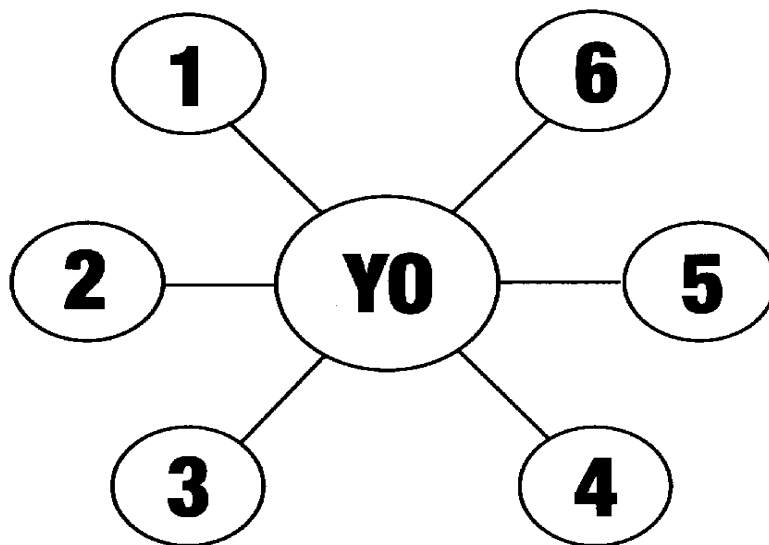
**EN EL MULTINIVEL,
LAS GANANCIAS NO TIENEN LÍMITE**

ESTO ES
EL RESULTADO
DE
LA DUPLICACIÓN

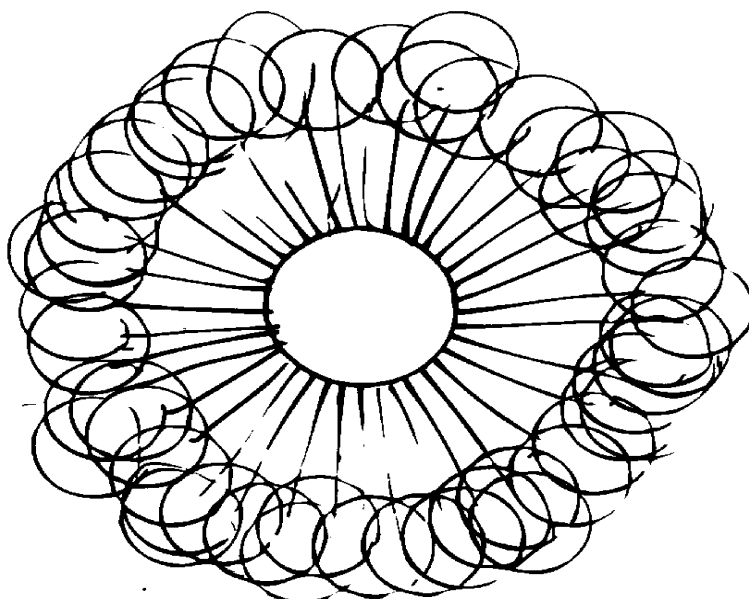


SIN EMBARGO, PARA QUE TODO ESTO SEA POSIBLE,
DEBES FIJARTE METAS A CORTO PLAZO
Y QUE SEAN **ALCANZABLES.**

POR ELLO, SE TE ACONSEJA BUSCAR 6 INVITADOS
LO ANTES POSIBLE.



¡SERÍA ABSURDO SUPONER QUE VAS A INSCRIBIR
400 ASOCIADOS DE LA NOCHE A LA MAÑANA!



¡PSSST!

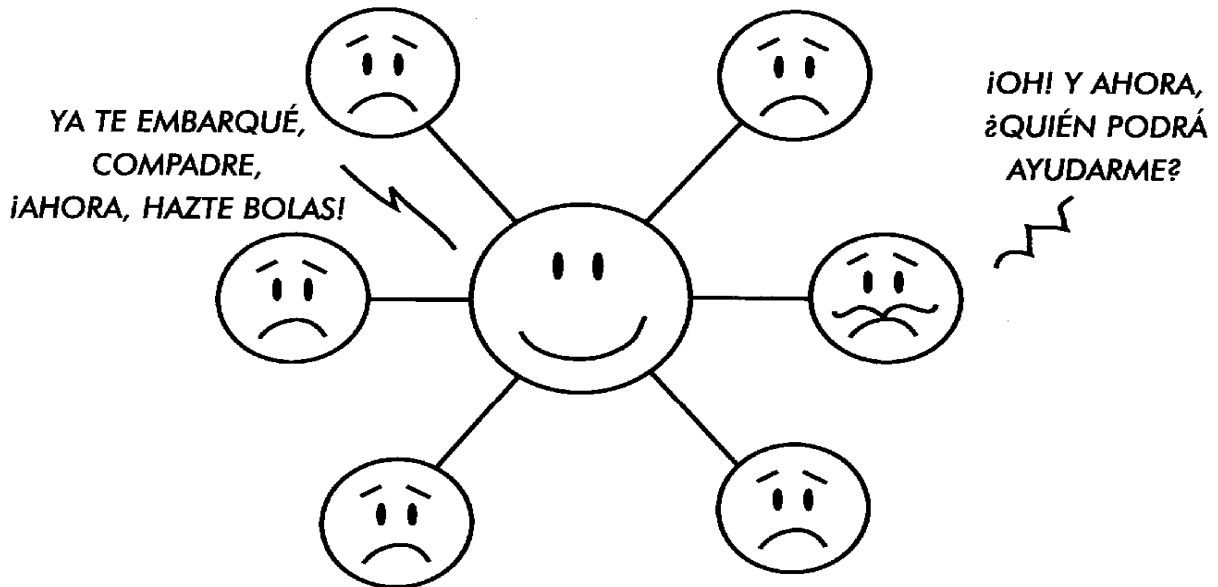
¿NADIE MÁS
SE APUNTA?



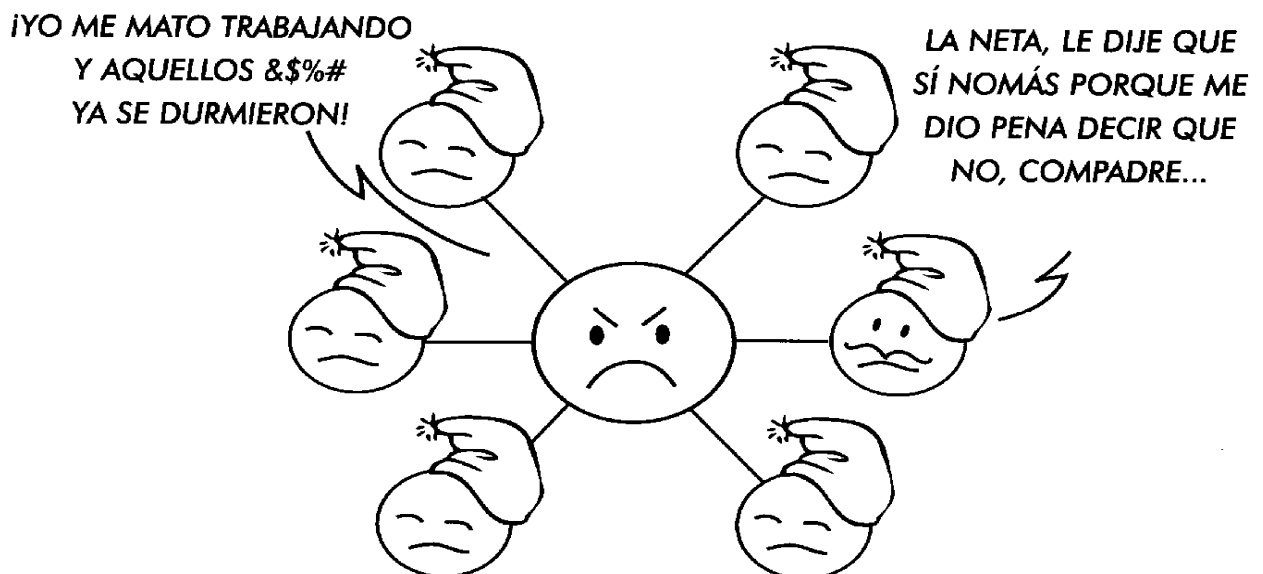
DEBES SER COOPERATIVO Y ESTAR DISPUESTO A AYUDAR.

OLVIDAR A LOS ASOCIADOS

ES LA MANERA MÁS SEGURA DE HACER FRACASAR TU RED.



UN GRUPO QUE NO ESTÁ INTERESADO EN EL NEGOCIO
¡NO OBTENDRÁ RESULTADOS!

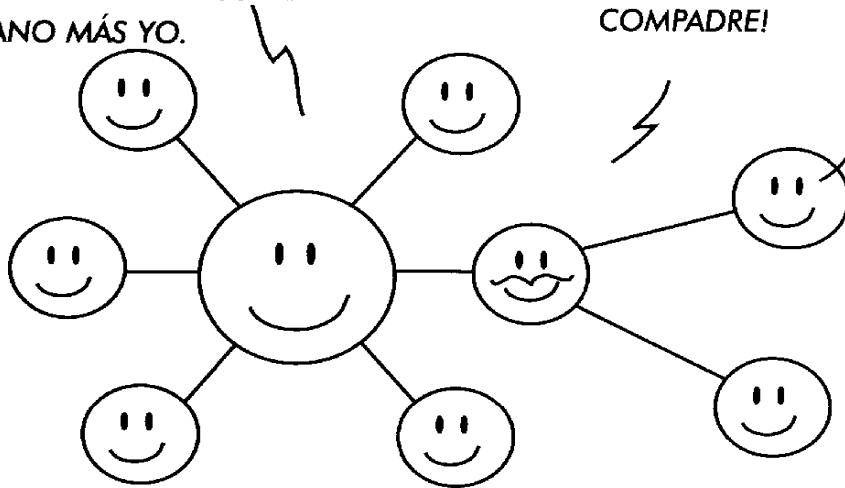


APOYAR A LOS DEMÁS ES IGUAL A ÉXITO

MIRE, COMPADRE, LE VOY
A AYUDAR A CONSEGUIR A SUS
INVITADOS, ASÍ GANA MÁS USTED
Y GANO MÁS YO.

¡CLARO,
COMPADRE!

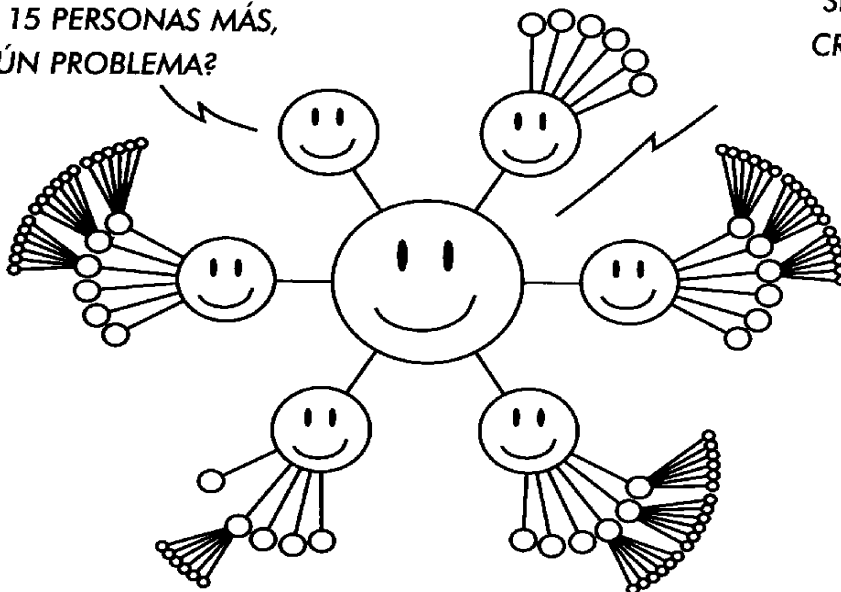
¡TODOS
CONTENTOS!



DUPLICARSE IMPLICA BUSCAR GENTE TAN EMPRENDEDORA Y ENTUSIASTA COMO TÚ

¡OYE, JUAN!
PEPE SE AVENTÓ A
INVITAR A 15 PERSONAS MÁS,
¿ALGÚN PROBLEMA?

¡PARA NADA!
SEGUIMOS
CRECIENDO.



...BUENO,
ASÍ COMO LO PINTAS
SUENA MUY FÁCIL,
PERO YA QUE REQUIERE
TRABAJO Y ESFUERZO,
¿NO CREES QUE A LA LARGA
ES IGUAL DE PROBLEMÁTICO?



¡VÁLGAME!
SÍ QUE TE FASCINAN
LOS "PEROS",
LAS DUDAS Y
EL MIEDO.



LO QUE PASA ES QUE
ESTOY BIEN CONSCIENTE
DE MIS **LIMITACIONES**.



¿TUS LIMITACIONES

○

TUS CADENAS?



DIME LA VERDAD,
¿TÚ CREES QUE SOY
INCAPAZ?

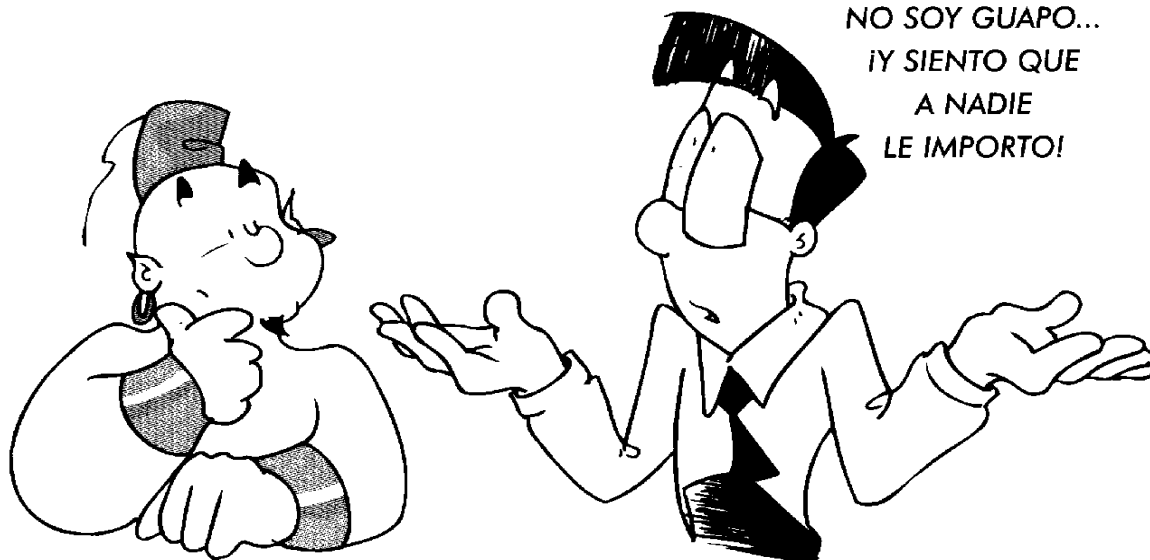


¡CLARO QUE NO!
DEBES TOMAR CONCIENCIA DE QUE
NO IMPORTA LO QUE OTROS OPINEN DE TI.



**LO IMPORTANTE ES,
¿QUÉ OPINAS
DE TI MISMO?**

BUENO...
LA VERDAD ES QUE
A VECES SIENTO QUE...
NO SÉ,
NADIE ME HACE CASO.
SOY TÍMIDO,
ME DA MIEDO
EMPRENDER ALGO YO SOLO,
SOY MEDIO FLOJO,
INEXPERTO, INDECISO,
NO SOY GUAPO...
¡Y SIENTO QUE
A NADIE
LE IMPORTO!



A TODO ESO QUE ACABAS DE MENCIONAR
SE LE LLAMAN

CADENAS.

SON ESAS OPINIONES QUE TE AMARRAN
E IMPIDEN TUS MOVIMIENTOS
COMO SI ESTUVIERAS ENCADENADO
A UN GRAN

"NO SE PUEDE".

NO PUEDO,
MIREN CÓMO ESTOY...
POR ESO NO PUEDO,
¡NO ES MI CULPA!

**EL MAYOR ENEMIGO
DE TU PROPIO
ÉXITO
ES LA FALTA
DE CONFIANZA
EN TI MISMO**



¿QUÉ TIENE QUE VER
LA OPINIÓN DE
MÍ MISMO CON
CONSTRUIR
UNA RED
DE MERCADEO?

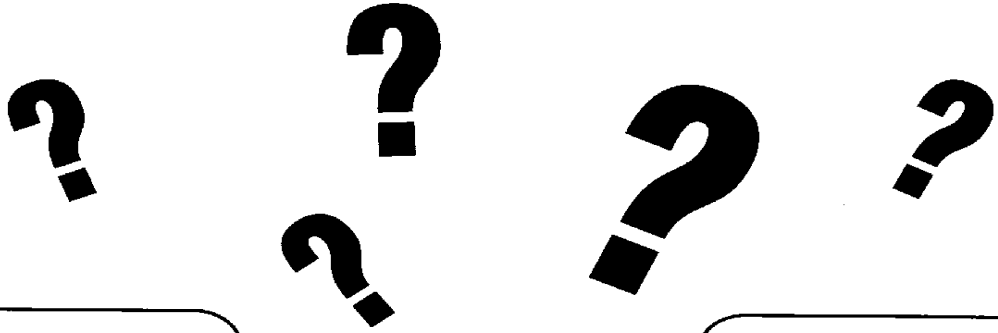


¡IMAGÍNAATELO!



**TE VOY A DAR
ALGUNOS EJEMPLOS DE TUS CADENAS:**

¡NO SÉ!



**NO
TENGO
IDEAS**

**ME
FALTAN
ESTUDIOS**

**NO SÉ
CONTROLAR
GENTE**

**YO NO SÉ
LLEVAR
UN NEGOCIO**

**NO SOY
BUENO PARA
HABLAR**

**NUNCA
HE SIDO
ORGANIZADO**



¡SOY TONTO!

(HERMANITO DEL ANTERIOR)

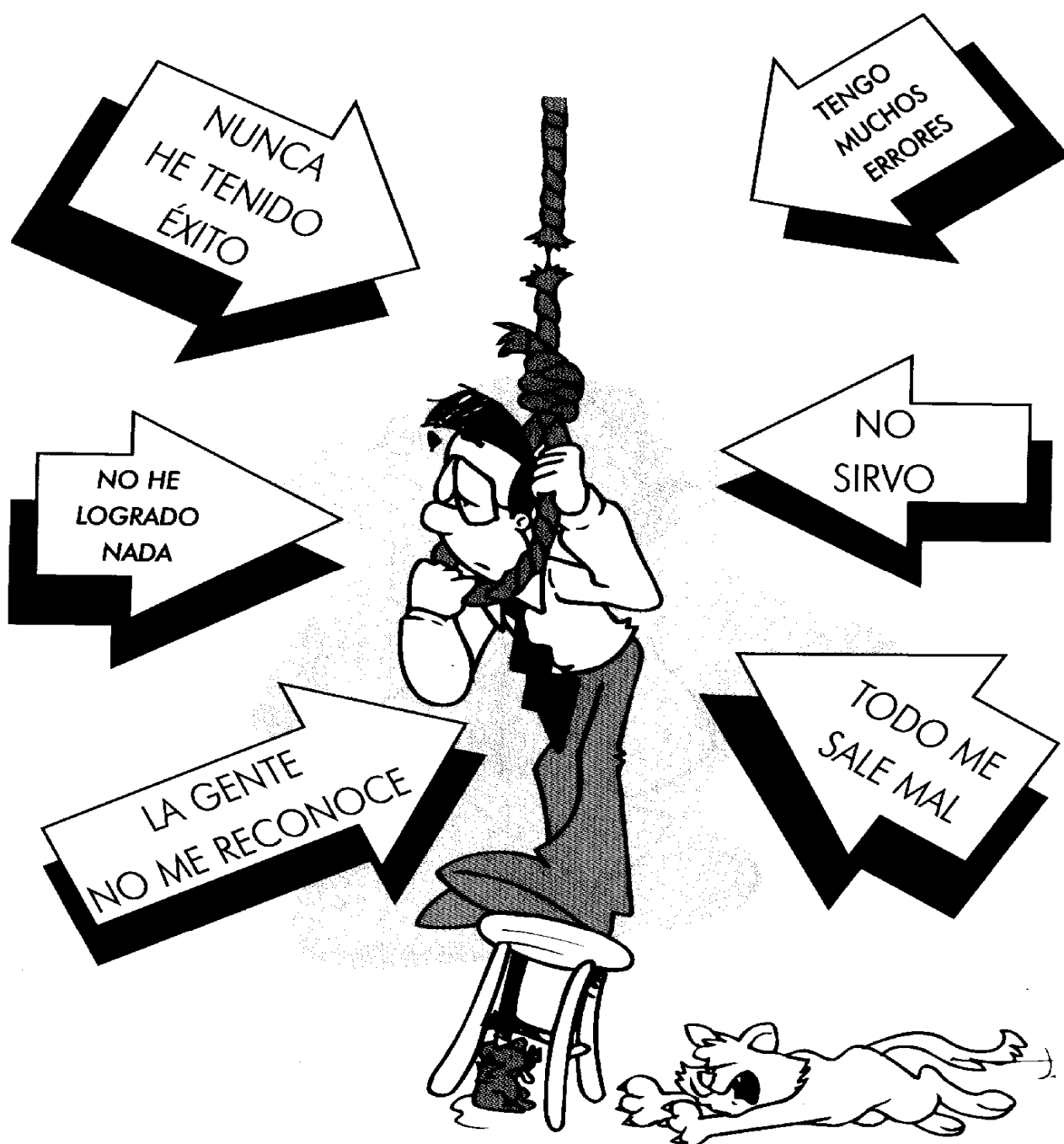
TAMPOCO SABE,
PERO TIENE LA MAÑA DE PRESUMIR
SÓLO LO QUE CONOCE BIEN
PARA QUE LOS DEMÁS PIENSEN
QUE ES MUY INTELIGENTE.



CADENA 3

SOY

UN FRACASADO



¡NADIE ME HACE CASO!

¿DÓNDE ESTOY?
SI ME ENCUENTRAS SERÍA
UNA CASUALIDAD...

¡NADIE ME
RECONOCE!

¡NO
VALGO!

ALLÍ ESTOY

¡NO ME
TOMAN
EN CUENTA!

ME LLAMAN
"EL INVISIBLE"

¡CUANDO HABLO
NO ME ESCUCHAN!

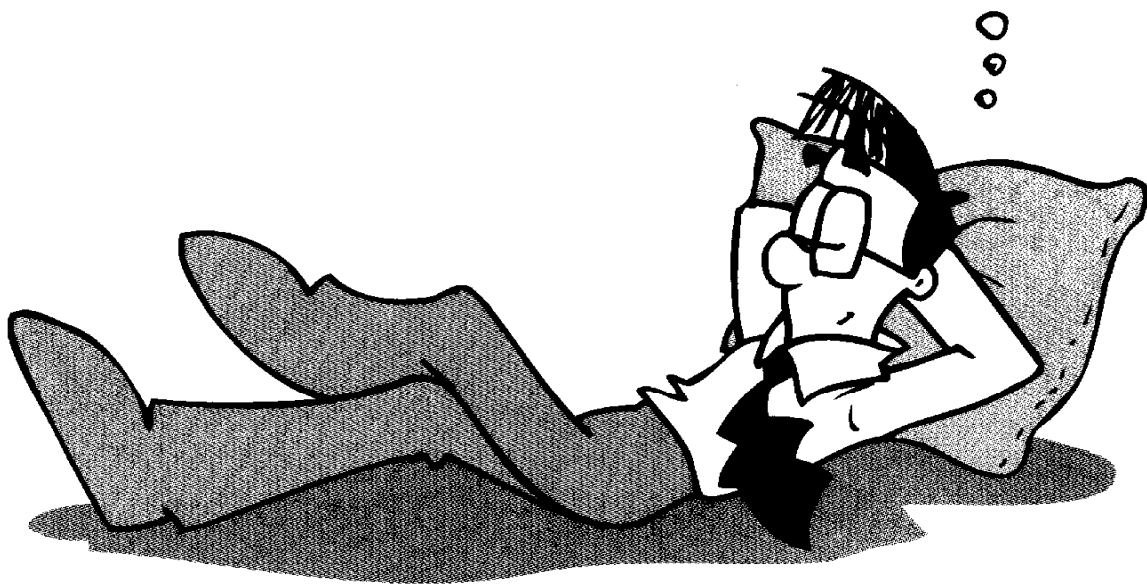
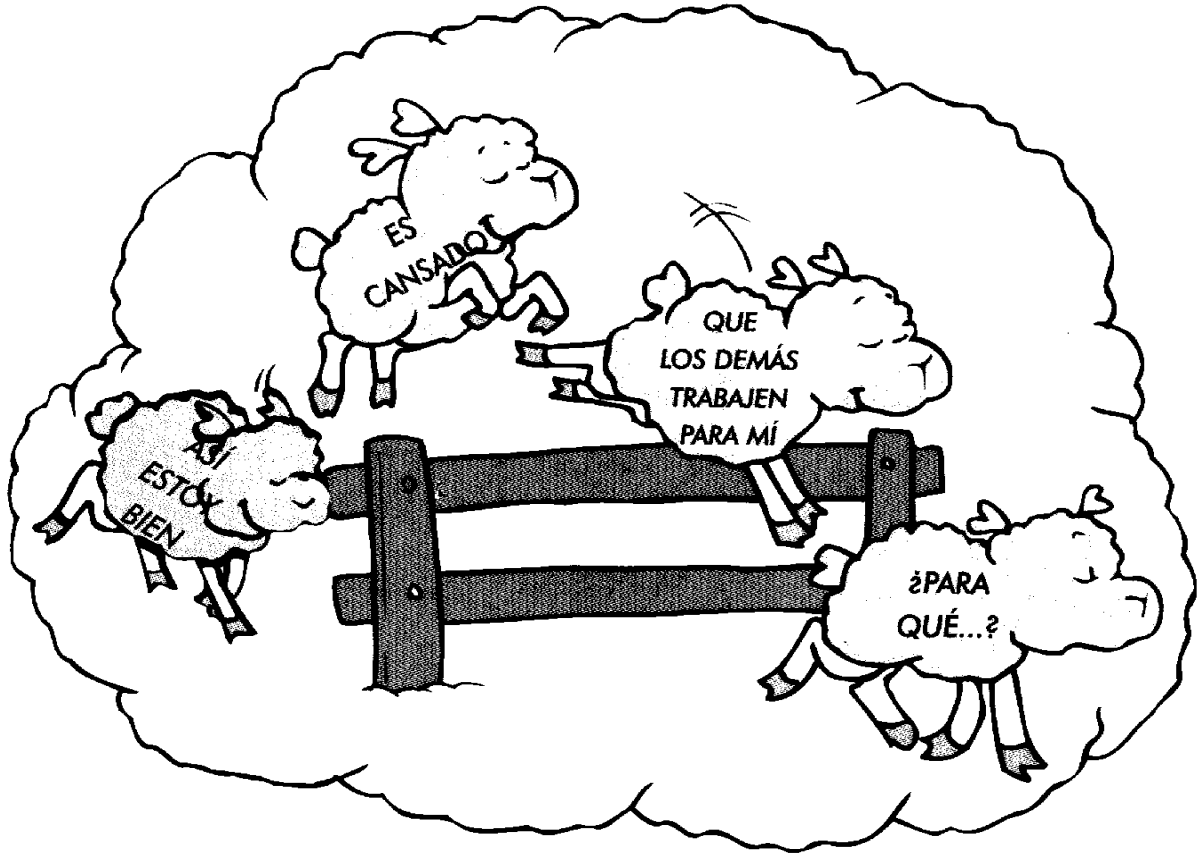
¡SOY DEL
MONTÓN!

NO RECONOCEN
M/S LOGROS

NO SOY
IMPORTANTE



SOY FLOOJO



SOY FEO

ME APENA MI APARIENCIA

NADIE ME QUIERE

ME RECHAZAN

SI FUERA GUAPO, TODO SERÍA MÁS FÁCIL



NI MIS PADRES ME QUIEREN

SÓLO LA GENTE BONITA TIENE ÉXITO

SOY JOVEN

TODOS ME DICEN "CHAMACO"

¡PIENSAN QUE POR SER JOVEN SOY IGNORANTE!



SOY VIEJO

A MI EDAD
YA NO PUEDO

CREEN QUE
YA NO SOY
CAPAZ

NO TIENE
CASO

NO ESTOY
ACTUALIZADO

ESO ES
PARA OTRO

NO COMPENDEN
QUE TENGO MÁS
EXPERIENCIA

YA NO HAY
RESPECTO POR
LOS VIEJOS

ESTOY
ENFERMO

EN ORIENTE
AL VIEJO
LO TOMAN
EN CUENTA,
EN OCCIDENTE
LE PASAN
LA CUENTA

DÉJENME
DISFRUTAR
LO QUE
ME QUEDA
DE VIDA



CADENA 9



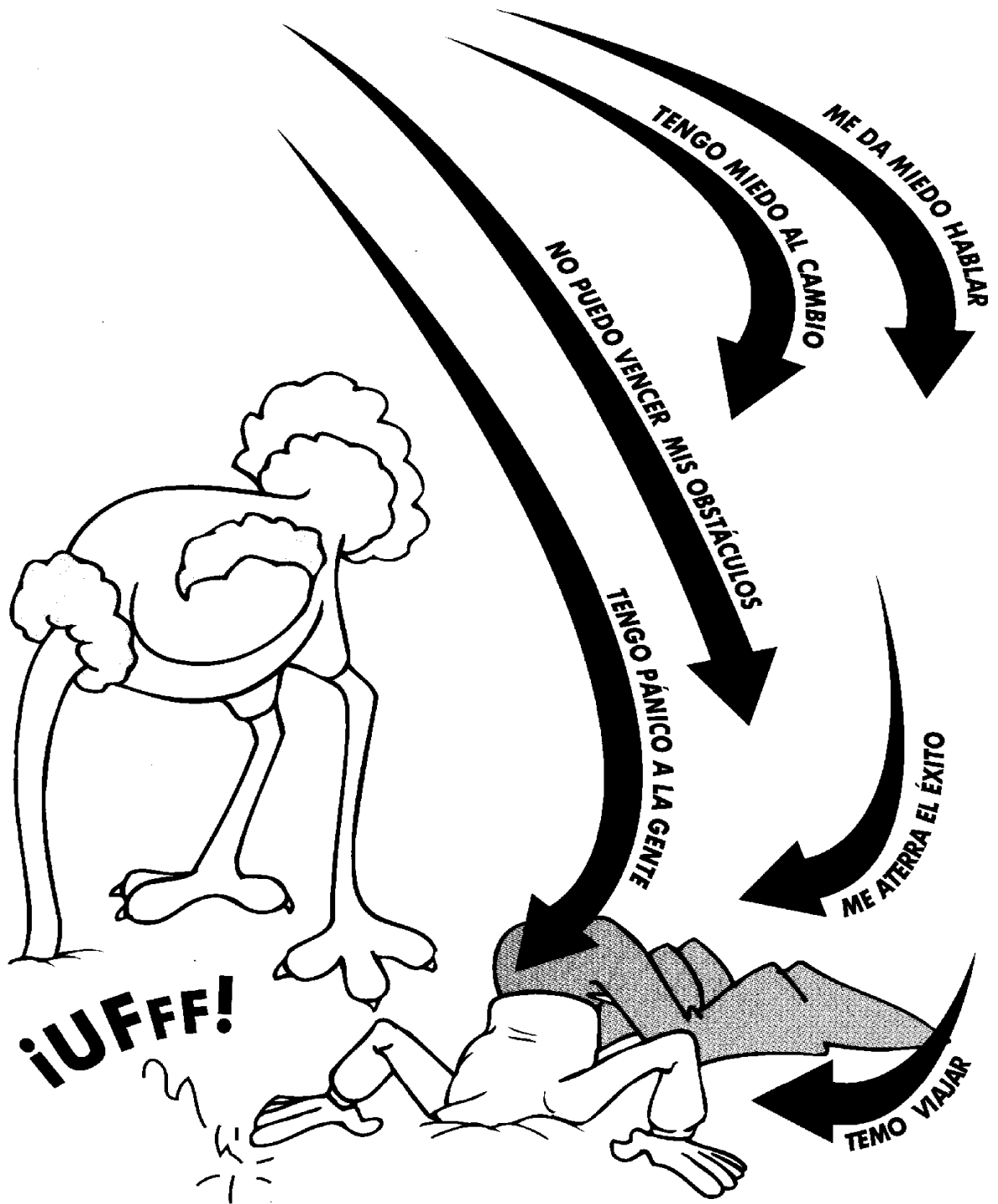
SOY MENOS



SOY DÉBIL



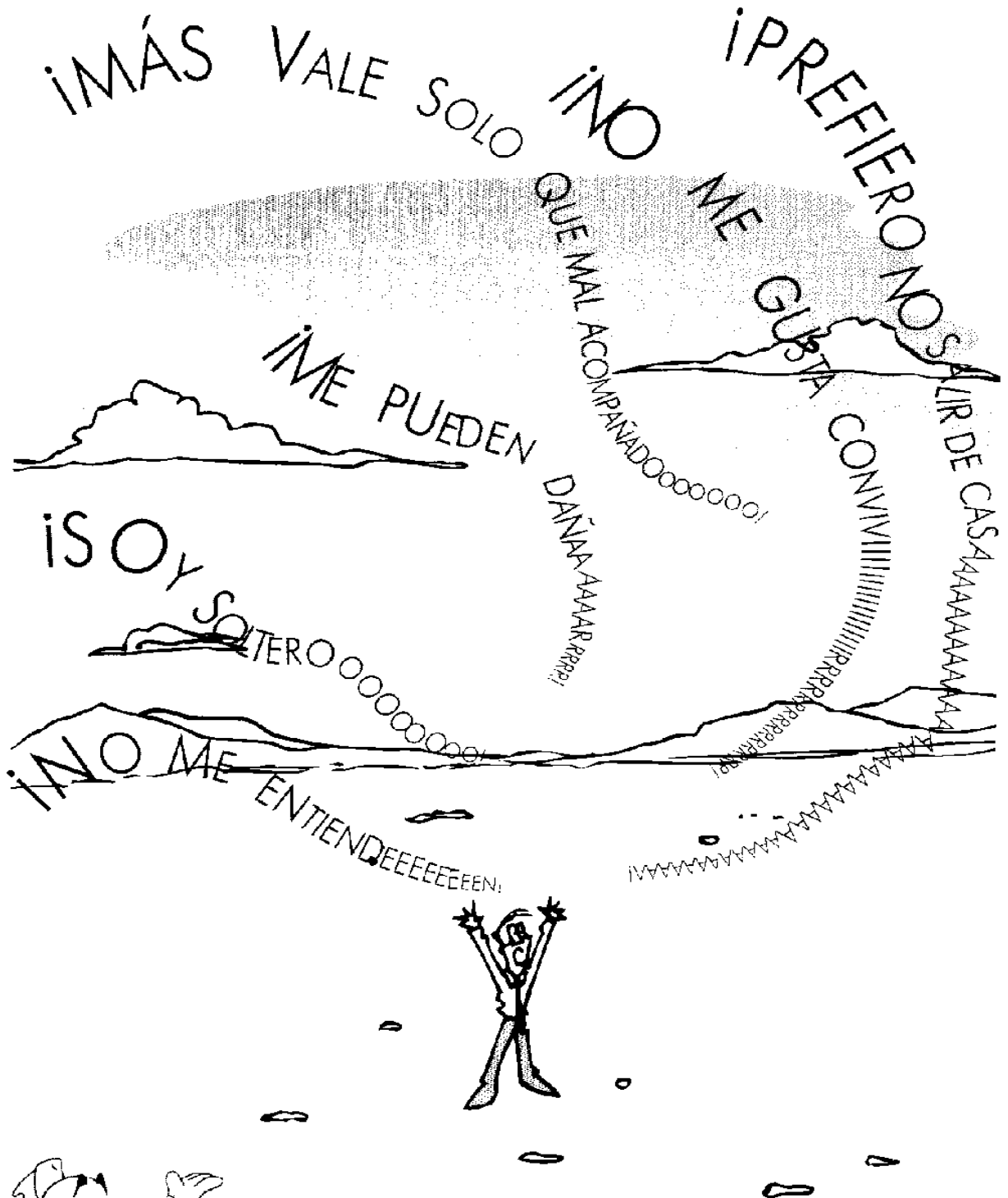
SOY COBARDE



SOY POCA COSA



¡ ESTOY SOLOOOOOOO!



POR FALTA DE ESPACIO, AQUÍ LE CORTAMOS A LAS CADENAS, PUES LA LISTA SE PUEDE EXTENDER A MILES.

¡ÉSOS SON PUROS PRETEXTOS!

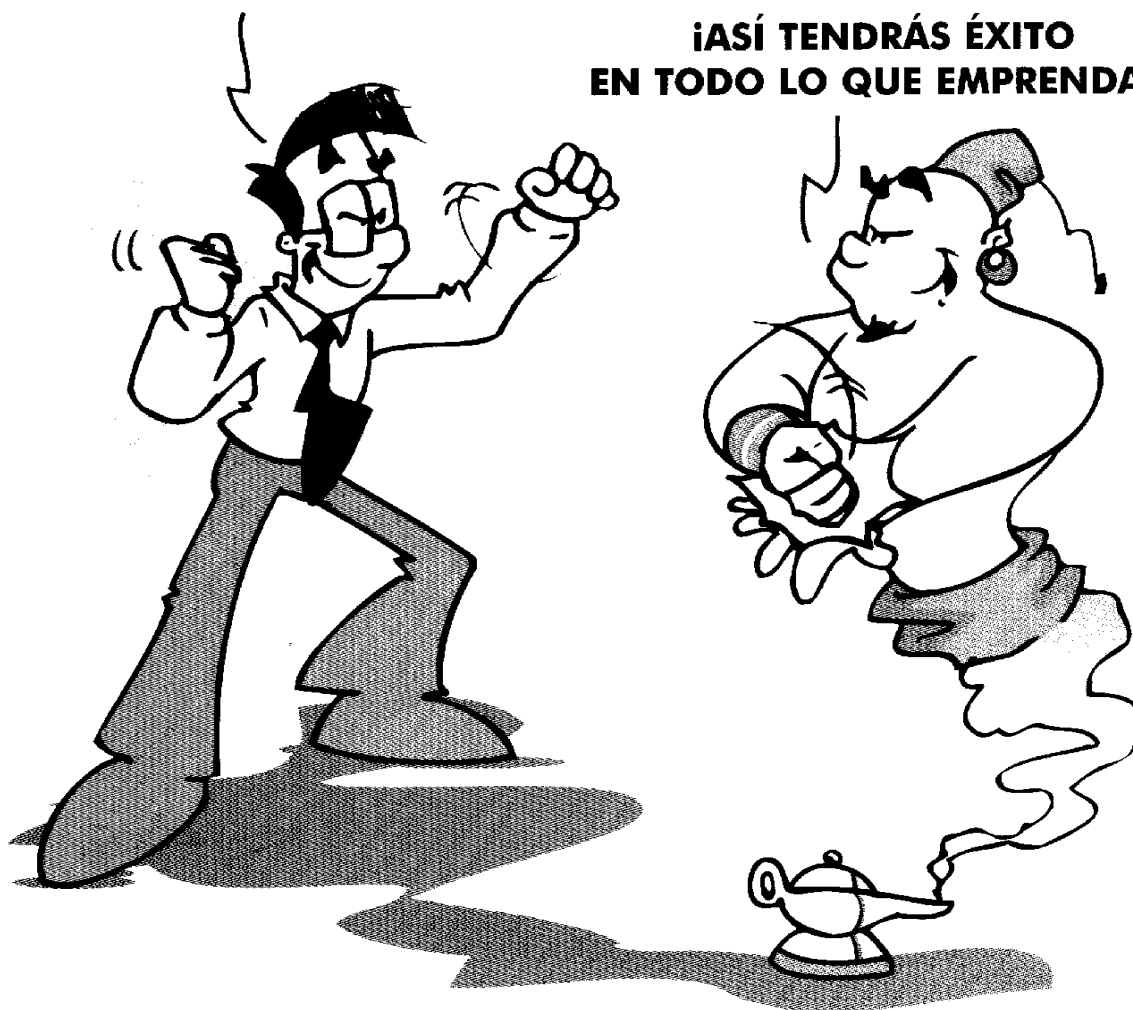
¡EXACTO!
EL PRINCIPAL OBSTÁCULO ES QUE
MUCHAS PERSONAS REALMENTE CREEN
QUE SUS CADENAS SON VERDADERAS LIMITACIONES.

CREER EN TI MISMO ES LA SEMILLA DE TU ÉXITO Y EL DE TU RED



**¡ENTIENDO!
NO BASTA DECIR "YO PUEDO",
PORQUE CUALQUIERA LO DICE.
LO QUE IMPORTA ES QUE
YO CONFÍE
PLENAMENTE
EN MÍ MISMO
Y ASÍ LOGRAR
LO QUE ME PROPONGO**

**¡ASÍ TENDRÁS ÉXITO
EN TODO LO QUE EMPRENDAS!**



**TÚ, COMO TRIUNFADOR,
DEFINE TUS SUEÑOS CLARA Y EXACTAMENTE,
Y CUANDO LOS TENGAS BIEN DEFINIDOS
NO PERMITAS QUE
NADIE TE ROBE TUS SUEÑOS.**

¡YUPI!

**¡QUÉ DARÍAN MUCHOS
POR TENER UN GENIO
COMO EL MÍO!**

**¡PERO SÍ
LO TIENEN!**



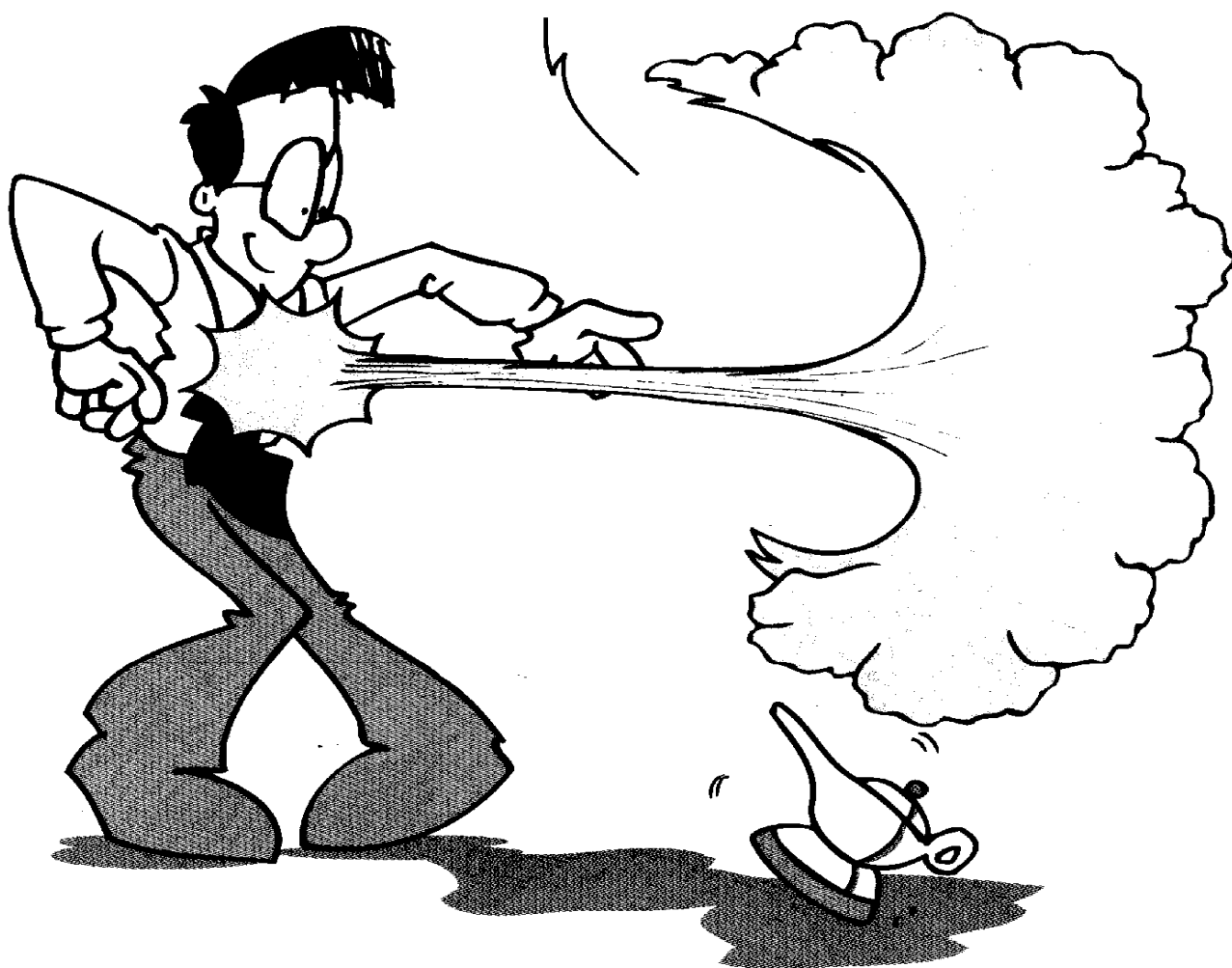
**LO QUE REALMENTE
TE HACE TENER UN GENIO,
ES QUE APROVECHES
LO MEJOR DE TI
Y LO APLIQUES
A CONVERTIR TUS SUEÑOS
EN EL MOTOR
QUE TE IMPULSE
CADA DÍA.**

AH, ¿SÍ?



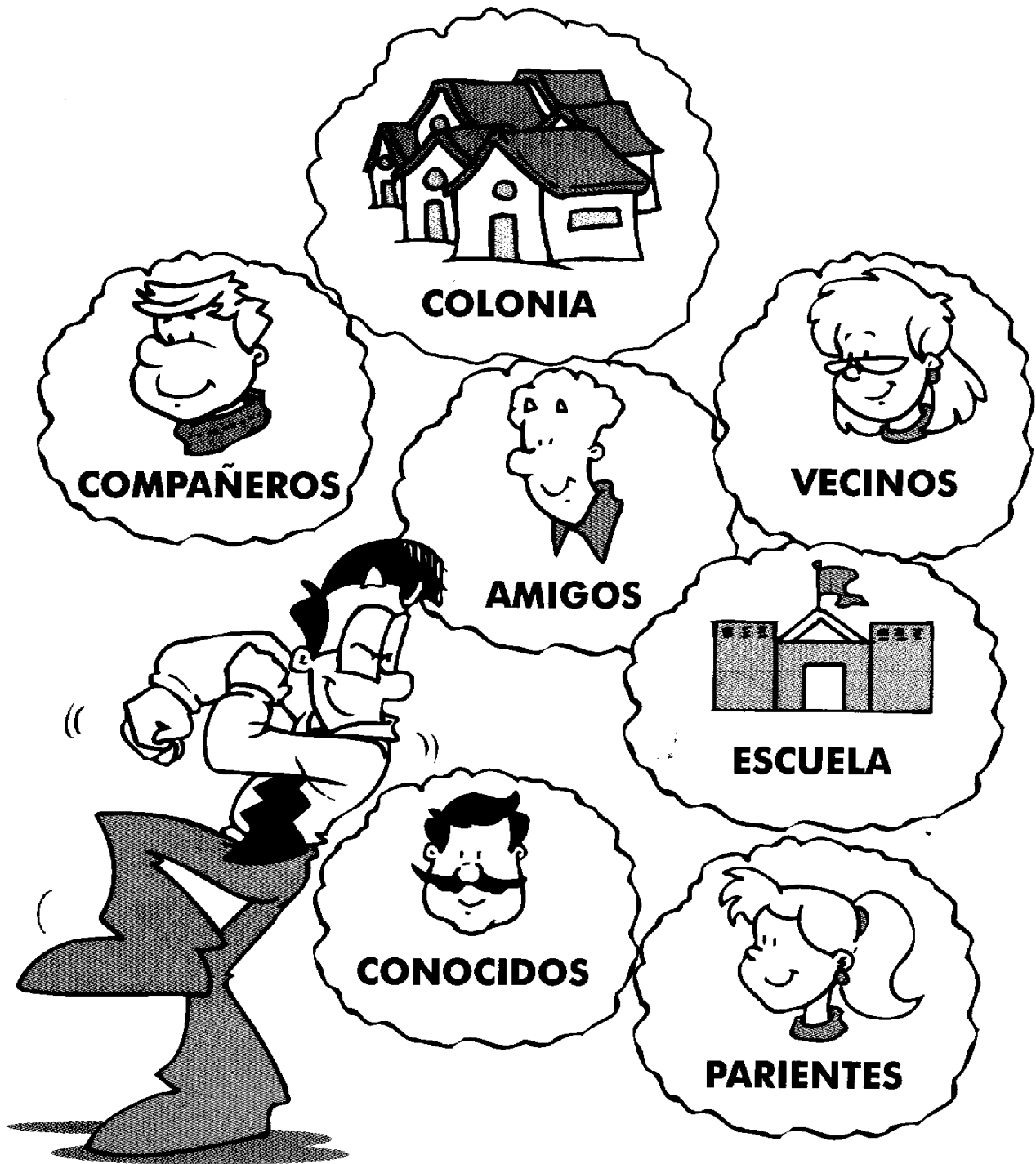
ASÍ QUE, HABIENDO DESCUBIERTO
LA GRAN ENERGÍA QUE HAY EN TU INTERIOR,
¡PERMÍTEME VOLVER A TI
PORQUE SÓLO SOY TU VOLUNTAD Y CONCIENCIA.

¡EL GENIO ERES TÚ!



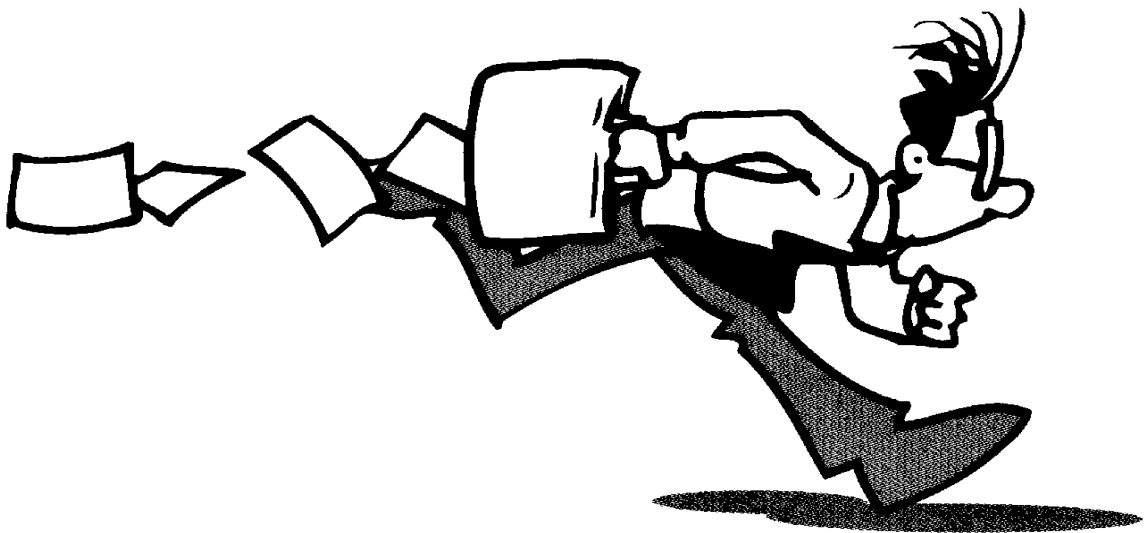
**¿ESTÁS LISTO PARA
HACER TUS SUEÑOS
REALIDAD?**

AHORA HAZ UNA LISTA DE TUS PROSPECTOS



Y... LÁNZATE A LA ACCIÓN

**¡VOY POR
EL PRIMER
ASOCIADO
DE MI RED!**



EDICIÓN
20

Miguelángel Spezzia

EL NEGOCIO que está haciendo más millonarios en el mundo

El MULTINIVEL es una de las principales megatendencias de inicios del Siglo XXI. A partir de su irrupción en la vida económica del planeta, se ha convertido en una de las más importantes fuentes de riqueza para miles de hombres y mujeres que han alcanzado sus sueños y libertad financiera.

En este libro, Miguelángel Spezzia nos lleva de la mano a conocer todo acerca de esta gran oportunidad de negocios. Su personaje, Johnny A. Penas, constituye un ejemplo de lo que el MULTINIVEL puede hacer por usted y por quienes le rodean.

Con un estilo sencillo, conciso y ameno
revela las claves del
**NEGOCIO QUE ESTÁ HACIENDO
MÁS MILLONARIOS EN EL MUNDO.**



5360-4329
www.sinai.com.mx

